

сының 2020 жылға дейінгі инновациялық даму тұжырымдамасы қабылданды. Мемлекеттік экономиканың шикізаттық түрінен инновациялық түріне өтуін қамтамасыз етуге мүмкіндік беретін жаңа жоғары технологиялар мен қызмет көрсетулер негізінде Қазақстанның бәсекеге қабілетті 30 елінің қатарына кіруіне жәрдемдесу болып табылады.

Инновациялық саясаттың жетістігі өңірлік дамудан тыс болуы мүмкін емес. Сондықтан олар «инновациялық өсу нүктесі» болуы керек. Ұлттық инновациялық жүйе мен инновациялық жүйе негізінде дамытын болады, оның субъектілері білім мен ғылым, бизнес, әкімдіктер болып табылады. Әдістемелік және консультациялық сұрақтарды Қазақстан Республикасы Индустрия және жаңа технологиялар министрлігі қамтамасыз етеді. Қазақстанның инновациялық саясаты ұстануға тиіс вектор Қазақстан үшін инновациялық сценарийлерді, яғни «Жетекші жобалар» сценарийіне тән бірқатар құралдарды пайдаланып отырып «Еуразия жүрегінен инновациялар» сценарийі бойынша жылжуды қамтамасыз айқынданды.

Одан басқа, Қазақстанның инновациялық дамыту субъектілерінің алдында Қазақстанның бірқатар салаларда көшбасшы елге айналуын қамтамасыз ететін шаралар айқынданды.

Қазақстанның әрбір өңірінде оның инновациялық әлеуетін, инновациялық қажеттілігін айқындауға, ашуға, дамытуға, инновациялық жобаларды жылжытуға қажетті инфрақұрылыммен жабдықталған және ресурстық әлеуеті жеткілікті бизнес-құрылымдарына жан-жақты көмек көрсетуге «бір терезе» қағидаты бойынша инновациялық қолдау үшін өңірлік даму институттары (инновациялар офистері) құрылатын болмақ.

Бұл ретте, инновациялық қызметті мемлекеттік қолдаудың құралдарын өңірлік даму беру жолымен өңірлік инновация кеңселерімен ұлттық даму институттарының тарапынан іс-қимылын қамтамасыз ету маңызды болып табылады (инновациялар гранттарын беру, қолдау мен алдын ала іріктеу, технопарктер мен бизнес-инкубаторларды басқару, технологиялық бизнес-инкубаторлау, технологиялық болжамдау, технологиялық инновацияларды ақпараттық қолдау және басқалар).

Әлемдік тәжірибе кәсіпкерлік секторды қаржылай қолдауды орталықтан алуға мүмкіндік көрсетіп отыр. Өңірлік инновациялық саясатты қалыптастыру мен шағын және орта бизнес жобаларын қаржыландыруға өңірлердің қатысуына мүмкіндік беру өте маңызды.

Осыған байланысты, 2020 жылға қарай инновациялық инфрақұрылымды дамыту перспективалық инновациялық жобаларды қолдауға өңірлік бюджеттен қаржы бөлу едәуір ұлғаюы тиіс.

1. Қазақстан Республикасы Статистика агенттігі <http://www.kaz.stat.kz/digital/2019/1909/Pages/default.aspx>
2. <http://kaz.gazeta.kz/art.asp?aid=42181>
3. <http://adilet.zan.kz/kaz/docs/U1300000579#z7>

УДК 334

*Жумагазиева А.І.* – оқытушы, әл-Фараби

## КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУҒА ҚАТЫНАСУШЫЛАРДЫҢ МҮДДЕЛЕРІ ТЕПЕ-ТЕҢДІГІ МӘСЕЛЕЛЕРІ

**Аннотация.** В статье рассматривается безработица, причины его возникновения, способы преодоления, решения задач и проблем связанное безработицей.

**Abstract.** The article deals with unemployment, its causes, as well as ways to overcome it and problems associated with unemployment.

Қорпоративтік құрылым-аралы атауы	Саны (С), адам	Жыынтық акциягер (ЖА), мың теңге	Өнім өткізген түскен түсім (Т), мың теңге	Баланстық пайда (БП), мың теңге	Таза пайда (ТП), мың теңге	Дивидендер (Д), бір ақшанша шаққандағы
SAT & Company" AK	524	87568136	12198939	1471318	2969112	2,35
«ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ АРКА» АҚ	523	67667397	51953411	8269	(-359)	611,97
Атамекен-арпа» АҚ	406	32379231	9060883	4764425	483795	13,85
Астана Investment) ШПС	16	29038216	269002	833437	383527	-
Golden Compass» АҚ	73	7076145	-	-	3341729	-

1-кесте. 2012ж. корпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері

1-кестенің соңғы бағанында корпоративтік мүдделердің тепе-теңдігінің нақты көрсеткішінің олардың динамикасының эталондық көрсеткішімен ұқсастығы есептелінеді.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.

Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген. Қорпоративтік құрылымдардың қызметтерінің қаржылық нәтижелері 1-кестеде берілген.



2-кесте. Компаниялардың 2012 ж. қызметтерінің негізгі қаржылық көрсеткіштерінің қарқыны

№	Корпоративтік құрылымның атауы	Саны (С), адам	Жиынтық активтер (ЖА), млн. тенге	Өнім өткізуден түскен түсім (Т), млн.тенге	Баланстық пайда (БП), млн. тенге	Таза пайда (ТП), млн. тенге	Дивидендтер (Д), бір акцияға шаққандағы
1	"SAT & Company" АҚ	1	0,145	2,09	21,213	22,348	21,364
2	«Имсталькон» АҚ	1	1,106	1,535	1,743	-1000	0
3	«Атамекен-Агро» АҚ	1,208	0,973	1,388	1000	1000	0
4	«Innova Investment» ЖШС	1	1,001	0,946	0,647	-8,313	0
5	«Golden Compass Capital» АҚ	1	473,099	0	0	0	0
Ұсынылған компаниялар бойынша орташа							
Автормен құрастырылған							

Төмендегі кестеле екі бағанда ұсынылатын және нақты көрсеткіштер жөнінде берілген. Кестеден көргеніміздей, әрбір компания бойынша ұсынылатын көрсеткіштердің арасындағы айырма үлкен емес. «Атамекен-Агро» АҚ қаржылық көрсеткіштерден орташадан жоғары деңгейде жүргізіледі, қол жеткізілген нәтиже компания мәселелерсіз жұмыс жасауға мүмкіндік береді, ұйымның табысты стратегиялық алдын-ала жағдайлар бар, бірақ қаржылық жағдайы тұрақты емес, сондықтан басқарудағы басты тар жерлерді уақытында жою қажет. «Golden Compass Capital» АҚ қаржылық қызметі жоғары деңгейде, менеджерлердің күші қойылған мақсатқа жетуге бағытталғандықтан, акционерлерден де несие берушілерден де қомақты қаржыны тартуға мүмкіндік береді, қаржылық бақылау өз дәрежесінде жүргізіледі, бұл дамуының бағытының тұрақтылығын көрсетеді, банкроттылық ықтималдылығы төмен. «Имсталькон» АҚ қаржылық қызметі орташадан жоғары деңгейде жүзеге асырылады, қол жеткізілген нәтиже компанияға елеулі мәселелерсіз жұмыс жасауға мүмкіндік береді, ұйымның табысты стратегиялық дамуы үшін алдын-ала жағдайлар бар, бірақ қаржылық жағдайы тұрақты емес, сондықтан қаржыларды басқарудағы басты тар жерлерді уақытында жою қажет, банкроттылық қаупі бар. «Innova Investment» ЖШС қаржылық қызметінің деңгейі орташа, менеджерлер тарапынан қаржылық бақылау ұйымдастырылған, бұл қызметтің кейбір көрсеткіштерін сақтауға мүмкіндік береді, қаржылық қызмет пен дамудың динамикасының мәнін түсіну байқалады, банкроттылық қаупі орташадан төмен, ұйымның қаржы жүйесін жетілдіруді жалғастыру қажет. "SAT & Company" АҚ қаржылық қызметінің деңгейі өте жоғары, менеджерлердің қызметі фирманың дамуының эталондық динамикасына жеткізуге бағынады, бірақ кейбір қызмет бағыттары бойынша негативті тенденциялар байқалады, қызметінің көрсеткіштері қаржылық нарықтың көптеген қатысушыларының күтулеріне сәйкес келгендіктен, оның құнын көтереді, банкроттылық қаупі өте төмен.

3-кесте. "SAT & Company" АҚ 2011-2012жж. мүдделерінің келісушілігінің көрсеткіштері

Коэффициенттер	Белгілеулер	2011 ж.	2012 ж.	Ұсынылатын динамика
Саны	С	520	524	Өсу
Жиынтық активтер	ЖА	79228340	87568136	Өсу
Өнім өткізуден түскен түсім	Т	5838155	12198939	Өсу
Баланстық пайда	БП	200695	3005344	Өсу
Таза пайда	ТП	132920	2969112	Өсу
Дивидендтер	Д	0,11	2,35	Өсу

Бірақ бұл болжамды көрсеткіштердің динамикалық салыстырмалылығы мен динамика-  
 тар бағынушылығы контекстінде тексеру қажет. "SAT & Company" АҚ корпоративтік  
 делерінің көрсеткіштерінің қарқынын есептейміз (4-кесте).

Кесте. "SAT & Company" АҚ қызметінің 2011-2012жж. көрсеткіштерінің қарқыны

Көрсеткіш	Белгіленуі	Қарқыны	Ең қолайлы қарқыны
Коэффициенттер	С	1	>1
Активтер	ЖА	0,145	>1
Өткізуден түскен түсім	Т	2,09	>1
Түсімдік пайда	БП	21,213	>1
Түсімдік айда	ТП	22,348	>1
Қарындар	Д	21,364	≥1

Бұл нақты және нормативті көрсеткіштерді салыстыру үшін ұсынылатын қарқын  
 ақпарат қайталаынады. Кестедегі мәліметтерге сәйкес жұмысының табыстылығы  
 анықталатынын ала тұжырым жасауға болады.

Көрсеткіштердің тепе-теңдігінің деңгейі компаниялар бойынша 5-кестеде берілген. Қор  
 және жеке инвестициялау институттарының дамуымен байланысты  
 отырған бағалаулар корпоративтік бірлестіктердің нарықтық құнында көрініс  
 береді. Эталондық динамикаға сәйкес келмейтін компанияларды инвесторлар  
 қызықтандырмайтын болады, яғни жоғары нарықтық құн иеленбейді, керісінше, эталондық  
 компаниялар жоғары құн иеленетін болады.

Қарқынды өлшегіштер компания акционерлері менеджерлердің қызметтерінің  
 бағалағанда, компаниялардың инвестициялық тартымдылығын талдағанда,  
 сипаттағы шешім қабылдағанда, бәсекелес немесе әртүрлі салалардың  
 шаруашылық қызметтерін салыстырғанда, ақпаратқа қол жеткізу шектеулі  
 жұмыс істеуін бағалағанда кенінен қолданылады.

Компаниялардың корпоративтік мүдделерінің тепе-теңдігінің дәрежесі

Корпоративтік құрылымның атауы	Эталондық динамикамен ұқсастығы (%)
"SAT & Company" АҚ	77,78
«Имсталькон» АҚ	59,26
«Атамекен-Агро» АҚ	51,85
«Innova Investment» ЖШС	41,98
«Golden Compass Capital» АҚ	60,49
Ұсынылған компаниялар бойынша орташа	77,72

Корпорациялардың жекелеген жиынтықтары бойынша нәтижелердің құрамын  
 мүмкіндік беретін нәтижелердің әртүрлілігінің арасында айырмашылықты белгілеу  
 қарастырылған компаниялардың мүдделердің тепе-теңдігі бойынша қандай типке  
 жатқатынын анықтау қажет, оларды қоса қарастыру қажет, олай етпеген жағдайда  
 қазақстандық корпоративтік сектордың құрылымын анықтай алмаймыз. Сол себепті  
 нәтижелерді әрі қарай сараптау үшін оларды бір белгілері бойынша топтастырған және  
 жөн. Алынған нәтижелерді топтастыру қазақстандық корпоративтік сектор  
 қарастырылған көріністі береді.

Қарастырылған компаниялардың екеуі, яғни 40 % орташа, біреуі орташадан жоғары және  
 жоғары корпоративтік мүдделердің тепе-теңдігінің дәрежелерін иеленеді, яғни  
 сектордың көбі жақсы корпоративтік қарым-қатынас орнатқан, менеджерлері кәсіпқой,



олардың басты бағыттары мүдделердің тұрақты тепе-теңдігін орнату болып табылады. «қатан қаржылық шектеумен» де байланысты болуы мүмкін. Өздерінің мақсаттарына жеткізу үшін менеджерлер қаржыландырудың сыртқы көздерін тартады, ал бұл тек нарықтың белгілі бір талаптарын орындаған уақытта, әсіресе инвесторлар мен акционерлердің мүдделерін сақтағанда мүмкін болады. Сырттан капитал тарту үшін менеджерлер нарықтың талаптарына жауап беруі керек.

Берілген жіктеудің көмегімен корпоративтік мүдделердің сандық тепе-теңдігі сондай-ақ компания менеджментінің меншік иелеріне қатысты қандай басқару иеленетіндігін және акционерлердің бақылаулары қаншалықты тиімді екендігін анықтайды. Мысалы, біздің зерттеу объектіміз "SAT & Company" АҚ менеджменті корпоративтік мүдделердің тепе-теңдігінің 87,5% жетуі арқылы өзінің материалдық та әлеуметтік жағдайына қанағаттанады. Сонымен қатар меншік иелері тарапынан ішкі корпоративтік бақылау да жоғары деңгейде.

Дегенмен, мүдделердің тепе-теңдігінің жоғары көрсеткіштеріне қол жеткізу оларға қарай да сақталуына кепілдік бере алмайтындығын ескерген жөн. Сондықтан мүдделердің тепе-теңдігінің өзгерісімен байланысты тенденцияларды және бағалауларды жүргізе отырып, сапалық жағына да көңіл аудару керек.

УДК 331.101.26

*Нурмаганбетов М.* – магистрант, әл-Фараби атындағы ҚазҰПУ

## ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ НАРЫҒЫ ЖӘНЕ ХАЛЫҚТЫҢ ЖҰМЫСБАСТЫЛЫҒЫ

**Аннотация.** В статье рассматривается безработица, причины его возникновения и способы преодоления, решения задач и проблем связанное безработицей.

**Abstract.** The article deals with unemployment, its causes, as well as ways to overcome and problems associated unemployment.

Еңбек нарығында бірнеше ерекшеліктер болады. Осында құратын элементтер жұмысшы күшін иемденетін адамдар жатады. Бұларға психофизиологиялық, әлеуметтік мәдени, діни, саяси және т.б. адамдық қасиеттер тән болады. Осы ерекшеліктер мүдделеріне, мотивацияларына, еңбекке белсенділік дәрежесіне елеулі әсер етеді. Еңбек нарығына, оның болмысына ықпал етеді. Өндірістік ресурстардың барлық түрлері еңбектің басты айырмашылығы еңбек адамның тіршілік әрекеттерінің формасы, өмірлік мақсаттары мен мүдделерін жүзеге асыру формасы. Еңбектің бағасының бағасының жабайы бір түрі ғана емес, ол тіршілік дәрежесінің, әлеуметтік жағдайының, жұмыскердің, және оның отбасының аман-есендігінің бағасы, құны болып табылады. Сондықтан еңбек нарығы категориясын зерттеп талдағанда «адамгершілік» категориясын барын, олардың көлеңкесінде жанды жаны бар адамдар бар екенін естен шығармау керек.

Еңбек нарығы – бұл тауар болып табылатын еңбек ресурстарының нарығы болып табылады. Тепе-теңдік бағасы мен саны, оларға сұраныс пен ұсыныстың бір-біріне етуімен белгіленеді. Кәсіпкерлер мен еңбекке қабілетті адамдар нарықтың агенттері, - еңбек нарығында олар қатнаста болады. Сондықтан еңбек нарығы сұраныс пен ұсыныс механизмі арқылы экономикалық агенттердің арасындағы бәсекелестіктің нәтижесінде жұмыспен қамту деңгейінің көлемі және еңбек төлемі дәрежесі орнайтын экономикалық орта немесе болмыс болып табылады. Еңбек нарығының қызметтері қоғам өміріндегі еңбектің рөлімен белгіленеді. Еңбек табыстың және жақсы хал-жағдайдың өте маңызды өндірістік ресурс болып табылады.

Қазақстан Республикасы Білім және Ғылым министрлігі  
Әл-Фараби атындағы Қазақ Ұлттық Университеті

Министерство образования и науки Республики Казахстан  
Казахский национальный университет имени аль-Фараби

Ministry of Education and Science of Kazakhstan  
al-Farabi Kazakh National University

«Қазақстан Республикасының аудиторлар Палатасы» КАҰ

ПАО «Палата аудиторов Республики Казахстан»

PAO «Chamber of Auditors of the Republic of Kazakhstan»

«КЕДЕНДІК ОДАҚ ЖӘНЕ БІРЫҢҒАЙ ЭКОНОМИКАЛЫҚ КЕҢІСТІК  
ШЕҢБЕРІНДЕГІ ЭКОНОМИКАЛЫҚ СҰРАҚТАРДЫ РЕТТЕУ:  
ТӘЖІРИБЕЛЕР ЖӘНЕ МӘСЕЛЕЛЕР»

Халықаралық ғылыми – тәжірибелік конференция  
материалдары  
6-7 желтоқсан 2013 жыл.

"РЕГУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ВОПРОСОВ В РАМКАХ  
ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА И ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО  
ПРОНСТРАНСТВА: ПРАКТИКА И ПРОБЛЕМЫ"

Материалы  
международной научно-практической конференции  
6-7 декабря 2013 г.

"ECONOMIC ISSUES REGULATION IN THE FRAMEWORK OF CUSTOMS  
UNION AND COMMON ECONOMIC SPACE: PRACTICE AND PROBLEMS"

Materials  
international scientific-practical conference  
December 6-7 2013

Алматы, 2013

<i>Смағұлова Г.С., Омарова А.А.</i> КОРПОРАТИВТІК ӘЛЕУМЕТТІК ЖАУАПКЕРШІЛІККЕ НЕГІЗ БОЛАТЫН ХАЛЫҚАРАЛЫҚ СТАНДАРТТАР	417
<i>Кунешова С.Т., Омарова А.</i> СТРАТЕГИЯЛЫҚ БАСҚАРУДЫҢ ҰЙЫМ ҚЫЗМЕТІН ТИІМДІ ҰЙЫМДАСТЫРУДАҒЫ РӨЛІ	421
<i>Тағайбекова Н.П.</i> THE IMPORTANCE OF OPEN INNOVATION FOR LATIN AMERICA	424
<i>Бейжанова А.Т., Рыспаева К.У.</i> БІРІККЕН ЛОГИСТИКАЛЫҚ ЖҮЙЕЛЕРДІ ДАМУЫ МАҢЫЗДЫЛЫҒЫ	428
<i>Қожамқұлова Ж.Т., Басымбекова А.Т.</i> ИННОВАЦИЯЛЫҚ ФИРМАЛАРДА МАРКЕТИНГ КЕШЕНІН ҚҰРУ	433
<i>Баймуханбетова Э.Е.</i> ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ В УПРАВЛЕНИИ ПРОИЗВОДСТВОМ	437
<i>Нурсейтова Г.Б., Есенгелді А.</i> ҚАЗАҚСТАНДЫҚ ҰЙЫМДАРДЫ БАСҚАРУДАҒЫ АДАМ КАПИТАЛЫНЫҢ РӨЛІ	440
<i>Алиқбаева А.Б., Унербаева Р.У., Сейдалиева Д.А.</i> ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ЖОБАЛЫҚ МЕНЕДЖМЕНТТІҢ ДАМУЫНЫҢ ӨЗГЕШЕЛІКТЕРІ МЕМЛЕКЕТТІК ДЕНГЕЙДЕ: МӘСЕЛЕНІҢ ЖӘНЕ ПЕРСПЕКТИВАНЫҢ ТАЛДАНУЫ	444
<i>Нусупбаева А., Нурмағамбетова А.</i> РАЗВИТИЕ ИННОВАЦИОННОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РК	448
<i>Омарова Г.Б.</i> КӘСІПКЕРЛІК ТӘУЕКЕЛДІ БАҒАЛАУ МЕН БАСҚАРУ	451
<i>Нурсейтова Г.Б., Курманалина Ж.Е.</i> ӨНІМ САПАСЫН БАСҚАРУ – КӘСІПОРЫН ҚЫЗМЕТІНІҢ БАСТЫ ФАКТОРЫ РЕТІНДЕ	455
<i>Такеева Г.А.</i> ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ РИСК-МЕНЕДЖМЕНТА НА ПРЕДПРИЯТИИ	459
<i>Шеденов Ә.Қ., Тайланова Ж.Б.</i> ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ АЗЫҚ-ТҮЛІК ҚАУІПСІЗДІГІН ҚАМТАМАСЫЗ ЕТУ МӘСЕЛЕЛЕРІ	462
<i>Джулаева А.М., Жунисова А.А.</i> ПЕРСОНАЛДЫ БАСҚАРУ ПРОЦЕССИ-ҰЙЫМ САЯСАТЫНЫҢ НЕГІЗГІ КӨРСЕТКІШІ РЕТІНДЕ	465
<i>Тажиева Қ.С., Нарботаев А.</i> ҚР ТҰРАҚТЫ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ДАМУЫ – ИННОВАЦИЯЛЫҚ КӘСІПКЕРЛІК	469
<i>Аширбекова Л.Ж., Жексембиева А.С.</i> ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДА ҰЛТТЫҚ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ЖҮЙЕНІҢ ҚАЛЫПТАСУЫ	472
<i>Жумағазиева А.Г.</i> КОРПОРАТИВТІК БАСҚАРУҒА ҚАТЫНАСУШЫЛАРДЫҢ МҮДДЕЛЕРІНІҢ ТЕПЕ-ТЕҢДІГІ МӘСЕЛЕЛЕРІ	476
<i>Нурмағамбетов М.</i> ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ НАРЫҒЫ ЖӘНЕ ХАЛЫҚТЫҢ ЖҰМЫСБАСТЫЛЫҒЫ	480
<i>Бейжанова А.Т., Турсунқұлова Г.Т.</i> КӘСІПОРЫННЫҢ ТАУАР САЯСАТЫН БАСҚАРУДЫҢ МАҢЫЗДЫЛЫҒЫ	484
<i>Аширбекова Л.Ж.</i> ПРОБЛЕМЫ ПОВЫШЕНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В РК	488
<i>Жаксығұлова Г.К.</i> УСЛОВИЯ СОЗДАНИЯ В КАЗАХСТАНЕ АГРОПРОМЫШЛЕННЫХ ФОРМИРОВАНИЙ ХОЛДИНГОВОГО ТИПА	491
<i>Тасжарғанов С.И.</i> МОТИВАЦИОННАЯ РОЛЬ ПАТЕНТОВ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РК	494
<i>Атантаев А.М.</i> БИЗНЕС-ПЛАН КАК ИНСТРУМЕНТ УПРАВЛЕНИЯ И СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ	498
<i>Суюнчалыева М.М.</i> ЧТО СУЛИТ ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ ДЛЯ КАЗАХСТАНА: ЭКОНОМИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	502
<i>Жидебекқызы А.</i> ДАМЫҒАН ЕЛДЕРДЕГІ ТЕХНОПАРКТІК ҚҰРЫЛЫМДАРДЫҢ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТТІ ДАМУЫДАҒЫ РӨЛІ	504
<i>Мұлдағалиева Б.</i> РЕГИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН	509