

УДК. 332.360.

КОНКУРЕНТНОЕ РАЗВИТИЕ КАЗАХСТАНСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ВЗАИМНАЯ ТОРГОВЛЯ В УСЛОВИЯХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА.

Дуламбаева Р.Т

д.э.н., профессор КазНУ им. аль-Фараби, Алматы. Email: dulambaeva68@mail.ru

Шуренов Н.Б

*Магистрант 2-курса КазНУ им. аль-Фараби, Алматы.
Email: nursultan_shurenov@mail.ru*

***Аңдатпа.** Бұл мақалада Кедендік Одақ аясындағы Қазақстан экономикасының бәсекелік дамуы қарастырылған. Кедендік Одақ елдері арасындағы өзара сауданың даму тенденциясы мен оған әсер ететін факторлар анықталып, оны шешу жолдары қарастырылған.*

***Abstracts.** This article discusses the development of a competitive economy of Kazakhstan in the framework of the Customs Unions. Also article identified possible growth trends of trafficking in countries of the Customs Union, the factors influencing to it and the ways its of solving.*

За последние годы участия Казахстана в Таможенном союзе и Едином экономическом пространстве мы можем наблюдать только подготовительный нрав. История как Таможенного союза, так и пребывания в нем Казахстана до настоящего времени довольно коротка, определяясь в большей степени организационными этапами. Но не смотря на данное обстоятельство мы имеем возможность провести анализ эффективности участия и степень конкурентоспособности казахстанской экономики в рамках ТС.

Более естественным показателем для анализа процессов межгосударственного экономического сотрудничества является объем взаимной торговли, потому что соответственная статистика отличается более оперативным нравом. Изучим подробнее разные нюансы взаимной торговли в рамках ТС и особенности и конкурентоспособности казахстанской экономики [1].

Стоимостные объемы взаимной торговли экспортными товарами за январь-декабрь 2012 года государств – членов Таможенного союза составила 68 582,2 млн. долл. США, или 108,7% к уровню января-декабря 2011 года.

Динамика показателей объемов взаимной торговли государств – членов Таможенного союза по месяцам с января 2011 года по декабрь 2012 года проиллюстрировано на рисунке 1.

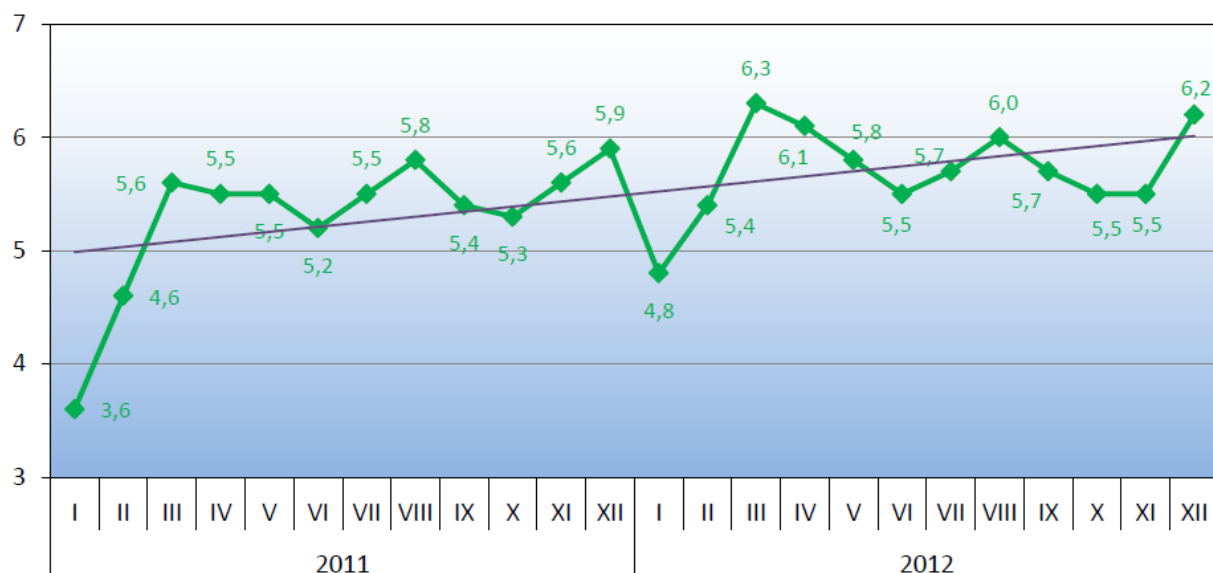


Рисунок 1. Объемы взаимной торговли государств – членов Таможенного союза, в млрд. долл. США

Источник: [2]

Экспорт товаров в 2012 году по отношению к 2011 году из Республики Беларусь в Республику Казахстан увеличился на 19,6%, в Российскую Федерацию на 12,2%, из них по машинам, оборудованию и транспортным средствам экспорт в Республику Казахстан возрос на 36,7%, по продовольственным товарам прирост экспорта в Российскую Федерацию составил 22%, по продукции химической промышленности в Российскую Федерацию – 18,5%, в Республику Казахстан прирост экспорта составил 18,1%.

Объем экспорта из Российской Федерации в Республику Казахстан – на 11,6%, в Республику Беларусь вырос на 8,1%, из них по металлам и изделиям из них в Республику Казахстан – 31,6%, по машинам, оборудованию и транспортным средствам экспорт в Республику Беларусь увеличился на 27,4%, в Республику Казахстан – на 22,6%, по минеральным продуктам экспорт в Республику Беларусь увеличился на 4,7%.

Наблюдается сокращение экспорта из Республики Казахстан в Республику Беларусь на 13,7%, в Российскую Федерацию – на 3,6%. Снижение экспорта произошло по двум основным группам товаров: минеральным продуктам – на 24,8% и продукции химической промышленности – на 15,6%. Удельные веса по взаимной торговли в общем объеме внешней торговли по Таможенному союзу в целом и по государствам – членам Таможенного союза в отдельности за 2012 год показаны на рисунке 2.



Рисунок 2. Удельный вес взаимной торговли в общем объеме внешней торговли по Таможенному союзу.

Источник: [2]

По аналитическому материалу Республика Беларусь в наибольшей степени ориентирована на рынок Таможенного союза.

В сравнении с 2011 годом удельный вес взаимной торговли в общем объеме внешней торговли по Таможенному союзу в 2012 году в целом имеет изменения незначительного характера (с 12,2% до 12,7%). Прослеживается увеличение удельного веса взаимной торговли в общем объеме внешней торговли Республики Беларусь (с 46,8% до 48,4%) и Российской Федерации (с 7,6% до 8%) и снижение показателя по Республике Казахстан (с 18,5% до 18%).

Доли экспорта и импорта во взаимной торговле в общих объемах экспорта и импорта товаров по Таможенному союзу в целом и по государствам – членам Таможенного союза в отдельности представлены на рисунках 3 и 4 соответственно.



Рисунок 3. Доля экспорта во взаимной торговле в общих объемах экспорта товаров по Таможенному союзу

Источник: [2]

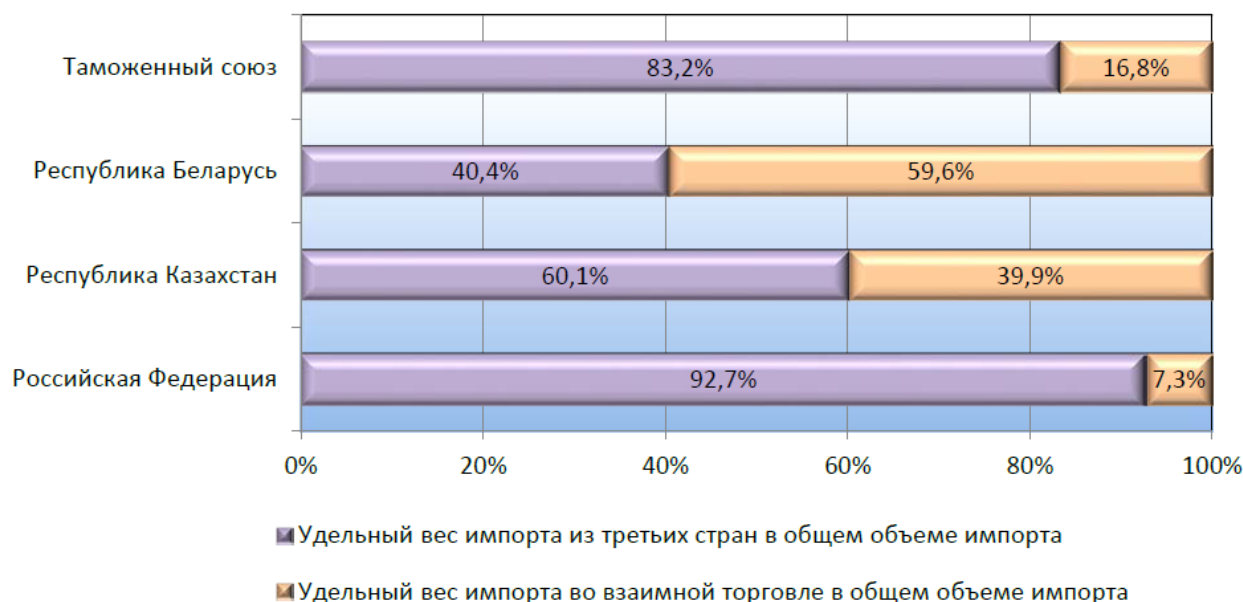


Рисунок 4. Доля импорта во взаимной торговле в общих объемах импорта товаров по Таможенному союзу

Источник: [2]

Структуру взаимной торговли товарами государств – членов Таможенного союза (в процентах к итогу по Таможенному союзу) за 2012 год показывает рисунок 5, а распределение объемов за соответствующий период проиллюстрировано на рисунке 6.



Рисунок 5. Структура взаимной торговли товарами государств – членов Таможенного союза.

Источник: [2]



Рисунок 6. Распределение объема взаимной торговли Республики Казахстан по государствам – членам Таможенного союза.

Источник: [2]

По представленным данным, вклады в объем взаимной торговли государств – членов Таможенного союза заметно разнятся.

В 2012 году по сравнению с предыдущим годом мы можем наблюдать изменения пропорции развития взаимной торговли. Увеличилась доля Российской Федерации (с 64,6% до 65,1%) и Республики Беларусь (с 24,1% до 24,9%) при снижении доли Республики Казахстан (с 11,3% до 10%).

Структуру взаимной торговли (в процентах к итогу) по укрупненным товарным группам характеризует рисунок 9.

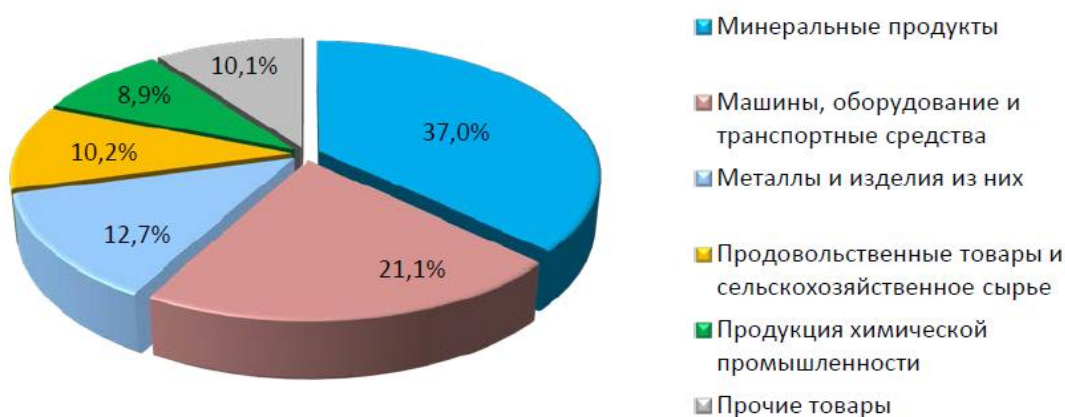


Рисунок 9. Структуру взаимной торговли (в процентах к итогу) по укрупненным товарным группам.

Источник: [2]

Рассматривая товарную структуру взаимной торговли государств – членов Таможенного союза преобладают минеральные продукты (37% объема взаимной торговли), из которых 87,6% Российская Федерация поставляет на рынок Таможенного союза. Доля машин, оборудования и транспортных средств составляет 21,1% объема взаимной торговли, из которых 50% приходится на Российскую Федерацию и 45,1% на Республику Беларусь. Немало важными являются также поставки металлов и соответствующих изделий из них (12,7% объема взаимной торговли), а также продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья (10,2%). Существенный объем металлов и соответствующих изделий из них (60,2%) реализует на объединенном рынке Российская Федерация, по группе продовольственных товаров лидирующие позиции занимает Республика Беларусь (58,8%).

В экспортных товарах Республики Беларусь в Республику Казахстан основными являются средства наземного транспорта (22,3% общего объема экспорта Республики Беларусь в Республику Казахстан), машины и оборудование (19,9%), молочная и мясная продукция (13,5%). В экспорте товаров Республики Казахстан в Республику Беларусь основную часть занимают черные металлы и изделия из них (36,8% общего объема экспорта Республики Казахстан в Республику Беларусь), злаки (12,5%), средства наземного транспорта (6,7%).

Значительный удельный вес в экспорте товаров Республики Казахстан в Российскую Федерацию преобладают руды металлические (22,8% общего объема экспорта Республики Казахстан в Российскую Федерацию), черные металлы и изделия из них (15%), топливо минеральное (13,3%). Импортирует Республика Казахстан из Российской Федерации, в значительной степени, топливо минеральное (23,6% общего объема импорта товаров), машины и оборудование (15,2%), черные металлы и изделия из них (11,7%).

По данным выше приведенного анализа, мы можем с уверенностью судить о том, что Казахстан в рамках Таможенного союза находится в не самом выгодном положении. Поскольку, наблюдается тенденция повышения импорта из России и снижение экспорта, и малые темпы роста внешне экономической деятельности. Такая ситуация также связана с нашей точки зрения со следующими сдерживающими факторами:

1. Низкие темпы роста товарооборота в ТС. По статистическим данным формирование ТС не привело к существенному росту товарооборота в рамках ЕЭП. Это связано с низкой конкурентоспособностью товаров, отсутствием унифицированных правил работы на рынке и недостаточной свободой перемещения товаров, услуг и капитала.

Основной проблемой товарооборота между членами ТС представляется небольшое количество товаров, которые страны готовы представить друг другу для реализации. Кроме того, ужесточение конкуренции под влиянием снижения цен на импортируемые товары

наносит удар по основным отраслевым рынкам. Это создает условия для вытеснения некоторых национальных производителей с рынка и недружественных поглощений, особенно, казахстанских производителей.

Даная ситуация связана с тем, что границы ТС ограничены в значительной степени политическими задачами, а не границами оптимальной торговой зоны.

По нашим оценкам, не существенные темпы роста товарооборота внутри ТС способствуют появлению торговых войн между членами против внешних партнеров по отдельным номенклатурам товаров. Подобный протекционизм способен дать временный промышленный рост в рамках ТС. Вместе с тем, такие меры могут привести к сдерживанию модернизации промышленности участников ТС.

2. Непрозрачная система регулирования. На данный момент времени в ТС продолжают действовать различные системы регулирования на отраслевых рынках. В рамках ТС активно применяются меры нетарифного регулирования.

Эти проблемы связаны с налогообложением перевозок или с транзитом через территорию России. Если до создания ТС такие перевозки считались международными и не облагались НДС, то транзит, а также перевозки между странами-членами ТС теперь облагаются НДС. А также различия между ставками, т.е. ставка НДС в Казахстане составляет 12%, а России 18%.

3. Снижение уровня контроля за товарооборотом. Снятие границ между странами в рамках ТС привело к тому, что снизились возможности для контроля товарооборота. Это связано с невозможностью контроля качества перемещаемой внутри ТС продукции. Отсутствует единая электронная система ветеринарной, фитосанитарной и санитарной сертификаций, что способствует повышению рисков безопасности использования товаров.

4. Отсутствие единой системы правоприменения. На современном этапе развития ТС отсутствует унифицированная система налогообложения, единого технического регулирования качества и безопасности товаров, единой системы государственной поддержки и госдотаций.

5. Тенизация товарооборота. Облегчение процедуры таможенного контроля привело к росту контрабанды. При этом статистические данные может сознательно искажаться на государственном уровне таможенными Беларусии и Казахстана.

6. Защитные барьеры на рынке ТС. Снижение торговых показателей Казахстана в 2012 году связаны с защитными барьерами, которые устанавливают другие участники ТС. В основном это касается категории пищевых товаров, в некоторых случаях они имеют технический характер.

7. Дисбаланс товарной структуры торговли. Изучая структуру внешней торговли Казахстана можно заметить, что в общем экспорте из Казахстана доля экспорта в страны ТС с 2008 года имеет динамику к

снижению. Так, если в 2007 году экспорт в РФ и РБ занимал порядка 10% от всего экспорта этой страны, то в 2011 году этот показатель снизился до 8,7%.

8. *Рост цен.* Вступление Казахстана в ТС привело к росту цен на отдельные группы товаров. Это связано с одной стороны с тем, что рост таможенных тарифов приводит к росту цен на товары, импортируемые из третьих стран. А с другой стороны, из-за выравнивания цен внутри ТС. Как результат, Казахстану необходимо прибегать почти к фиксации цен на социально значимые товары, вводить государственному регулированию цен. На рынке имеет место существенный рост первоочередных товаров на фоне снижения покупательной способности[3].

Таким образом, на основании выше сказанного можно сделать некоторые выводы общего характера. Проведенный нами анализ свидетельствует о том, что в рамках ТС Казахстан находится в не самом выгодном положении, и его экономика не является конкурентоспособной как и ее товары в сравнении с Белоруссией и Россией. В связи с этим обстоятельством, мы считаем, что Казахстану необходимо уже задумываться о производстве конкурентоспособной готовой продукции и направить все свои усилия на обеспечение внутреннего рынка.

Литература:

1. Роль Казахстана в Таможенном союзе. / Глобальная экономика Конструктивный взгляд на экономические процессы. // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://samaraconstruction.ru/natsionalnye-ekonomiki/ekonomika-kazakhstan/2127-rol-kazakhstan-v-tamozhennom-soyuze.html>

2. Взаимная торговля товарами государств — членов Таможенного союза и Единого экономического пространства за 2012 год. Статистический бюллетень/ Евразийская экономическая комиссия. Москва, 2013. [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.eurasiancommission.org/ru/act/integr_i_makroec/dep_stat/trade/Documents/Int_2012.pdf

3. Таможенный Союз: пока одни проблемы. / Аргумент Кризис 2013-03-22. // [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://argumentua.com/stati/tamozhennyi-soyuz-poka-odni-problemy>