

MATERIAŁY
X MIĘDZYNARODOWEJ
NAUKOWI-PRAKTYCZNEJ KONFERENCJI

«NAUKOWA PRZESTRZEŃ
EUROPY - 2014»

07-15 kwietnia 2014 roku

Volume 10
Ekonomiczne nauki

Przemysł
Nauka i studia
2014

Wydawca: Sp. z o.o. «Nauka i studia»

Redaktor naczelna: Prof. dr hab. Sławomir Górniak.

Zespół redakcyjny: dr hab. Jerzy Ciborowski (redaktor prowadzący), mgr inż. Piotr Jędrzejczyk, mgr inż. Zofia Przybylski, mgr inż. Dorota Michałowska, mgr inż. Elżbieta Zawadzki, Andrzej Smoluk, Mieczysław Luty, mgr inż. Andrzej Leśniak, Katarzyna Szuszkiewicz.

Redakcja techniczna: Irena Olszewska, Grażyna Klamut.

Dział sprzedaży: Zbigniew Targalski

Adres wydawcy i redakcji:

37-700 Przemyśl, ul. Łukasieńskiego 7

tel (0-16) 678 33 19

e-mail: praha@rusnauka.com

Druk i oprawa:

Sp. z o.o. «Nauka i studia»

Cena 54,90 zł (w tym VAT 22%)

Materiały X Międzynarodowej naukowo-praktycznej konferencji «Naukowa przestrzeń Europy - 2014» Volume 10. Ekonomiczne nauki. : Przemyśl. Nauka i studia - 104 str.

W zbiorze ztrzymają się materiały X Międzynarodowej naukowo-praktycznej konferencji «Naukowa przestrzeń Europy - 2014». 07-15 kwietnia 2014 roku po sekcjach: Ekonomiczne nauki.

Wszelkie prawa zastrzeżone.

Żadna część ani całość tej publikacji nie może być bez zgody

Wydawcy – Wydawnictwa Sp. z o.o. «Nauka i studia» – reprodukowana,

Użyta do innej publikacji.

Морозова К., Урусова З.П. Необхідність міжбюджетних трансфертів для розвитку регіонів України	62
Ахметова Г., Вершинина А. Предпринимательство как основополагающий фактор развития малого и среднего бизнеса	65
Рахымжан Қ.М. Рталық Азия – тағдыры ортақ халықтар мекендейтін бүтін бір аймақ	68
Аширбекова Л., Нурғалиева Айгүль Анализ современной системы социальной защиты населения в республике казахстан	71
Абзалбек Е., Тажбаев Н.М. Государственное регулирование, становление и развитие конкурентоспособных форм национальной экономики	73

МАКРОЕКОНОМІА

Мазко Н., Мазко И., Зиятдиновна Н.Р. Государственный долг Украины	78
Заводяк А., Крasiльник Т.В. Теоретичні аспекти поняття «бюджет» та його складових	80
Рочвак О.А. Аналіз доходів Пенсійного фонду України.....	83
Никонюк Ю.В., Каджаметова Т.Н. Особенности учета и роль в учетной системе кассовых и фактических расходов бюджетного учреждения.....	85
Егембердиева С.М., Есмагулова Н.Д. Теоретические аспекты понятия экономической безопасности	88
Сімакович Ю.В., Коновал В.В Особливості розвитку АПК України в умовах ринку.....	93
Kovalyonok A.V. Structural diversification of the national economy of kazakhstan as a prerequisite for economic growth	96
Kovalyonok A.V. Terms and economic factors integration of Kazakhstan in the world economy	98

SPIS

EKONOMICZNE NAUKI

PAŃSTWOWA REGULACJA EKONOMIKI

Бобришева О.В. Підвищення ефективності надання послуг регіональної системи охорони здоров'я	3
Вдовенко Н.М. Паспортизація водних об'єктів як ефективний інструмент державно-управлінської діяльності	6
Талап Кулгайша Методы антиинфляционного регулирования, специфика их применения	9
Корганбекова Г.Б. Индустриальная инновационная политика Республики Казахстан	11
Корганбекова Г.Б. Қазақстанның индустриалды инновациялық даму деңгейін бағалау	13
Кабенова А.К. Сущность, цели создания и значение совместных предприятий малого бизнеса	15
Кабенова А.К. Регулирование малого бизнеса в совместном производстве легкой промышленности Казахстана	18
Сенгербаева И.Т. Анализ развития корпоративного управления в Республике Казахстан	20
Абзалбек Е.Ж. Методические аспекты оценки конкурентоспособности экономики страны	23
Ауезова К.Т., Кокченко Н.К. Государственные программы по развитию и поддержке малого и среднего предпринимательства в целях развития конкурентоспособности Республики Казахстан	31
Кирикбаев Д.Б. Основные проблемы осуществления государственной кадровой политики в Казахстане	38
Шаимбетов М.К. Зарубежная практика в области бюджетного регулирования	41
Сарганова Н.Т. Основные направления развития бюджетного регулирования экономикой Казахстан на современном этапе его развития	45
Никонюк Ю.В., Керимов А.Т. Роль управленческого учета на предприятии	50
Ишуова Ж.Ш. Историческая декомпозиция вклада шоков в динамику расходов на потребление домохозяйств и инфляционного разрыва Республики Казахстан	52
Ботагозов Ж.К., Габдуллина Р.Ж. Зарубежный опыт поддержки малого предпринимательства	55
Сейгимов Т.С. Институт реабилитации и банкротства в Республике Казахстан: новый этап развития	58

EKONOMICZNE NAUKI

PAŃSTWOWA REGULACJA EKONOMIKI

Бобришева О.В.

ДУ «Інститут економіки природокористування та сталого розвитку НАН України»

ПІДВИЩЕННЯ ЕФЕКТИВНОСТІ НАДАННЯ ПОСЛУГ РЕГІОНАЛЬНОЇ СИСТЕМИ ОХОРОНИ ЗДОРОВ'Я

Україна відстає від розвинених країн ЄС як за показниками здоров'я населення, так і за рівнем фінансування системи надання медичної допомоги, що загрожує сталому розвитку країни. У теж час, нарощування обсягів фінансування охорони здоров'я не представляється можливим із-за обмеженості державних ресурсів і порівняно слабкою віддачею, яку приносять вливання в цей вид діяльності. У зв'язку з цим стає актуальною задача проведення структурних реформ, спрямованих на підвищення ефективності використання ресурсів в українській системі охорони здоров'я. Дані фактори зумовлюють потребу у науковій розробці принципів, методів і способів оцінки ефективності в сфері надання медичних послуг.

В українському суспільстві формується попит на реформування соціальної сфери, що забезпечує розвиток «людського капіталу». Однак модернізацію необхідно проводити не тільки за рахунок збільшення фінансування регіонального соціального комплексу, але і за рахунок збільшення віддачі від використовуваних у ньому ресурсів, для чого буде потрібно забезпечення підвищення ефективності управління соціальним комплексом, одним з елементів якого виступає процедура оцінки ефективності.

Економічна теорія передбачає, що ефективний розподіл ресурсів у суспільній системі досягається під впливом ринкових сил і конкуренції індивідуумів, які прагнуть задовольнити свій егоїстичний інтерес. За рахунок роботи даних механізмів у суспільній системі досягається такий розподіл ресурсів, при якому жоден суб'єкт не може покращити своє становище без того, щоб становище іншого суб'єкта погіршився. Такий розподіл ресурсів у суспільстві вважається оптимальним і іменується ефективністю (або оптимумом) за Парето, на честь видатного італійського економіста і соціолога Вільфредо Парето. У зв'язку з цим завданням державної економічної політики представляється забезпечення діяльності ринкових механізмів в економіці і підтримка конкуренції, що має сприяти оптимальному використанню ресурсів. Проте, економічна система ри-

нкового типу не завжди може бути Парето-ефективною, будучи наданою само собі. Виділяють певні ускладнення, з-за яких ринкова економіка може опинитися неспроможною, що вимагає активного втручання держави для подолання цих ускладнень, які отримали назву «провали ринку». Суттєва частка ресурсів держави витрачається на надання громадянам суспільних благ – товарів, і особливо послуг, виробництво яких не вигідно ні одному економічному суб'єкту, проте потреба в таких товарах є. До прикладів таких благ можна віднести національну оборону, створення інфраструктури, громадська освіта і охорона здоров'я, фундаментальні наукові дослідження.

В даний час Україна відстає від більшості розвинених країн як за основними показниками здоров'я населення (тривалість життя і захворюваність), так і за обсягом ресурсів, що виділяються на охорону здоров'я. Здавалося б, проблему можливо вирішити, збільшивши обсяг фінансування охорони здоров'я до необхідних меж, проте, Кабінет Міністрів України не готовий наращувати витрати на охорону здоров'я з-за неефективної організації даного сектору: виділення додаткових асигнувань принесе лише слабку віддачу. Виходить замкнене коло: з одного боку в українській охороні здоров'я виразно простежується дефіцит фінансування, а з іншого – вливання додаткових ресурсів перешкоджає страх витратити кошти марно, без забезпечення належного ефекту. Крім того, зниження якості людського капіталу, викликане незадовільним станом соціального комплексу регіонів України веде до зниження продуктивності праці, що, в кінцевому рахунку, позначається на конкурентоспроможності національної економіки, що зумовлює необхідність проведення робіт по підвищенню ефективності вітчизняної охорони здоров'я, однією з яких може виступити система оцінки ефективності.

Методика оцінки ефективності здатна вирішувати різноманітні завдання, тому перед початком проектування методики представляється доцільним сформулювати докладне уявлення про її роль і місце в загальній схемі управління установою охорони здоров'я, а також про базові характеристики методики. Перш за все слід визначитися з глобальними цілями установи охорони здоров'я, і в якій мірі методика оцінки буде відповідати вирішенню даних завдань. Також необхідно визначитися для виконання яких завдань служить методика, який вид оцінювання буде проводитися, якого роду рішення будуть прийматися на основі результатів проведення оцінки та яким колом осіб. Крім того, велике значення мають обсяг ресурсів, необхідний для проведення оцінки та необхідний рівень методологічного опрацювання. Крім того, проектування методики оцінки доцільно засновувати на якійсь усталеній логічній конструкції, причинно-наслідкового зв'язку, що описує механізм перетворення ресурсів установи охорони здоров'я підсумковий результати. Використання при розробці методики методу ланцюжка результатів допомагає реалізації даної задачі. Суть цього методу зводиться до того, що програма або проект поділяється на складові елементи, такі як ресурси, роботи, випуск і результати. Далі відбувається спроба ви-

strengthening the competitiveness not only of the production of agricultural products and heavy industry, but also the processing of animal products, the production of goods of different applications, engineering, having scientific and technical potential, relatively cheap skilled labor force, many of its own resources raw materials.

Moreover, it would be a mistake to believe that Kazakhstan is only competitive mining. It is well known that the products are quite competitive agriculture: in 2013 the average annual grain production over the past five years amounted to more than 19 million tons and increased by 30 %, while the volume of export of grain including flour increased by 60 % and amounted to 7, 8 million tons [3]. Remain highly competitive in the field of space services.

Of course, it would be good not to depend on the situation on the world market of raw materials, to stop exporting raw materials and energy and become an exporter of industrial products. But the reality is that the world economic system in Kazakhstan for a long time will be assigned the status of raw materials exporter. It is important to draw the right conclusions from this fact.

First, we must ensure that no accidental episodic and constant presence in the global market, in fact, create the interdependence of national economies and the western industry. The problem of constant dependence on imported products will disappear, acquire the status of a national goods competitive in the state, will be released later in the international market with its own product.

Second, create an investment climate in which exporters are interested in using of the proceeds for the reconstruction of industry, increasing the share of advanced technologies with the aim of deepening processing, improve the quality of raw materials, as well as to develop new deposits.

Currently, many companies that produce consumer goods, can not only supply the domestic market for its goods, but also to come with them on foreign markets. But, unfortunately, goods imported from abroad does not allow the spread of domestic goods in the territory of the republic. Only with further improvement in our economy, equipment modernization, the development of cooperation with foreign firms to significantly increase our production. And here, again, requires substantial state support for some sectors of the economy, including agriculture, to reduce the dependency of Kazakhstan from the supplier countries. We must know that the state of industrialized countries have substantial financial support not only the this industry, but also promote the export of agricultural products.

References :

1. President's Letter – «Strategy» Kazakhstan- 2050» : a new policy of the accomplished state « from 14.12.2012
- 2 . Theory of a transition economy. Т. 2 . Textbook / Ed. Ph.D. Krasnikova E.V. – Moscow: TEIS , 1998 – 231 p.
- 3 . RK Statistics Agency .

share of private sector in GDP has surpassed the share of the state, all these show the immense distance gone by Kazakhstan's independence and reform.

Despite the fact that Kazakhstan has experienced all the difficulties of establishing an economically developed state and continuous reforming the country's economy, we can say that the country has the necessary conditions for the gradual inclusion in the global economic community. But Kazakhstan still is behind the advanced countries of the world on the most important features and performance. Nevertheless, such a situation can't be considered as «irreversible». With each successful step in the reform we are overcome this gap in the nearest future.

When we talk about the conditions of inclusion of the country in the global economy, the importance has its economic opportunities and prospects. We should be guided on the potential and prospects of the state, taking into account consistent progress to reforms, but not the current indicators of Kazakhstan's economy has experienced a difficult phase of restructuring.

In this regard, an important condition for the integration of Kazakhstan into the world economy, is the possessing scientific and technical potential, which allows for the necessary research in priority areas of science and technology, providing the fundamental types of high-tech products in accordance with international standards. The high level of education and training of Kazakhstan personnel and specialists, their receptivity to new requirements and skills activity in a market economy – is indisputable. Another condition indispensable presence in the world markets of Kazakhstan and its great advantage is one of the world's highest degree of security of their own natural resources, including energy commodities, rare earths, precious metals and other raw materials belonging to class strategic, and in sufficient quantities not only for their own needs but also for export. In this you can see a solid foundation for mutually beneficial cooperation and constructive partnership between Kazakhstan and other countries in the integrated community, their strong interest in cooperation with us.

Such a specific Kazakhstan distinctive feature as having the economic space, can be regarded as a further condition for integration with foreign partners. Analysis of contemporary trends in world economic development leads to the conclusion that the creation of a broad economic space (as by forming closer economic union with the CIS countries, the establishment of the Customs Union with Russia and Belarus, and the promotion of mutually beneficial cooperation with other countries) becomes a condition for the successful development of the internal market of our country and improve its competitiveness.

This conditions are an important factor in the effective integration of Kazakhstan's economy into the world economy, it is raise competitiveness of its products. High competitiveness of the domestic product (for example, high-quality grain) naturally promotes exports for the foreign currency which need for imports. Improving the competitiveness of Kazakhstan goods, also contributes to successful competition with foreign suppliers in the domestic market.

It should be noted that competitiveness is not a permanent state, on the contrary, it is quite dynamic and influenced by various circumstances may vary. And if some industries are currently not competitive, it does not mean that this situation will remain always. [2] Kazakhstan has huge potential and opportunities for improving and

явити логічні і переконливі причинно-наслідкові зв'язки між цими елементами по всьому ходу реалізації програми.

Використання методу ланцюжка результатів здатне допомогти керівництву проекту більш чітко сформулювати цілі проекту і зрозуміти взаємозв'язок між блоками робіт і елементами програми. І що важливо, з допомогою методу ланцюжка результатів представляється можливим розмежувати результати та випуск програми, визначити продуктивність і результативність проведених робіт, а, отже, зробити методику оцінки більш проробленою.

Методика оцінки ефективності може виступати одним з елементів комплексу заходів по впровадженню принципів управління за результатами.

Перехід на використання системи управління, в основі якої лежать показники ефективності, може спричинити за собою істотні зміни у сфері функціонування закладу охорони здоров'я. Але разом з тим, подібні перетворення, за умови, що вони виконані коректно і комплексно, будуть сприяти підвищенню ефективності та керованості закладом охорони здоров'я.

Для забезпечення ефективності використання ресурсів регіональної системи охорони здоров'я представляється доцільним не тільки організація регулярної процедури оцінки ефективності, а й удосконалення процесу взаємовідносин основних контрагентів системи загальнообов'язкового державного соціального медичного страхування (ЗДСМС).

У наступний час системи загальнообов'язкового державного соціального медичного страхування не запроваджено. Брак коштів у випадку реалізації бюджетно-страхової моделі становитиме близько 35-38 % суми, необхідної для фінансування медичної допомоги в обсязі науково-обґрунтованої базової програми обов'язкового медичного страхування.

Для поточного характеру взаємодії контрагентів в системі ЗДСМС властива недостатня мотивація лікувальних установ до зниження витрат надання медичної допомоги, до певних меж лікарня може нарощувати витрати своїх послуг, не побоюючись втратити споживачів в силу того, що ці витрати відшкодовуються за рахунок грошових коштів системи ЗДСМС. Крім того, можна відзначити недостатньо розвинену конкуренцію серед страхових організацій за споживача і як наслідок низький рівень турботи про інтереси застрахованих громадян.

У зв'язку з вищезазначеними чинниками нами пропонується нова модель взаємодії між контрагентами системи ЗДСМС.

Суть пропонованого вдосконалення полягає в наступному. В рамках областей України територіальний фонд ЗДСМС, страхові організації та медичні установи домовляються про встановлення медико-економічних стандартів по кожній з клініко-статистичних груп, що входять в територіальну програму ЗДСМС.

Під клініко-статистичними групами нами розуміється система класифікації захворювань по групах, що дозволяє використовувати єдиний підхід при визначенні ресурсів медичних установ, необхідних для лікування того чи іншого захворювання. Медико-економічні стандарти мають на увазі під собою набір ме-

дичних послуг, які мають бути надані при певних синдромах пацієнта, якісні характеристики даних послуг, а також їх вартісні нормативи, з яких складається сумарна вартість лікування конкретної клініко-статистичної групи.

До отриманої величині додається мінімально допустимий норматив прибутку (або норма рентабельності) для страхової компанії, витрати на ведення справи, формування резервів і запасів. З цього складається підсумкова вартість лікування клініко-статистичної групи, яка публікується для забезпечення інформованої і самостійного вибору громадянином страхової медичної організації.

Страхова організація і громадянин при оформленні поліса ЗДСМС укладають між собою агентський договір, згідно з яким страхова організація зобов'язується знайти для пацієнта постачальників медичних послуг у відповідності зі стандартом за ціною не вище, ніж підсумкова вартість лікування клініко-статистичної групи. В разі якщо фактична ціна надання медичних послуг виявляється нижче, ніж підсумкова вартість лікування клініко-статистичної групи, то зекономлені кошти розподіляються між страховою організацією і застрахованим громадянином у встановлених договором пропорціях.

На основі даного підходу у страхової організації з'являється серйозний економічний стимул домовлятися з лікарняними установами про лікування клініко-статистичної групи, що входять в територіальну програму ЗДСМС, за нижчими цінами, ніж підсумкова вартість лікування клініко-статистичної групи. Важливим моментом є можливість селективного вибору постачальника медичних послуг для страхової медичної організації, а не примусове зобов'язання укладення договорів з усіма лікувальними закладами, незалежно від якості та вартості пропонованих ними медичних послуг. Таким чином, серед медичних організацій регіону страхова компанія буде прагнути вибрати ту, яка здатна надати медичні послуги за певною клініко-статистичною групою у відповідності зі стандартом за найнижчою ціною на ринку, що повинно сприяти загостренню конкуренції серед постачальників медичних послуг, зниження витрат медичними організаціями, впровадження медичних технологій із найбільшою витратною ефективністю.

Д.е.н., доцент Вдовенко Н.М.

Національний університет біоресурсів і природокористування України

ПАСПОРТИЗАЦІЯ ВОДНИХ ОБ'ЄКТІВ ЯК ЕФЕКТИВНИЙ ІНСТРУМЕНТ ДЕРЖАВНО-УПРАВЛІНСЬКОЇ ДІЯЛЬНОСТІ

Законом України «Про аквакультуру» від 18.09.12 р. № 5293-VI (далі – Закон) врегульовано відносини аквакультури, що включають в себе сільськогосподарську діяльність з товарного риборозведення, штучне риборозведення (від-

The main requirement of the market economy is the progressive changes associated with large-scale restructuring of the production process, changes of the direction of its activities, which should ensure the acceleration of scientific and technological progress, increasing not only export potential and competitiveness, but also the formation of rational technological and cooperative connections.

Corresponding condition of the market transformations today of the global economy is the creation of integrated corporate structures. These structures by increasing diversification of production, improve the organization and management with advanced marketing functions will create conditions for the effective functioning of all economic systems.

Integration is aimed at the developing effective intrasystem communication. For many foreign companies it provides long-term competitive advantages based on the increasing of the synergistic effects. Economic success of individual countries largely depend on place, in the world production chains, they can take.

The process of integrating of the national economies into the global system of economic relations, is not so simple. For a more detailed consideration of this problem it is advisable to pay attention on the conditions and factor of integration of Kazakhstan into the world economy.

President of Kazakhstan, in his development strategy aims to join to the world economic community and prescribed this aim in the long-term development plans of the country.

Kazakhstan is the Eurasian country. It has a lot of common in the historical, geopolitical and defense relations with neighboring countries. The absolute priority in improving the integration relations belongs to Russia and other CIS states. Establishment and strengthening of Kazakhstan and other CIS states suggests their closer economic cooperation within the framework of the former Soviet republics. In the process of movement to open market economy and integration into the world economy, these countries faced a number of complex, but similar challenges to stabilize the economy and overcoming of its crisis. Easier to solve jointly by mutually beneficial integration of these households for the rational use of natural, raw, minerals, fuel, energy, labor, etc. resources, by the development of scientific, technical and other types of cooperation [1].

In the last decade in the Republic of Kazakhstan was a full-scale transformation of the society and the integration of national economies into the world economy, it was like a radical change in the political and economic system of the country. Construction of a new state, carried out in the context of globalization, based on the principles of democracy and the rights and widespread social, political and economic reforms. At the same time changed the mentality of people, created a new system of values, new world- free from ideological dogmas, and market development is not questioned. Liquidated basis of central planning and state control, liberalization of prices, introduced the national currency – tenge, which became convertible by the current account, consumers and producers become free in their decisions; inflation largely suppressed; gone chronic deficits. Domestic market provided a wide range of goods and services is and comparable with the markets of developed countries; the

ities of economic entities, aimed at creating a fundamentally different structure of the economy, is possible in the presence of a number of favorable macroeconomic conditions, among which include at least the following:

- Stability and a balanced state budget, which is possible depending on the weakening of world energy prices,
- Low inflation, a stable exchange rate of tenge, which is a factor weakening the currency risk for foreign institutional investors,
- Clear and long-term tariff policy in the sphere of natural monopolies in the process of reform.

At the stage of market transformation of Kazakhstan's economy the most urgent and difficult problem is the accelerated diversification of the economy, aimed at creating a balanced market criteria of the national economy, focused on the post-industrial development.

In turn, this implies overcoming structural and technological imbalance, increasing the share of industries producing finished products in the form of investment and consumer goods, outstripping growth of the service sector and industries of the new economy, a massive shift to the latest technological structures, increasing the share of investment in GDP, and innovative component, active development of small and medium businesses, removing agricultural production on a high level, in its.

References:

1. Message from the President of the Republic of Kazakhstan. Strategy «Kazakhstan -2050»
2. Krasnikova EV «The Economics of Transition», M.: , 2009

Kovalyonok A.V.

A.Baitursynov Kostanay State University, Kazakhstan

TERMS AND ECONOMIC FACTORS INTEGRATION OF KAZAKHSTAN IN THE WORLD ECONOMY

Global changes, of the recent years, in the world politics and economy (especially in the region of the former USSR) make need to analyze the welfare of the state, through the prism of the current economy and its prospects. All these – more important because the implementation of the policy of market reforms in Kazakhstan, including in the field of foreign trade activities, carried out with great difficulties and costs.

Economic systems often arise and change as an objective result of the development of society and economy, it eventually come into conflict with the existing capabilities of the productive forces of the resource base and die. This fate befalls the economic system that does not take into account the objective trends of development and national characteristics, and so can't provide increased efficiency.

творення водних біоресурсів) та рекреаційну діяльність (надання рекреаційних послуг). Серед позитивних моментів прийняття даного Закону слід виділити визначення видів водних об'єктів, які використовуються при здійсненні різних видів рибогосподарської діяльності (риборозведення), з урахуванням практичної доцільності її здійснення в тому чи іншому водному об'єкті, рибогосподарській технологічній водоймі (нагульний, вирощувальний, зимувальний, нерестовий, карантинний, мальковий, маточний, ремонтний, водозабезпечувальний ставки, басейни, ставах-відстійники, земляних садках, річці, водопостачальний, дренажний та скидний канали тощо).

Рибогосподарська технологічна водойма – це штучно створена водойма спеціального технологічного призначення, що визначається технічним проектом та/або паспортом, яка наповнюється штучно за допомогою гідротехнічних споруд і пристроїв, призначена для створення умов існування і розвитку об'єктів аквакультури (ст. 1 Закону). До зазначених водних об'єктів відносяться водойми державних та комунальних підприємств рибогосподарської галузі, колишніх рибгоспів, державних рибовідтворювальних комплексів. Важливою умовою для виокремлення водойми спеціального технологічного призначення є наявність гідротехнічних споруд і пристроїв (водовідвідних, водопідвідних, водорегулювальних, водоскидних, рибогосподарських, тощо).

Водночас згідно ст. 74 Водного кодексу, використання технологічних водойм (ставки-охолоджувачі теплових і атомних станцій, рибницькі ставки, ставки-відстійники тощо) повинно проводитись відповідно до норм і правил експлуатації, визначених у технічних проектах, затверджених у встановленому законодавством порядку. Тому, після набуття чинності Закону з 01.07.13 р., надавати рибогосподарську технологічну водойму в оренду без відповідної документації, зокрема технічного проекту та/або паспорта заборонено. Згідно зі ст. 51 Водного кодексу України № 213/95-ВР від 06.06.1995 р. паспорт водного об'єкта необхідний для підприємств, які надають у користування на умовах оренди. Проте, як відомо, до цього часу затвердженої форми паспорта рибогосподарської технологічної водойми не було. Тож Мінагрополітики виправило цю ситуацію та затвердило його форму (наказ Мінагрополітики від 16.12.2013 р. № 742).

Обов'язок розробляти паспорт для надання в оренду рибогосподарської технологічної водойми, земельної ділянки під нею або гідротехнічної споруди згідно пп. 1.4 покладено на орендодавця. Він і розробляє дану документацію.

Слід нагадати, по-перше, що відповідно до ст. 122 Земельного кодексу України повноваження орендодавців щодо надання водних об'єктів у користування на умовах оренди у межах населених пунктів належать сільським, селищним та міським радам, а за межами населених пунктів – Раді міністрів Автономної Республіки Крим та обласним державним адміністраціям. По-друге, одним із способів надання одного об'єкта, частина якого розташована в межах населеного пункту, в оренду шляхом зміни меж населеного пункту таким чином, щоб весь водний об'єкт знаходився у межах населеного пункту або за його ме-

жами. Зміна меж населеного пункту здійснюється у порядку, передбаченому Земельним кодексом України (ст. 173–176 Земельного кодексу України). Також можливим є передача частини земельної ділянки (дна водного об'єкта) у комунальну власність чи земельних ділянок комунальної власності у державну власність (ст. 117 Земельного кодексу України).

Щодо діючих договорів укладених до 01.07.2013 р., то відповідно до ст. 651 Цивільного кодексу України зміна або розірвання договору допускається лише за згодою сторін, якщо інше не встановлено договором або законом. Відповідно до ст. 652 вказаного кодексу у разі істотної зміни обставин, якими сторони керувалися при укладенні договору, договір може бути змінений або розірваний за згодою сторін, якщо інше не встановлено договором або не випливає із суті зобов'язання. Отже, якщо ж рибогосподарська технологічна водойма, земельна ділянка під цією водоймою або гідротехнічні споруди цієї водойми вже в оренді, то потрібно врахувати, що завдання розробляти паспорт рибогосподарської технологічної водойми лягає на плечі орендаря. Крім того, право розробляти паспорт рибогосподарської технологічної водойми надається організаціям, які мають відповідні ліцензії для розроблення проектно-кошторисної документації на будівництво, розвиток, технічне переоснащення, реконструкцію і капітальний ремонт підприємств та об'єктів рибного господарства і рибної промисловості. Повна відповідальність за правильність і достовірність даних внесених в паспорт покладається на розробника і відображається в розділі II пп. 8 «Відомості про розробника паспорта» (посада, підпис, дата, печатка, прізвище та ініціали особи, яка розробила паспорт).

Паспорт розробляється в 4 примірниках. Даними, які замовник повинен надати організації для розроблення Паспорта є: матеріали проекту водойми; дані Державного земельного кадастру; матеріали комплексних польових обстежень водойми та джерела водопостачання; дані багаторічних спостережень за режимом поверхневих і підземних вод; відомості про природні умови регіону; дані обліку використаної води; архівні матеріали про екстремальні показники гідрометеорологічних характеристик; топографічні та тематичні карти, плани та креслення, складені за матеріалами комплексних обстежень водойми.

Окрім цього вважаємо, що для здійснення ефективної державно-управлінської діяльності, необхідно розробити і ввести в дію єдину процедуру нарахування плати за використання на умовах оренди частини рибогосподарського водного об'єкта (для розміщення плавучих рибницьких садків), рибогосподарської технологічної водойми. Підставою для справляння платежів за оренду водойми буде договір оренди. Дані, які відображені в паспорті водного об'єкта також використовуватимуться при розрахунку розміру орендної плати за надану в оренду частину водного об'єкта або рибогосподарську технологічну водойму.

making and implementing decisions, direct contact with the consumer and the other in the diversification of the economy, can play an important role. The simplification of tax accounting and reporting, the introduction of a simplified tax system for medium-sized businesses small type, status, condition, price, simplification of procedures for registration of rights in the public authorities, as well as property transactions used for business purposes are increases the effect of private activity.

Diversification of the economy includes improvement of agricultural production, in a difficult situation. This is important because this branch includes the national food security of the country. Creating favorable conditions for the development of market relations in the countryside, on this basis, increasing the competitiveness of domestic agricultural production, displacing its own import and export capacity building, are provide its growth. The development of such relations is connected with the development and implementation of land legislation, with the removal of restrictions on vertical integration in the agricultural sector while strengthening anti-trust scrutiny, in order to prevent excessive market concentration and suppression of small and medium businesses, prevailing in the countryside.

Transformation of agrarian relations in the market involves the formation of market institutions and infrastructure, such as a stock exchange, a system of warehouse receipts, insurance risks in agricultural production and more. Improving agricultural tax reduces the tax burden on agricultural producers. Formation of market relations contributes are build the export capacity, which in turn requires the elimination of administrative and market barriers in trade, the development of certification of agricultural products to the international standards, the completion of the accreditation of certification organizations abroad, improve the regulatory mechanism for monitoring the safety and quality control of products. All of this will reduce the transaction costs, which connected with the export of agricultural products.

Formation in the process of restructuring the national economy can only be achieved in the long term by ensuring a high level of education, creation of an effective innovation system including a major research centers and universities, by prioritizing the development of the information sector etc.. Basics of an economy have already laid. And it is important, to stimulate the activity of the state of venture capital financing [2].

Restructuring of the economy of the Republic of Kazakhstan involves the creation of a developed industrial infrastructure market sector as a major part of the national economic structure, especially as its branches that were very poorly developed in the previous period. Meanwhile, the infrastructure to reduce transaction costs, increase the investment attractiveness of the economy to sustain its raw orientation. For making infrastructure an attractive sphere of application of private investment necessary to promote macroeconomic subject, in the following areas:

- Strengthening of legislation in the sale, lease, mortgage of land, which will boost the market residential and commercial construction,
- Expansion of the sector of communications and information technologies,
- Liberalization of access to the market of telecommunication services,
- Acceleration of the reform of natural monopolies, which will reduce tariffs on their products, will provide free access to products and services monopolists.

Diversification of the economy as a large problem, requiring a huge long-term investment can be carried out over a long period of time. Successful investment activ-

Ковалыонок А.В.

A. Baitursynov Kostanay State University, Kazakhstan

STRUCTURAL DIVERSIFICATION OF THE NATIONAL ECONOMY OF KAZAKHSTAN AS A PREREQUISITE FOR ECONOMIC GROWTH

Restructuring of Kazakhstan's economy, last decade is directly purposed, to the overcoming imbalances, formed in the previous period. In virtue of their scale, such problem can't be solved without the participation of the state, because it is a subject which influences on the structure of the national economy in general, guided by national interests. Achieving this goal, requires a long-term program of reforms in this area. In turn, its implementation involves not only monetary and financial, but also structural policy, which should become dominant, among other policies with the release of the relevant priorities in budget expenditures.

World practice has accumulated rich experience of structural diversification of the national economy, which allows you to select appropriate ways and methods of implementation in Kazakhstan. First of all it is necessary to create conditions for the deployment of active private activity equally to all business units. And in this regard, still remains relevant not only the problem of stability of a favorable investment climate, but also finding the optimal limits of intervention and supporting the economy by the state, creating a competitive «environment», what impossible without becoming globally competitive economy, strengthening of the market infrastructure, first of all aimed at strengthening of property rights and compliance with contractual obligations, the conditions for its successful use in practice.

However, under the need for fundamental changes in the structure of the economy, the differentiated approach of the state to the creating more favorable conditions for the rapid development of the most promising sectors and enterprises is inevitable. In turn, it updates the state's solving the extremely complex and challenging problem of its comprehensive economic justification. When you highlight a priority destination on the way to economic growth, such complexities arise as limited financial resources or pressure by importers.

Overcoming the raw orientation of the Kazakh economy is impossible without changing the existing abutments [1]. In the medium term, the mechanism stimulating effect on the development of non-commodity production is the improving tax and customs system, an effective system of export support to small and medium businesses, agricultural production. Thus, the stability of export earnings contribute -the introduction of a system of insurance of export contracts for the supply of domestic product, the formation of export credit guarantee system under long-term export contracts.

Over the past 10-15 years, small and medium business in Kazakhstan has become paramount development thanks to the various state programs for regulating and promoting the development of this business sector. Therefore, small and medium business in the inherent strength of specific properties, such as the possession of entrepreneurial initiative, innovation potential, willingness to take risks, mobility in

Талап Кулгайша

*магистрант 2 курса, специальность ГМУ
Казахский университет технологий и бизнеса*

МЕТОДЫ АНТИИНФЛЯЦИОННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ, СПЕЦИФИКА ИХ ПРИМЕНЕНИЯ

Когда инфляционная обстановка нетерпима, требуется мобилизовать тактический, быстродействующий потенциал антиинфляционного регулирования. Эти методы не рассчитаны на устранение причин инфляции демонтаж ее механизмов, они носят чрезвычайный характер и направлены на ослабление инфляции. Резервы краткосрочного регулирования не безграничны и не могут заменить антиинфляционную стратегию. Речь идет о предварительном терапевтическом воздействии на больную экономику, призванном подготовить ее к более радикальному лечению инфляционного недуга.

Инфляция оценивается с помощью показателя индекса цен. В условиях инфляции административное регулирование рынка (замораживание цен и доходов, установление пределов их роста, поддержание определенных пропорций между темпами роста производительности труда и т.д.) может привести к подавленной инфляции. Результатом этого является ломка рыночного механизма. Она проявляется в перемещении товарных масс, распределении трудовых материальных ресурсов становится не оптимальным, возникает дефицит бюджета. Ее механизм самовоспроизводящийся.

Антиинфляционные меры должны быть направлены на установление рыночного равновесия. Инфляцию ликвидировать невозможно, нужно сделать её управляемой и, прежде всего, перевести в открытую форму. В антиинфляционной политике выделяют стратегию и тактику.

Антиинфляционная стратегия.

1. Гашение инфляционных ожиданий:

- укрепление механизма рынка с помощью поощрения малого бизнеса;
- борьба с монополиями;
- ослабление таможенных ограничений на ввоз товаров;
- государство должно удерживать лимит денежной массы; он складывается из долгосрочного темпа объемов производства и уровня инфляции, кот, производство считает приемлемой и обязуется контролировать.

2. Антиинфляционная денежная политика. Нужна осторожность, т.к. с одной стороны это приведет к уменьшению спроса и уменьшению цен, но с другой стороны может привести к увеличению процентной ставки и росту банкротства.

3. Постепенная ликвидация дефицита госбюджета (увеличение поступлений; сокращение расходов). В экономике надо больше брать, надо меньше давать из казны.

4. Увеличение предложения за счет структурных преобразований в экономике, конверсии военного производства, за счет стимулирования НТП, создания новых товарных знаков.

5. Орган внешних инфляционных процессов (за счет увеличения объема продаж государственных ценных бумаг; увеличение курса национальной валюты).

Антиинфляционная тактика

Антиинфляционная тактика даст максимальный результат, воздействуя на инфляционный разрыв между спросом и предложением, если она поможет увеличить предложение без соответствующего повышения спроса, либо будет способствовать снижению текущего спроса без соответствующего падения предложения. Любые другие противоинфляционные мероприятия принесут меньший эффект.

Краткосрочные резервы роста предложения.

1. Государственная поддержка повышения товарности экономики. Имеется в виду льготное налогообложение предприятий, продающие побочные продукты производства и услуг, банков, обрабатывающих коммерческую информацию и торгующих ею, и т.п. такая деятельность не требует значительных дополнительных затрат, в том числе на заработную плату, но способствует приросту предложения товаров и помогает временному выправлению инфляционных перекосов. Однако уровень товарности экономики можно повышать лишь до определенного предела.

2. Поддержка формирования новых рынков, особенно в тех секторах экономики, где совершается переход от натурального к товарному производству. Примером может служить мировой рынок информационных услуг.

3. Разумно организованная приватизация государственной собственности несет в себе антиинфляционный заряд. Она ведет к увеличению государственных доходов ослаблению напряжения в расходной части бюджета, что способствует преодолению дефицита. Более того, эта форма разгосударствления дает эффект прямого действия: проявление на рынке акций приватизируемых предприятий отвлекает часть инфляционного спроса.

4. Действенными средствами краткосрочной антиинфляционной политики могут стать массированный потребительский импорт и частичная реализация государственных стратегических запасов. В странах с нерыночной экономикой возможен и такой антиинфляционный резерв, как продажа населению части накопленных предприятиями материальных ресурсов производственного назначения.

Краткосрочные резервы снижения текущего спроса.

1. Повышение ставки процента по вкладам, если правительство намерено повлиять на поведение владельцев денежного дохода, побудить их к увеличению сбережений за счет текущего спроса. Процент по вкладам должен быть не меньше суммы текущего роста цен и уровня адаптивных инфляционных ожиданий. В противном случае едва ли удастся привлечь сбережения, ибо вкладчики, передавая свои деньги банку, вправе рассчитывать, что не понесут потерь.

- необхідно удосконалити взаємовідносини між ланками і підрозділами агропромислового комплексу;

- провести фінансове оздоровлення, в тому числі за рахунок реструктуризації заборгованості сільськогосподарських товаровиробників бюджетам усіх рівнів, державним позабюджетним фондам, постачальникам паливно-енергетичних ресурсів;

- прискорити розробку та впровадження нових механізмів господарювання, які б забезпечували адаптацію підприємств до ринкових умов;

- створити економічні умови для оптимізації цінових співвідношень між продукцією сільського господарства та інших галузей економіки країни;

- забезпечити мобілізацію державних кредитних ресурсів та створити відповідні умови для залучення приватних інвестицій у виробництво сільськогосподарської техніки, розширення лізингу на сприятливих умовах;

- розробити заходи щодо відновлення технічної оснащеності сільського господарства [4, ст.198].

Подальший розвиток АПК України необхідно орієнтувати в напрямку збільшення виробництва продукції тих галузей, які можуть стати джерелом постійних надходжень, зокрема цукрової, маслосироробної, олійної, молочної. Для цього потрібно якнайширше впроваджувати нові технології переробки сільськогосподарської сировини, систематично здійснювати технічне переоснащення сільського господарства, переробної промисловості та обслуговуючих галузей.

Література

1. Прокопенко Ф.Я. Аналіз і прогнозування розвитку регіональної економіки // Ф.Я. Прокопенко, Н.Д. Поклонский – К.: Наук. думка, 2009. – 226 с.

2. Долішній М.І. Ринкова економіка і нові господарські структури // Долішній М.І. / Львівський економічний вісник. -2011. – №4. С. 49-55.

3. Пістуна М.Д. Економічна і соціальна географія // Пістуна М.Д. – Регіональна економіка – К., 2005.- С. 144-147.

4. Гуцал В. О., Географія агропромислових комплексів / В. О. Гуцал, М. Д. Пістун, П. І. Лрвотар -К.: Либідь. – 2011. – 198 с.

Україні. До його складу входить майже 100 виробництв. АПК, поряд з промисловістю, відіграє провідну роль у господарстві, на його частку припадає майже 30% національного доходу України, зайнято близько 25% працюючих. Майже в третині областей України АПК займає чільне місце у господарстві згідно з часткою у валовому внутрішньому продукті [5, ст.304].

На розвиток АПК і ступінь його ефективності в Україні впливають численні природні та економічні фактори. Особливе значення у реформуванні АПК, підвищенні його конкурентоспроможності має зміна відносин власності, формування багатуокладної аграрної економіки, забезпечення раціональних виробничо-територіальних зв'язків між складовими АПК. Практично у всьому світі діяльність, пов'язана із забезпеченням населення продуктами харчування і споживання, вийшла за межі власне сільського господарства і утворює нині систему взаємозалежних галузей, в якій взаємодіють сільське господарство, переробна промисловість, складське та холодильне господарство, оптові та роздрібні торгові підприємства, сільськогосподарська наука, агробанки тощо. В аграрному секторі виникають складні виробничі відносини, певна система земельних відносин власності у процесі виробництва сільськогосподарської продукції, її розподілу, обміну та використання. Україна за природно-ресурсним та аграрним потенціалом посідає провідне місце у світі. Але, на жаль, цей потенціал використовується неефективно, а агропромисловий комплекс України за рівнем розвитку відстає від передових країн світу. Основні проблеми полягають у низькій конкурентоспроможності продукції та її невідповідності міжнародним стандартам якості й безпеки; низькому рівні інвестицій та зростанні залежності від державного фінансування; низькій економічній ефективності сільськогосподарського виробництва порівняно з іншими країнами, використанні застарілих технологій; домінуванні в структурі експорту продукції з низьким рівнем перероблення; зниженні родючості ґрунтів і зростанні їх ерозії.

Серед факторів, які впливають на розвиток АПК України, пріоритетними є: система господарювання, характер виробничих відносин, рівень соціально-економічного розвитку країни, природні ресурси та структура земельного фонду, технічний рівень і стан основних фондів підприємств АПК, забезпеченість трудовими ресурсами, транспортно-географічні умови. Вирішальне значення мають економічні фактори, від яких залежить раціональне використання природних ресурсів, задоволення споживчого попиту населення, участь у міжнародному поділі праці, збереження навколишнього середовища. Велику роль відіграє природний фактор. Вплив природних умов проявляється зонально та опосередковується рівнем розвитку продуктивних сил та науково-технічним прогресом [3, ст. 144].

Основними та першочерговими напрямками підвищення рівня розвитку агропромислового комплексу є такі:

- удосконалення законодавства, яке регулює агропромислові відносини, а саме правила експорту сільськогосподарської продукції;

Однако возможности такого антиинфляционного маневра небеспредельные, так как повышение процента по вкладам чревато удорожанием кредита, что может отрицательно сказаться на размерах инвестиций.

Литература

1. Андрианов В. Инфляция и методы ее регулирования // Общество и экономика. – 2012.
2. Камаев В. Д. Экономическая теория: краткий курс: учебник / В.Д. Камаев, М.З. Ильчиков, Т.А. Борисовская. – М.: КНОРУС, 2007.
3. Инфляция и методы ее регулирования / В. Андрианов // Общество и экономика. – 2010. – № 4.
4. Видяпин В.И., Журавлева Г.П. Экономическая теория (политэкономия). – М.: Инфра-М, 2008.
5. Динамика цен и антиинфляционная политика в условиях «голландской болезни» / Г. Фетисов // Вопросы экономики. – 2008

Корганбекова Г. Б.

*магистрант 1 курса, специальность Экономика
Казахский университет технологий и бизнеса*

ИНДУСТРИАЛЬНАЯ ИННОВАЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

На протяжении последних лет Правительство Республики Казахстан занималось укреплением финансового сектора, накоплением материальной базы, привлечением инвестиций, формированием налоговой и бюджетной системы.

Интенсивный приток инвестиций в экономику Казахстана требует качественного изменения работы строительных организаций. В первую очередь, это касается коренного изменения технологии строительных работ, строительных материалов и механизмов, применяемых при возведении объектов. Промышленность строительных материалов и конструкций с учетом расширения строительных работ в Астане, а также в таких городах как Алматы и Атырау, сохранит свою ведущую роль, особенно в производстве и поставках железобетонных, бетонных и гипсокартонных изделий, высокоэффективных утеплителей, пластиковых труб, строительного стекла, легких строительных конструкции, цемента, обоев и красителей для отделки. Таким образом, огромная нагрузка ложится на плечи малого и среднего бизнеса, который является основой формации современного общества, формирует основную часть ВВП большинства развитых стран. Именно в данном секторе сконцентрирована основная масса национальных ресурсов.

Государственная инновационная политика представляется в разрабатываемых правительством РК концепции социально-экономического развития РК на долгосрочную перспективу и программе социально-экономического развития РК на среднесрочную перспективу.

Формирование и осуществление государственной инновационной политики РК обеспечивают органы государственной исполнительной власти РК, назначаемые Правительством РК. Инновационная политика субъектов РК формируется и реализуется органами государственной власти субъектов РК с учетом государственной инновационной политики РК и интересов регионов. К разработке и реализации государственной инновационной политики могут привлекаться общественные объединения, действующие в пределах полномочий, установленных законодательством РК.

«Переход РК к инновационному пути развития – это единственная возможность сделать нашу страну конкурентоспособной и войти в мировое сообщество на равных». Переход к инновационному развитию страны определен в этом документе как основная цель государственной политики в области развития науки и технологий. И как одно из важнейших направлений государственной политики в области развития науки и технологий – формирование развития национальной инновационной системы.

В реализации Стратегии индустриально-инновационного развития Республики Казахстан определены три этапа.

На первом этапе, в 2003–2005 годы, будут внесены изменения в законодательство, отраслевые программы развития, определены объемы финансирования науки, образования, подготовки соответствующих специалистов. Также будут созданы институты развития, через которые государство будет осуществлять свое участие в реализации программы.

Второй этап, 2006–2010 годы, предполагает изучение инициатив частного сектора, поиск инвесторов – участников реализации отобранных проектов, подготовку кадров, строительство и реконструкцию основных и вспомогательных объектов.

На третьем этапе, в 2011–2015 годы, будет отлажен весь комплекс организационных мер, ускорены работы в области развития конкурентоспособной продукции обрабатывающей промышленности. Результатом реализации Программы станет изменение структуры экономики и диверсификация экспорта.

Важнейшими приоритетами в области развития экономики определены успешная интеграция Казахстана в мировую экономику как основа качественного прорыва в экономическом развитии страны; дальнейшая модернизация и диверсификация отечественной экономики как фундамент устойчивого экономического роста.

Следует отметить, что для людей, действительно предприимчивых, – это время возможностей. Если бизнесмен захочет производить в Казахстане инновационную, экспортоориентированную продукцию с высокой добавленной стоимостью, он получит от государства самые лучшие условия.

Сімакович Ю.В.

Науковий керівник Коновал В.В

Вінницький національний аграрний університет

ОСОБЛИВОСТІ РОЗВИТКУ АПК УКРАЇНИ В УМОВАХ РИНКУ

Послідовний і динамічний розвиток сучасної держави неможливий без чіткого розуміння суспільством ролі та значення сільського господарства як головної сфери суспільної праці й основного джерела задоволення потреб людини. Питання формування високо розвинутого агропромислового комплексу України, здатного випускати високоякісну та конкурентоспроможну продовольчу продукцію, належить до складних і надзвичайно актуальних в сучасних умовах, коли з кожним роком наша держава все більше інтегрується в світовий ринок, що є закономірним проявом глобалізаційних процесів.

Дослідженню проблем розвитку сільського господарства України, взаємозв'язків між окремими складовими економіки та питанням оцінки, формування структури та використання виробничого потенціалу присвячені праці багатьох провідних вчених: В. Бондаренка, С. Гайдара, С. Дем'яненка, І. Лукінова, О. Могильного, О. Онищенко, Б. Пасхавера, П. Саблука, В.Точиліна, В. Трегобчука, О. Шпичака. Незважаючи на різноплановість та глибину проведених досліджень, перспективи агропромислового комплексу в Україні з урахування тенденцій галузі у світовому вимірі залишаються недостатньо розкритими.

Актуальність означених завдань та необхідність проведення подальших досліджень з метою активізації та удосконалення сільського господарства України зумовили вибір теми і мети дослідження.

Метою статті є можливість та перспективи підвищення ефективності агропромислового комплексу [1, ст. 266].

Агропромисловий комплекс (АПК) -це сукупність виробничо взаємопов'язаних підприємств з вирощування, зберігання, заготівлі, транспортування, переробки і реалізації сільськогосподарської продукції, а також обслуговуючих та допоміжних підприємств та організацій. Агропромисловий комплекс розвивається на основі агропромислової інтеграції і відіграє важливу роль у більшості країн світу [2, ст. 49].

Агропромисловий комплекс включає сільське, лісове, рибне та водне господарства, харчову та переробну промисловість, сільське будівництво, матеріально технічне забезпечення та агросервісне обслуговування. Саме він виконує важливу суспільну функцію – забезпечує населення продуктами харчування.

Протягом усієї історії розвитку країни саме агропромислові підприємства займали провідне місце в її господарстві. І навіть у другій половині ХХ століття при великій структурній диверсифікації виробництва агропромисловий комплекс залишався одним з провідних міжгалузевих виробничих комплексів в

государства, а также мирового сообщества от внутренних и внешних угроз, при котором они имеют возможность самостоятельно определять характер и формы производственной или иной деятельности для расширенного воспроизводства товаров и услуг в объемах, обеспечивающих социально ориентированное развитие экономики.

В целом можно сказать, что экономическая безопасность страны – это такое состояние экономики, которое обеспечивает ее дальнейшее устойчивое развитие в условиях переменчивых внутренних и внешних факторов.

Литература:

- 1 Абалкин Л. И. Экономическая безопасность России: угрозы и их отражение // Вопросы экономики. – 1994. – № 12. – С. 4–13.
- 2 Сенчагов В.К. Экономическая безопасность: геополитика, глобализация, самосохранение и развитие / Институт экономики РАН. М.: Финстатинформ, 2002.
- 3 Архипов А., Городецкий А., Михайлов Б. Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения // Вопросы экономики. – 1994. – № 12. – С. 37.
- 4 Смирнов С.Л. Потребительский рынок сельскохозяйственной продукции в Казахстане // Analytic – Аналитическое обозрение. – 2002. – № 6. – С. 24-26.
- 5 Тузельбаев Н.О. Экономическая безопасность государства – основа независимости суверенного Казахстана. // Зангер. 2003. № 2. С.-19-21.
- 6 Бакаев Л.К. Национальная безопасность Республики Казахстан. – Астана: Елорда, 2000. – С. 7-8.
- 7 Кулажанова М. Проблемы импортозамещающих и экспортоориентированных производств в легкой промышленности в условиях ВТО // Транзитная экономика. – 2004. – № 6. – С. 37-42.
- 8 Послание народу Казахстана Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева «Социально-экономическая модернизация – главный вектор развития Казахстана».
- 9 Закон Республики Казахстан от 6 января 2012 года № 527-IV О национальной безопасности Республики Казахстан. // Казахстанская правда. 17.01.2012 г., № 19-20.

В целом в Казахстане создана вся необходимая правовая база для осуществления инвестиционной деятельности. Закон «Об инвестициях», который в полной мере регламентирует правовые и экономические основы стимулирования инвестиций. По оценкам международных экспертов, данный закон среди стран с переходной экономикой является одним из лучших в области инвестиций. Этим документом гарантирована полная защита прав инвесторов и стабильность заключенных контрактов, а также четко регламентирована работа госорганов в отношении инвесторов. И, как говорилось выше, закон предусматривает меры господдержки инвестиций, осуществляемых в приоритетных отраслях экономики страны.

Литература

1. Стратегия индустриально-инновационного развития Республики Казахстан до 2015 г. (Утверждена Указом Президента Республики Казахстан, №1096 от 17.05.2003 г.)
2. Муканова А. Основные тенденции инновационного (научно-технического) развития Казахстана // Транзитная экономика. – №5–6, 2006 г.
3. Оспанов Б. Инновации как направление государственной стратегии развития в Республике Казахстан // Саясат. – №2, 2005 г.

Корганбекова Г. Б.

*магистрант 1 курса, специальность Экономика
Казахский университет технологий и бизнеса*

ҚАЗАҚСТАННЫҢ ИНДУСТРИАЛДЫ ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУ ДЕҢГЕЙІН БАҒАЛАУ

Индустриалды-инновациялық қызмет территориялық басқаруға сай келеді. Шет елдерде инновациялық кіші фирмалардың саны 20 % айналысында. Индустриалды-инновациялық қызметтің кіші фирмалар арқылы таралуы тиімді болып табылып отыр. Олардың түрлері жеке фирманың спецификасына тән. Сондықтан, кіші бизнесті ынталандыру аймақтық саясаттың тетіктеріне жатады.

Нарықтың жоғары дамыған инфраструктурасын құру мақсатында салынатын ірі инвестициялар болмаса, онда көптеген облыстардың халықаралық нарыққа шығуы сәтті болмайды. Индустриалды-инновациялық қызмет негізінде ғана инвестицияны тарту мүмкіншіліктері қарастырылуы қажет, себебі моралді және техника-технологиялық ескірген құрал-жабдықтарды қайтадан өндіріп шығару тиімді емес. Ал индустриалды-инновациялық қызмет белгілі деңгейде оң нәтижеге жетуі үшін міндетті түрде капитал салымы болуы қажет. Сонымен қатар қазіргі өндірістік және

әлеуметтік инфрақұрылымдары толығымен ауыстыру қажет. Құрылымдық өзгерістерді жүзеге асыру негізінде кәсіпкерлерге қалыптасып, дамуы үшін экономикалық еркіндік берілуі қажет. Сөз жоқ, стратегияны іске асырғанда, әлеуметтік-экономикалық дамудың теңсіздігін және диспропорцияны минимумға түсіру мүмкіншілігі пайда болады. Сондықтан, әрбір аймақ өзінің ерекшеліктеріне байланысты жаңа ғылыми-техникалық стратегияны қалыптастыруы керек. Ал ол өз уақытында, Қазақстандағы әлеуметтік-экономикалық жүйенің жоғары дәрежеде орындалуы төмендегі іс-әрекеттерді жүзеге асыруға мүмкіншіліктерді береді:

- аймақтың ғылыми-техникалық сферасының жағдайын анықтау;
- индустриалды-инновациялық қызметтің басымдылықтарын анықтау;
- аймақтың әлеуметтік-экономикалық даму моделінің бір бөлігі ретінде ғылыми-техникалық сфераны құру;
- Индустриалды-инновациялық қызметтің ресурстарын бағалау;
- ғылыми- инновациялық сфераны реттеудің тетіктерін анықтау;
- жүргізілген шаралардың әлеуметтік-экономикалық нәтижесін бағалау.

Қазақстанда білікті-эксперименталдық және ақпарат – аналитикалық құрылымдар, жоғары оқу орындары, ғылыми-зерттеу институттары құрылымдық құрамы келесі түрде жіктеледі:

Қарағанды қаласы – 34, Оңтүстік Қазақстан облысы – 28, Павлодар облысы – 23, Ақтөбе облысы – 20 және т.с.с. Аймақтар шегінде ғылыми зерттеулер жағдайын талдаудың негізінде, зерттеулер жүргізудегі неғұрлым белсенді ғылыми ұйымдар мен кәсіпорындар Алматы қаласында орналасқан және ол жалпы жұмыс көлеміндегі үлес салмағы 35 % құрайды: Ал облыстар бойынша: Шығыс Қазақстанда – 33,1%; Маңғыстауда – 9,6%; Атырауда – 7,7%; Қарағандыда – 5,6% -дық көрсеткіштерін құрайды. Сонымен қатар, осы аймақтарды инновациялық дамыту және кластер құру үшін үлкен ғылыми-техникалық әлеуеттер бар.

Аймақтардың индустриалды-инновациялық қызметтің даму бағдарламасы екі қажетті блоктан құрылуы керек:

- аймақтардың индустриалды-инновациялық қызметтің даму стратегиясы негізінде;
- индустриалды-инновациялық жобалар тізімін құрау негізінде.

Қазақстан Республикасының индустриалды-инновациялық қызметтің дамуы стратегиялық негізге ие бола отырып, құрамдық бөлігі ретінде, әрбір облыс пен қалаға алдымен жергілікті ғылыми-техникалық әлеуетті кең көлемде қолдана отырып, әлеуметтік-экономикалық дамудың аймақтық бағдарламасын құруы қажет. Аймақтар қуатты болса, Қазақстан экономикасы да қуатты болады.

Қазіргі уақытта шамамен 3 жыл бойы Қазақстандағы кәсіпорындардың инновациялық белсенділік деңгейі 3%-дан сәл астам, бұл ЕО елдерінен анағұрлым төмен, немесе бұл көрсеткіш тіптен өтпелі экономикасы бар Эстонияда – 36%-ды,

двух мировых социально-экономических систем экономическая безопасность практически совпала по содержанию с национальной безопасностью, то в условиях рыночной экономики и вовлечения ее в мировое хозяйство ключевой проблемой становится обеспечение экономической независимости страны [3].

Управление факторами экономической безопасности относится к сфере деятельности государственных институтов и осуществляется в условиях внутренних и внешних по отношению к национальной экономике воздействий. Однако указывать в определении экономической безопасности страны наиболее важные деструктивные факторы не имеет смысла, так как с течением времени их вес и перечень может измениться, а само ее определение по этой причине станет некорректным.

В национальной безопасности можно выделить три уровня безопасности: личности, общества и государства. Их место и роль динамичны и определяются характером общественных отношений, экономическо-политическим устройством, степенью внутренних и внешних угроз. В критические и кризисные для нации периоды может доминировать безопасность общества или государства. Как правило, авторитарные и тоталитарные режимы, постоянно создающие также критические условия, выдвигают на первый план безопасность государства за счет безопасности личности. Для демократического общества наиболее ценна свобода и безопасность личности. Безопасность государства и общества является не самоцелью, а функцией обеспечения свободы и безопасности личности [7].

Оказавшись на международной арене, Казахстан окупился в качественно иную среду, в которой его внешнеэкономический и внешнеполитический курс, как и у любого другого государства, развивается по собственной логике, диктуемой национально-государственными интересами. При этом внешняя политика Казахстана призвана нести в себе и общечеловеческий заряд, что в будущем обеспечит его народам достойное место в мировом сообществе.

Одним из направлений государственной политики за последние годы стало законодательное обеспечение национальной безопасности Республики Казахстан, создание нормативной правовой базы в этой сфере [8].

Экономическая безопасность – это материальная основа национальной безопасности. Она выступает гарантией устойчивого, стабильного развития страны, ее независимости. В настоящее время используется немало различных определений понятия «экономическая безопасность».

В 1998 году был принят Закон Республики Казахстан «О национальной безопасности Республики Казахстан», в котором были систематизированы все наработки в сфере обеспечения национальной безопасности за предыдущие годы, в том числе в области обеспечения экономической безопасности Республики Казахстан [9].

Обобщая приведенные выше определения, можно сделать вывод о том, что экономическая безопасность – это состояние надежной защищенности жизненно важных интересов и коренных основ существования личности, общества и

тенциал даже при неблагоприятных условиях развития внутренних и внешних процессов [6].

При определении экономической безопасности через *устойчивость*, акцент делается на поддержании определенных характеристик функционирования экономики перед лицом неблагоприятных факторов. В этом случае под экономической безопасностью страны следует понимать такое состояние национальной экономики, которое характеризуется ее устойчивостью, иммунитетом к воздействию внутренних и внешних факторов, нарушающих нормальное функционирование общественного воспроизводства, подрывающих достигнутый уровень жизни населения и тем самым вызывающих повышенную социальную напряженность в обществе, а также угрозу самому существованию государства.

Что же касается определения экономической безопасности через *независимость*, то последняя включается в это определение через *интересы* или *устойчивость*. В этом случае под экономической безопасностью следует понимать совокупность условий и факторов, обеспечивающих независимость национальной экономики, ее стабильность и устойчивость, способность к постоянному обновлению и самосовершенствованию.

По мнению Л.К. Бакаева, национальная безопасность Казахстана в экономической сфере означает возможность личности, социальной группы, общества, государства самостоятельно определять характер и формы собственной производственной или иной деятельности для удовлетворения материальных потребностей и поддерживать благоприятные условия для расширенного воспроизводства товаров и услуг при рациональном расходовании сил и средств, а также способность противостоять деструктивному воздействию неблагоприятных внутренних и внешних факторов [7].

Экономическая безопасность включает в себя комплекс собственно экономических, политических, правовых, геополитических условий, обеспечивающих защиту жизненно важных интересов страны в отношении ее ресурсного потенциала, возможностей сбалансированного и динамического роста, социального развития, экологии.

В тех случаях, когда речь идет о проблеме экономической безопасности страны, необходимо учитывать широкий спектр вопросов, начиная с криминальных аспектов данной проблемы и заканчивая сложнейшими проблемами, связанными с геополитическим положением страны и современным мировым экономическим и политическим порядком.

Во внутриэкономической сфере безопасность связывается с природными, технико-технологическими, инфраструктурными, социальными и другими факторами макро- и микроэкономического развития, с внутренним иммунитетом и внешней защищенностью от разного рода дестабилизирующих и деструктивных воздействий. Во внешнеэкономической сфере экономическая безопасность характеризует конкурентоспособность страны на мировых рынках, устойчивость ее валюты, финансовое положение государства. Если в эпоху противостояния

Венгрия 47%-ды құрайды. Қазақстанның инновациялық өнімі құрылымында елеулі үлесі (64%-дан астам) жетілдіруге ұшырайтын өнім иеленеді. Жаңадан енгізілген немесе айтарлықтай технологиялық өзгерістерге ұшырайтын өнім үлесіне инновациялық өнімнің жалпы көлемінің 28,6%-ы тиесілі.

2000 жылдың басында басталған индустриялық-инновациялық даму бағыты Қазақстан экономикасының негізгі тәуекелдерінің стратегиялық дұрыс екенін көрсетті: экономиканы әртараптандырудың және шикізатқа тәуелділіктен кетудің баламасыз бағыты таңдалды.

Бұл кезеңде индустрияландырудың базалық институционалдық негіздер:

- экономиканың орнықтылығын қамтамасыз ететін ұлттық қор;
- серпінді бағыттарды іске асыруға мемлекеттің әлеуетін шоғырландыратын «Самұрық-Қазына» ҰӘҚ» АҚ;
- әртараптандыру процесін қамтамасыз ететін даму институттары;
- мемлекет пен бизнестің өзара іс-қимылы мен әрекеттерін үйлестіру үшін келіссөз алаңдары құрылды.

Пайданылған әдебиеттер тізімі

1. Назарбаев Н. Ә. Жаңа онжылдық – Жаңа экономикалық өрлеу – Қазақстанның жаңа мүмкіндіктері: ҚР Президенті Н. Ә. Назарбаевтың Қазақстан халқына Жолдауы (2010 ж. 29 қаңтар). // Егемен Қазақстан. – 2010. – 30 қаңтар.

2. Қазақстан Республикасының үдемелі индустриялық-инновациялық дамуының 2010-2014 жылдарға арналған мемлекеттік бағдарламасы. Астана, 2010 жыл.

3. Арыстанов А.К. Экономика будущего – это инновационная экономика // Альпари. -2010.- №4.

Кабенова А.К.

*магистрант 1 курса, специальность Экономика
Казахский университет технологий и бизнеса*

СУЩНОСТЬ, ЦЕЛИ СОЗДАНИЯ И ЗНАЧЕНИЕ СОВМЕСТНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ МАЛОГО БИЗНЕСА

Без малых предприятий невозможны ускоренная модернизация и технологические инновации промышленного производства в целом. Именно малые производственные предприятия являются одним из самых восприимчивых к инновациям и диверсификации секторов реальной экономики. Эта сфера является важнейшей с точки зрения формирования рабочих мест.

Совместное предприятие (далее – СП) – это объединение инвестиций (как правило, в форме юридического лица), принадлежащих двум и более лицам (физи-

ческим или юридическим), одно из которых является не местным или иностранным, а также иностранному государству, произведенное на территории принимающего государства для осуществления предпринимательской деятельности.

От экспорта, выступающего в качестве одной из форм внешнеэкономической деятельности, совместное предпринимательство отличается тем, что оно формирует партнерство иностранной и местной фирмы, в результате которого создаются производственные мощности. Если внешняя торговля есть экспорт товара, то совместное предпринимательство представляет собой экспорт за рубеж национального капитала.

Необходимость создания СП в Казахстане обусловлена тем, что совместное предпринимательство способствует вхождению страны в систему мирового экономического хозяйства, а также играет значительную роль в формировании рыночной инфраструктуры.

Для СП характерны более передовая технология, высокая производительность труда, высокая фондоотдача и высокий уровень заработной платы, что оказывает положительное влияние на казахстанскую экономику. В современных экономических отношениях между государствами используются различные формы совместного предпринимательства в качестве альтернативы полному поглощению одной фирмы другой или их слиянию.

Характерными чертами совместной предпринимательской деятельности являются следующие: ряд экономически независимых производственных предприятий или торговых организаций создают совместную организацию с целью координации конкретных элементов или отдельных проектов производства или сбыта, но сохраняют за собой свободу действий в других отношениях. Сотрудничество, согласованное между членами совместной организации, может быть тесным или относительно слабым.

Порядок создания СП в Казахстане первоначально регулировался постановлением Кабинета министров от 31 октября 1991 г. «О порядке создания и деятельности на территории Республики Казахстан предприятий и организаций с иностранными инвестициями».

Постановлением Кабинета Министров Республики Казахстан от 15 июля 1993 г. был установлен минимальный размер уставного фонда СП для иностранных инвесторов – 50 тыс. долларов США, для казахстанской стороны – 20 тыс. тенге.

В более позднем нормативно-правовом акте – Законе Республики Казахстан «Об иностранных инвестициях» от 17 декабря 1994 года, «совместное предприятие (СП) определено как предприятие с иностранным участием, созданное в соответствии с законодательством РК на территории РК, в котором часть имущества (акций, долей) принадлежит иностранному инвестору». СП поэтому же закону может еще называться предприятием с иностранным участием.

В ст. 14 закона «Об иностранных инвестициях» сказано, что СП могут создаваться в форме хозяйственного товарищества, акционерного общества, а также в иных формах, не противоречащих законодательству Республики Казахстан.

Авторы второй группы (Сенчагов В. и др.) трактуют экономическую безопасность как состояние, которое позволяет защитить ее жизненно важные интересы [2].

Третья же группа ученых (Городецкий А., Архипов А.) считают, что это способность экономики обеспечить эффективное удовлетворение общественных потребностей на макроуровне [3,4].

Перечень различных определений экономической безопасности в российской научной литературе может быть продолжен, но как показывает проведенный анализ этих определений, все они сформулированы на основе четырех ключевых понятий:

- «интересы» (национальные, государственные, общественные, личности);
- «независимость» (национальной экономики от внешних рынков, экономической политики от влияния извне);
- «конкурентоспособность» (национальной экономики);
- «устойчивость» (национальной экономики, социально-экономического развития).

Использование в качестве основы для определения экономической безопасности термина «независимость» также вызывает сильные сомнения. В условиях глобализации мировой экономики и международного разделения труда независимость национальной экономики по отдельным направлениям хозяйственной деятельности является весьма условным, а для некоторых стран – невозможным.

В результате, из указанного перечня базовых понятий остается только одно, которое может рассматриваться в качестве объективного признака наличия экономической безопасности страны, – это устойчивое и прогрессивное развитие национальной экономики. Оно в равной степени отвечает и интересам отдельной личности, и интересам государства в целом. А независимость или зависимость национальной экономики от внешних рынков, национальной экономической политики от влияния со стороны других государств, уровень конкурентоспособности национальной экономики – это лишь факторы, которые способствуют или препятствуют ее устойчивому и прогрессивному развитию [5].

Проблема экономической безопасности включает в себя три аспекта:

- а) *интересы* (национальные, государственные, общественные и т.д.);
- б) *устойчивость* (национальной экономики, экономического развития, социально-экономической системы и др.);
- в) *независимость* (экономики от внешних рынков, экономической политики от влияния извне).

Если в основе определения экономической безопасности страны лежат *интересы*, то под ней следует понимать такое состояние экономики и институтов власти, при котором, обеспечивается гарантированная защита национальных интересов, социальная направленность политики и достаточный оборонный по-

Литература:

1. Джога Р.Т. Бухгалтерський облік у бюджетних установах: Навч. Посібник / Р.Т. Джога. – К.: КНЕУ, 2011. – 250 с.
4. Свирко С.В. Основы учета в бюджетных учреждениях / С.В. Свирко. – К.: Центр навчальної літератури, 2012. – 284 с.
3. Левицкая С.О. Учет и анализ деятельности бюджетных учреждений / С.О. Левицкая. – К.: Центр навчальної літератури, 2011. – 305 с.
4. Собко В.В. Учет расходов бюджетных учреждений / В.В. Собко // Налоги и бухгалтерский учет. -2012. – №19. – с.36-40.

Егембердиева С.М., Есмагулова Н.Д.

Евразийский национальный университет им.Л.Н.Гумилева

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПОНЯТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Устойчивое и динамичное развитие национальной экономики, ее эффективность и конкурентоспособность на внутреннем и мировых рынках тесно связаны с экономической безопасностью страны. Понятие «национальная безопасность» характерно для II половины XX века в условиях постиндустриального развития общества, и прочно вошло в жизнь государства, стало неотъемлемой частью государственной политики.

Обязательным компонентом национальной безопасности в целом считается экономическая безопасность, образованная на стыке двух научных областей: экономики и политологии. До настоящего времени нет единого определения «экономической безопасности», хотя этой проблеме посвящено достаточно много научных публикаций.

Авторы, трактуя определение «экономическая безопасность» используют такие категории как экономический суверенитет и независимость, устойчивость и стабильность, экономические интересы и т. д.

Большинство авторов экономическую безопасность характеризуют как устойчивость экономической системы к воздействию внешних и внутренних факторов, которые динамично меняются в зависимости от степени развития общества. Существующие трактовки можно объединить условно в несколько групп. Авторы первой группы, к которым относится Л.Абалкин, считают, что экономическая безопасность это совокупность условий защищающих хозяйство страны от внешних и внутренних факторов [1].

В настоящее время все вышеназванные нормативно-правовые акты отменены, а действует Закон Республики Казахстан от 8 января 2003 года № 373-ІІ «Об инвестициях» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 31.01.2006 г.), в котором ничего не сказано о совместных предприятиях. Таким образом, можно говорить о том, что правового поля у совместных предприятий в Казахстане нет.

Тем не менее, сами СП получили достаточно широкое распространение в национальной экономике.

Оценка результатов производственной деятельности предприятия дает возможность выявить соответствие продукции стандартам и требованиям рынка, изучить соотношение между собственными изделиями и продукцией конкурентов по качественным параметрам и ценам.

Созданные и функционирующие на территории Казахстана СП имеют определенные льготы по налогообложению. Им разрешено:

- иметь счета в тенге;
- создание иностранных предприятий, т.е. предприятий со 100%-ным иностранным капиталом;
- приобретение казахстанских акций и других ценных бумаг;
- приобретение права на пользование землей;
- переводить доходы в инвалюте за рубеж;
- покупать валюту на аукционах за счет тенговой прибыли;
- создание дочерних предприятий, филиалов и представительств у нас в стране и за рубежом;
- самим СП определять цену на свою продукцию.

При проведении анализа выяснилось; что существуют общие и специфические целевые установки сторон, принимающих решение о создании СП. Если страны-участницы совместных предприятий находятся на разных стадиях экономического развития – страны с развитой рыночной экономикой и трансформационным типом экономики, то тем более ярко различаются их мотивы и цели.

Однако, лишь при взаимном дополнении друг друга возможно положительное решение в формировании совместного предприятия.

Литература:

1. Розат К. Место совместного предприятия в рыночной экономике.// Транзитная экономика, 2004, №3. – с.76.
2. Мауленов К. Совместные предприятия с иностранными инвестициями // Казахстан – экономика и жизнь, 2011, №12. – с.69.
3. Мауленов К. Совместные предприятия с иностранными инвестициями // Казахстан – экономика и жизнь, 2011, №12. – с.69.
4. Смирнова Е.С., Хвалынская Н.В. Совместные предприятия: закономерности возникновения и перспективы развития. – М., 2009

Кабенова А.К.

магистрант I курса, специальность Экономика
Казахский университет технологий и бизнеса

РЕГУЛИРОВАНИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В СОВМЕСТНОМ ПРОИЗВОДСТВЕ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ КАЗАХСТАНА

Легкая промышленность любой страны – это важнейший многопрофильный и инновационно привлекательный сектор экономики.

По уровню потребления продукция легкой промышленности стоит на втором месте после продовольственных товаров, что определяет ее значимость. Учитывая значительную роль легкой промышленности в обеспечении экономической и стратегической безопасности, занятости трудоспособного населения и повышении его жизненного уровня в новых геополитических условиях, ведущие мировые страны уделяют особое внимание развитию отрасли и оказывают ей существенную инвестиционную поддержку.

В Республике Казахстан развитие реальных рыночных отношений возможно лишь тогда, когда будут созданы все условия, способствующие свободному вхождению национальной экономики в систему мировых хозяйственных связей. И здесь основная стратегическая цель нашего государства должна быть направлена на создание высокоэффективной экономики, гибкой, восприимчивой к достижениям научно-технического прогресса, ориентированной на потребителя. Находясь на перекрестке бывшего Шелкового Пути, являющегося прибыльным торговым путем между Китаем и Западом, Казахстан может стать естественным центром интеграции между растущими «тиграми» Азии и прогрессивными демократическими странами Восточной Европы. В связи с этим специфика современного этапа рыночных преобразований в Республике Казахстан требует повышенного внимания к инвестиционным проблемам, решить которые не всегда по силам одному государству, а необходима помощь извне. Поэтому сегодня особое значение приобретают мероприятия по активизации инвестиционной деятельности, привлечению в реальную экономическую сферу самого широкого спектра инвесторов и повышению эффективности их участия через развитие разнообразных форм хозяйственной деятельности и, в частности, совместных предприятий.

Совместные предприятия – это предприятия, капитал которых принадлежит предпринимателям двух или более стран. Регистрация смешанного предприятия осуществляется в стране одного из учредителей на основе действующего в ней законодательства, что определяет местонахождение его штаб-квартиры. Смешанные предприятия – это одна из разновидностей международного

Рассмотрим, какими бухгалтерскими записями будут отражены кассовые и фактические расходы бюджетного учреждения. Для этого приведем несколько хозяйственных операций из практики бюджетных учреждений (табл. 1).

Таблица 1

Реестр хозяйственных операций бюджетного учреждения

Содержание	Дт	Кт	Вид расходов
1. Получена в кассу наличность для выплаты зар.платы и стипендий	301	321	Кассовые
2. Перечислен ЕСВ в Пенсионный фонд	65	321	Кассовые
3. Списаны расходы с подотчета на служебную командировку	801	362	Фактические
4. Внесено наличностью с кассы на регистрационный счет сумму неиспользованного аванса на командировку	321	301	Кассовые
5. Списаны использованные хозяйственные материалы	801	234	Фактические

Кассовые и фактические расходы на практике в большинстве случаев не совпадают во времени, потому что в их основу положены разные принципы записи бухгалтерских операций. В современных условиях фактические расходы часто превышают кассовые, потому что не всегда финансирование из бюджета позволяет своевременно погасить задолженность по зарплате, за энергоносители и другие расходы бюджетных учреждений. Сравнение кассовых и фактических расходов с суммами получения финансирования по соответствующим кодам экономической классификации расходов создает возможность контроля со стороны государства (в лице соответствующих распорядителей средств, финансовых органов и органов Государственной казначейской службы) за выполнением сметы доходов и расходов, расчетов с работниками, поставщиками, различными кредиторами, за целесообразностью использования выделенных средств согласно их целевому назначению. Такое сравнение позволяет выявлять факты нарушения финансовой дисциплины, нецелевого использования государственных средств.

Таким образом, распределение расходов на кассовые и фактические, их учет и анализ позволяет усилить контроль над расходованием бюджетных средств, улучшить процедуру планирования будущих расходов и анализа расходов прошлых лет по отдельным видам классификации. Учет данных видов расходов имеет важное значение, ведь способствует рациональной организации деятельности учреждения и отражения ее расходов в соответствующих документах.

сущности, особенностей учета и роли данного распределения в учетной системе бюджетного учреждения является важной проблемой на современном этапе развития экономики.

Особенности учета расходов, исходя из их деления на кассовые и фактические, исследовались многими отечественными учеными, среди которых: Р.Т. Джоба [1], С.В. Свирко [2], В.В. Собко [4] и другие. Однако пока нерешенными остается ряд вопросов, таких как: отсутствие научно обоснованных подходов к процессу распределения расходов на кассовые и фактические, к обоснованию роли и целесообразности данного распределения на практике.

В связи с этим, целью исследования является изучение сущности и значения распределения расходов бюджетных учреждений на кассовые и фактические, особенностей учета кассовых и фактических расходов в бюджетных учреждениях, а также обоснование целесообразности использования данного распределения на практике.

Кассовыми расходами считают все суммы, полученные учреждением с текущих бюджетных счетов в банке или регистрационных счетов в соответствующих органах Государственной казначейской службы для их использования (расходования) согласно смете [1]. При этом кассовыми расходами считают как средства, полученные наличными в кассу учреждения, так и суммы, перечисленные путем безналичной оплаты счетов. Учет кассовых расходов ведется на синтетическом счете 32 «Счета в казначействе» в разрезе соответствующих субсчетов. По дебету субсчетов фиксируются суммы денежных средств, полученных в виде финансирования или платы за предоставленные услуги, по кредиту отражаются факты использования указанных денежных средств или возврата платы. Учет кассовых расходов позволяет контролировать общее состояние выполнения бюджета, а сравнение данных расходов с фактическими показывает ход выполнения расходной части бюджета [2]. Синтетический учет кассовых расходов отражается в мемориальном ордере №2 ф. № 381 (бюджет) и мемориальном ордере №3 ф. № 382 (бюджет).

Фактические расходы – это действительные конечные расходы учреждения, оформленные соответствующими документами. Примером фактических расходов могут быть операции начисления заработной платы работникам, списания израсходованных медикаментов и продуктов питания, списания расходов по данному авансовому отчету [4]. Фактические расходы учитываются на счетах 80 «Расходы из общего фонда» и 81 «Расходы специального фонда». По дебету данных счетов фиксируются суммы фактических расходов, произведенных в течение года, по кредиту в конце года происходит списание сумм фактических расходов за счет источников их финансирования [3]. Учет фактических расходов бюджетных учреждений ведется в мемориальных ордерах: № 5 ф. № 405 (бюджет), № 6 ф. № 409 (бюджет), № 7 ф. № 410 (бюджет), № 8 ф. № 386 (бюджет), № 12 ф. № 411 (бюджет), № 13 ф. № 396 (бюджет)..

переплетения капиталов. Смешанные по капиталу предприятия называются совместными предприятиями в тех случаях, когда целью их создания является осуществление совместной предпринимательской деятельности. Формы смешанных по капиталу компаний весьма разнообразны. Чаще всего в форме смешанных компаний создаются международные объединения: картели, синдикаты, тресты, концерны

Поэтому в настоящее время практика двусторонних отношений Казахстана, расширение самостоятельности предприятий привели к быстрому росту количества соглашений в нетрадиционных формах сотрудничества. Если в 1990 г. в Казахстане было зарегистрировано всего 15 совместных предприятий (менее 1% в СНГ), то сейчас – свыше 3000. Реализация производимых ими изделий возросло в разы, возросло количество предприятий, непосредственно выпускающих товары и оказывающих услуги. Казахстанскими партнерами стали фирмы стран: США, Швейцарии, Люксембурга, Нидерландов, Германии, Великобритании, КНДР и многих других.

В целях реализации индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан была утверждена программа по развитию легкой промышленности в Республике Казахстан на 2010 – 2014 годы. Программа является этапом практической реализации мероприятий по развитию производства конкурентных потребительских товаров легкой промышленности высокого качества и в широком ассортименте.

В предстоящий период основные направления развития отрасли связаны с созданием стимулов для модернизации и диверсификации производств по переработке местного сырья (хлопок, шерсть, кожа) в текстильной, швейной, кожевенной и обувной промышленности.

В мировом производстве товаров потребительского сектора действует четкое разделение труда. Одни продают сырье, другие его перерабатывают, третьи производят конечную продукцию, четвертые продают. Исходя из этого, необходимо определить приоритеты в этом процессе, на основании которых появится матрица эффективного развития, в которую должны быть заложены проекты, имеющие рыночную перспективу, и проекты, обеспечивающие национальную безопасность.

На сегодняшний день в легкой промышленности Казахстана более 80 % предприятий представлено субъектами малого и среднего бизнеса, при этом около 80 % предприятий отрасли оснащены устаревшим оборудованием, загруженность которых составляет 30 – 40 %.

Общая тенденция развития отрасли характеризуется снижением ее доли в объеме промышленности страны, что сопряжено с сокращением рабочих мест, вытеснением отечественного товаропроизводителя с внутреннего рынка зарубежными производителями, что приняло катастрофический характер.

Решение этих вопросов предусматривается осуществлять при непосредственном участии государства на основе реализации мер по защите казахстанского производителя, борьбе с контрафактной и контрабандной продукцией,

использовании субсидий, лизинговых схем, инвестиционных фондов, развитии государственно-частного партнерства.

Государством применяются определенные меры поддержки малого и среднего бизнеса (далее – МСБ), среди которых:

- прямая финансовая помощь, включая предоставление льготных кредитов, ссуд, целевых грантов;

- льготное налогообложение: в первый год работы предприятие освобождается от уплаты налогов полностью, во-второй и третий год – от налога на предпринимательскую деятельность и подоходного налога с сотрудников;

- государственное поощрение инноваций (внедрение новых технологий, опытного и серийного выпуска новой продукции), в том числе путем предоставления предприятиям прав на дополнительную отмену налогов;

- экспортная ориентация и поощрение развития внешнеэкономической деятельности, которая включает помощь в страховании, организации и участии в международных выставках, предоставление информации о рынке, содействие в поисках зарубежных партнеров;

- информационное обеспечение МСБ, включая предоставление комплексной информации, пропаганду достижений науки в сфере создания новых технологий и материалов, методик их использования и конкретных адресатов получения.

Разработка Программы является последовательным продолжением принимаемых государством мер по реформированию и обеспечению устойчивого, сбалансированного роста в отрасли.

Література

1. Послание Главы государства Н.А. Назарбаева народу Казахстана – «Новое десятилетие – Новый экономический подъем – Новые возможности» (Казахстанская правда от 29 января 2010 г.)

2. Жакупова А.А. Развитие государственного предпринимательства в промышленности РК. // Казахстан на пути к новой модели развития: тенденции, потенциал и императивы роста Ч. 8. – Алматы, 2005. – с. 234.

М.э.н. Сенгербаева И.Т.

Казахский университет технологий и бизнеса, Казахстан

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ КОРПОРАТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

Корпоративное управление – явление на казахстанском рынке новое. Новые правовые акты, принятые после более чем 70 летнего преобладания государственной собственности, такие, прежде всего, как Закон РК «Об акционерных обществах», «О банках и банковской деятельности», «О рынке ценных бумаг» и другие, развивающие и дополняющие указы, создали основу для форми-

– забезпечення стабільного функціонування Пенсійного фонду;
– забезпечення соціальної справедливості у солідарній пенсійній системі;
– формування ефективної, надійної солідарної пенсійної системи;
– удосконалення та спрощення механізму функціонування та забезпечення зрозумілості солідарної пенсійної системи для громадян.

Таким чином, Пенсійний фонд України є основним державним цільовим фондом. Він відіграє важливу роль в соціальному забезпеченні громадян, що мають право на отримання пенсій. З проведеного аналізу випливає що наразі спостерігається позитивна динаміка доходів фонду. Виплата пенсій відбувається переважно за рахунок власних надходжень, які становлять найбільшу частку доходів Пенсійного фонду. В своїй діяльності фонд керується Конституцією і законами України, указами Президента України, постановами Кабінету Міністрів України, Положенням про Пенсійний фонд України та іншими законодавчими та нормативно-правовими актами.

Література:

1. Про загальнообов'язкове державне пенсійне страхування: закон України від 09.07.2003 № 1058-IV// Законодавство України [Електронний ресурс] / Верхов. Рада України. – Електрон. дані. – К. : Упр. комп'ютериз. систем Апарату Верхов. Ради України, 1996-2013. – Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/1058-15>

2. Динаміка доходів Пенсійного фонду України. Режим доступу: <http://www.pfu.gov.ua/pfu/doccatalog/document?id=207315>

3. Структура доходів Пенсійного фонду України у 2012 році. Режим доступу: <http://www.pfu.gov.ua/pfu/doccatalog/document?id=207315>

Никонюк Ю.В., студентка

Научный руководитель к.э.н., доцент Каджаметова Т.Н.

Крымский инженерно-педагогический университет, г. Симферополь

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА И РОЛЬ В УЧЕТНОЙ СИСТЕМЕ КАССОВЫХ И ФАКТИЧЕСКИХ РАСХОДОВ БЮДЖЕТНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

В современных условиях функционирования бюджетных учреждений важное значение имеет правильность ведения учета расходов и их соответствующего отражения в отчетности. В системе бухгалтерского учета данный вид учета является одним из наиболее сложных и ответственных, а значит требует детальной разработки. Расходы бюджетного учреждения в зависимости от движения денежных средств делятся на кассовые и фактические. Изучение их

Таблиця 1.

Динаміка доходів Пенсійного фонду України в 2010-2011 рр.

Надходження	2010 рік	2011 рік	2012 рік	2011 проти 2010	2012 проти 2011
Власні надходження	119342,7	150214,3	157980,4	30871,6	7766,1
Кошти Державного бюджету	64086,5	40562,1	64494,2	-23524,4	23932,1
Кошти фондів ЗДСС	141	504,5	157,2	363,5	-347,3
Всього:	183565,2	193480,6	222631,8	9915,4	29151,2

З даних табл. 1 спостерігаємо, що доходи фонду щороку зростають. Найбільшу частку доходів Пенсійного фонду протягом досліджуваного періоду становлять власні надходження, сума яких за два роки зросла на 38637,7 млн. грн. або 32,4%.

В 2010 р. загальна сума надходжень до фонду становила 183 565,2 млн. грн., проте в 2011 р. доходи зросли на 5,4 % або 9915,4 млн. грн.. В 2012 р. сума надходжень збільшується на 15,1% та становить вже 222631,8 млн. грн..

Таким чином, спостерігається позитивна тенденція надходження коштів до Пенсійного фонду України.

Таблиця 2.

Структура доходів Пенсійного фонду України в 2010-2012 рр.

Надходження	2010 рік	2011 рік	2012 рік
Власні надходження	65,01	77,78	70,96
Кошти Державного бюджету	34,91	21,96	28,97
Кошти фондів ЗДСС	0,08	0,26	0,07
Всього:	100,00	100,00	100,00

З табл. 2 бачимо, що найбільшу частку доходів Пенсійного фонду щороку становлять власні надходження. В 2010 р. вони займають 65%, в 2011 р. – 77,78%. В 2012 р. загальна сума надходжень до Пенсійного фонду України становила 222631,8 млн. грн. Основним джерелом доходів фонду в 2012 р. є власні надходження. Вони становлять 157980,4 млн. грн. або 70,96%.

Для покриття дефіциту бюджету Пенсійного фонду з Державного бюджету України в 2012 р. було спрямовано 64494,2 млн. грн., що становить 28,97% доходів Пенсійного фонду в 2012 р. В 2010 та 2011 рр. доля цих доходів становить відповідно 34,91% та 21,96%.

Незначну долю, лише від 0,07% до 0,26%, в доходах Пенсійного фонду займають кошти спрямовані з фондів загальнообов'язкового державного соціального страхування.

Удосконалення діяльності Пенсійного фонду та подальше проведення пенсійної реформи здійснюватиметься за такими напрямками:

рова́ния инфраструктуры финансового рынка, заложили потенциал развития корпоративного права, становления и развития корпоративного управления.

Законодательство Республики Казахстан в сфере корпоративного управления постоянно совершенствуется с целью соответствия мировым общепринятым стандартам корпоративного управления и лучшим мировым практикам, что, несомненно, должно положительно сказаться на качестве корпоративного управления.

В Казахстане основными регуляторами финансового рынка являются:

1. Агентство Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций. Агентство является высшим органом государственного регулирования финансовых рынков, непосредственно подчиненным и подотчетным Президенту РК, осуществляющим государственное регулирование и надзор финансового рынка и финансовых организаций. Оно было создано в 2004 году в результате выведения из состава Национального Банка РК всех надзорных подразделений. Целью агентства является:

- обеспечение финансового стабильности финансового рынка и финансовых организаций и поддержание доверия к финансовой системе в целом;
- обеспечение надлежащего уровня защиты интересов потребителей финансовых услуг;
- создание равноправных условий для деятельности финансовых организаций, направленных на поддержание добросовестной конкуренции на финансовом рынке.

2. Национальный Банк РК, его главная задача – это сохранение стабильности национальной денежной единицы. Такая постановка задачи Национального Банка позволяет выделить основные его функции:

- регулирующая, т.е. управление, регулирование денежно – кредитной сферой;
- контролирующая, валютный контроль, контроль за кредитно – банковской системой;
- обслуживающая, т.е. организация платежно-расчетных отношений коммерческих банков, кредитование банковских учреждений и правительства, выполнение Национальным Банком РК роли финансового агента правительства.

3. Ассоциация финансистов Казахстана. Она была создана в 1999 году с целью защиты и представления интересов финансовых организаций, мониторинг и внесение предложений в государственные органы управления по совершенствованию законодательства, касающегося регулирования финансового рынка. Они охватывают наиболее важные аспекты самоуправляемой деятельности членов ассоциации.

4. Кодекс корпоративного управления. Особый статус Кодекс корпоративного управления получил после принятия Правлением Агентства Республики Казахстан по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций Постановления № 63 от 15 марта 2004, согласно которому внутренние документы компаний, находящихся в листинге Казахстанской фондовой биржи, обязаны соответствовать кодексу.

Кодекс представляє собою базовий документ для розробки акціонерним обществом свого кодексу. С прийняттям кодексу активізувалась робота по їх розробці акціонерними компаніями.

На ефективне розв'язання корпоративного управління в Казахстані також впливає слідуючим основним елементам КУ:

- підтримання високого рівня довіри до компанії з боку акціонерів, інвесторів і партнерів;
- формування всередині компанії корпоративної культури «відкритого общества»;
- підтримання високого рівня прозорості компанії;
- формування ефективної системи внутрішнього контролю і аудиту;
- публікація звітності на базі сучасних інформаційних технологій.

З вище перерахованих елементів особливо хочеться підкреслити важливість такого елемента, як корпоративна культура. Корпоративна культура – дуже гнучке поняття, яке включає політику і процедури по роботі з персоналом, корпоративними цінностями і очікуваними нормами поведінки. Компанії, які вже перешли до впровадження своєї ефективної корпоративної культури можуть вже зараз з точністю сказати, що з внутрішнього середовища, з атмосфери якої «царить» всередині колективу залежить і ефективність роботи, що в свою чергу відображається і на бізнесі в цілому.

В успішних компаніях менеджери по персоналу стають провідниками, організаторами роботи по становленню і розвитку культури фірми і головними носителями її цінностей. Корпоративна культура працює на компанію і стає ідеологічним підспорьем рішень, яке проводить керівництво. Мотивація персоналу через стратегію компанії є дуже важливим моментом. Для зміцнення корпоративної культури в багатьох великих компаніях проводяться відповідні заходи, спрямовані на формування у співробітників почуття общности, належності до компанії, лояльності і надійності в роботі.

Таким чином, провівши аналіз становлення корпоративного управління в Республіці Казахстан, ми дійшли до висновку, що розвиток корпоративного управління можна розділити на періоди, відповідні розвитку фінансового сектора країни:

- перший період з 1999 року по 2006 рік – період фінансової стабільності і бурного розвитку економіки, ознаменованої формуванням корпоративної середовища в Республіці Казахстані (прийняття відповідних законів, постановлень і кодексу корпоративного управління). Для виходу на світовий ринок і підвищення рівня довіри серед іноземних інвесторів, компаніям необхідно стало відповідати стандартам, прийнятим в світовій спільноті, і в результаті цього були впроваджені принципи і елементи корпоративного управління спочатку в великих, а потім і малих компаніях. Однак мно-

5. Огонь Ц. Г. Доходи бюджету як домінуючий фінансової стабільності держави / Ц. Г. Огонь // Фінанси України. – 2005. – № 6. – С. 19-27.

6. Романенко О.Р. Фінанси: Підручник / О. Р. Романенко. – К.: Центр учбової літератури, 2006. – 312с.

7. Феценко Л. В. Бюджетна система України: навч. посіб. / Л. В. Феценко, П. В. Проноза, Н. В. Кузьмінчук. – К.: Кондор, 2008. – 440с.

Рочвак О.А.

*Донецький національний університет економіки і торгівлі
імені М. Туган-Барановського*

АНАЛІЗ ДОХОДІВ ПЕНСІЙНОГО ФОНДУ УКРАЇНИ

Пенсійне забезпечення є одним з важливих факторів соціально-економічного зростання держави. Пенсійний фонд є своєрідним механізмом, що здійснює пенсійне забезпечення громадян у старості. В своїй діяльності фонд повинен забезпечувати збалансованість інтересів держави та громадян. Тому обрано тему є актуальною.

Метою роботи є дослідження сутності та ролі Пенсійного фонду України, джерел формування його доходів та аналіз структури грошових надходжень.

Дослідженням даної проблеми займалися такі вчені як: В.П. Кудряшов, Н.З. Бородіна, А.В. Островерхова та інші.

Згідно зі статтею 58 Закону України «Про загальнообов'язкове державне пенсійне страхування» Пенсійний фонд є органом, який здійснює керівництво та управління солідарною системою, проводить збір, акумуляцію та облік страхових внесків, призначає пенсії та підготує документи для її виплати, забезпечує своєчасне і в повному обсязі фінансування та виплату пенсій, допомоги на поховання, здійснює контроль за цільовим використанням коштів Пенсійного фонду, вирішує питання, пов'язані з веденням обліку пенсійних активів застрахованих осіб на накопичувальних пенсійних рахунках, здійснює адміністративне управління Накопичувальним фондом та інші функції, передбачені Законом і статутом Пенсійного фонду [1].

В Україні Пенсійний фонд є найбільшим державним цільовим фондом. Діяльність фонду має важливе значення, оскільки згідно з розрахунками експертів в нашій країні нараховується більше 14 млн. пенсіонерів та понад 1,3 млн. осіб, що одержують допомогу для дітей.

Для аналізу доходів Пенсійного фонду України необхідно дослідити їх динаміку та структуру.

Отже, аналізуючи наведені визначення, можна відзначити, що доходи – це надходження коштів до держави, які забезпечують виконання делегованих їх функцій.

Що стосується видатків бюджету, то окремі їх визначення відображено у табл. 3.

Таблиця 3

Визначення видатків бюджету

Дослідники	Визначення
Бюджетний кодекс	Видатки бюджету – це кошти, що спрямовуються на здійснення програм та заходів, передбачених відповідним бюджетом, за винятком коштів на погашення основної суми боргу та повернення надміру сплачених до бюджету сум
В. Опарін	Видатки бюджету є інструментом досягнення вищого критерію справедливості у розподілі державних благ з метою досягнення граничного рівня добробуту для кожного члена суспільства
О. Василик	Видатки бюджетів за своєю економічною сутністю є інструментом розподілу і перерозподілу централізованого грошового фонду держави та його використання за цільовим призначенням для забезпечення суспільного добробуту
О. Романенко	Видатки – об’єктивна категорія, яка має суспільне призначення – задовольняти загальнодержавні потреби

* Складено автором на основі джерел [1; 2,123; 4, 123; 6,164]

Отже, видатки – це економічні відносини, які виникають з приводу розподілу бюджетних коштів централізованого фонду держави та його використанням за цільовим призначенням.

Підсумовуючи вище викладене, варто відзначити, що поняття доходів і видатків бюджету широко висвітлені у літературі. Вітчизняні автори ототожнюють доходи з надходженнями до бюджету, що стосується визначення поняття «видатки», то воно характеризує кошти, які спрямовані на визначені цілі з метою досягнення суспільного добробуту.

Проте, незважаючи на певні підходи та тлумачення розглянутих економічних визначень, у даній публікації представлені найбільш поширені точки зору вітчизняних вчених, що спонукатиме автора продовжувати свої наукові дослідження.

Література:

1. Бюджетний кодекс України від 08.07.2010р. № 2456-VI станом на 16.10.2012 р. [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/2456-17>.
2. Бюджетний менеджмент: Підручник / В. Федосов, В. Опарін, Л. Сафонова та ін. / За заг. ред. В. Федосова. – К.: КНЕУ, 2004. – 864с.
3. Бюджетна система: підруч. / за наук. ред. В. М. Федосова, С. І. Юрія. – К.: Центр учбов. літератури; Тернопіль: Екон. думка, 2012. – 871 с.
4. Василик О. Д. Бюджетна система України: Підручник / О. Д. Василик, К. В. Павлюк. – К.: ЦУЛ, 2012. – 544 с.

гие компании хоть и приняли кодекс КУ и внедрили систему независимых директоров, но до конца не прочувствовали их значимости для себя.

- второй период с 2007 год возрастание финансовой нестабильности выходя крупными компаниями на мировой рынок и обязательное внедрение стандартов ККУ, а также повышение внутри компании корпоративной культуры.

Литература:

1. Балгарин Е. Развитие корпоративного управления должно сопровождаться переменами в нашем менталитете // Корпоративное управление. – 2006г.
2. Корпоративно культурные казахстанские предприятия поднимают человеческие ресурсы // Бизнес – Гид – 2008. – №14(15).
3. Балгарин Е. Корпоративное управление в Казахстане: все только начинается // National Business. – 2005, №5.
4. Арыстанбаева С. Корпоративное управление как фактор повышения конкурентоспособности. Экономика // Евразийское сообщество. – 2005, №3(51).

Абзалбек Ергали Жумабайулы

Казахстанский экономический университет Казпотребсоюза

**МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ
КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ЭКОНОМИКИ СТРАНЫ**

Конкурентоспособности национальной экономики в современном мире во многом определяется способностью промышленного производства вводить новшества и модернизироваться. Действительно, промышленность и сегодня остается ведущим производителем товаров инвестиционного и личного потребления, главным плательщиком налогов в государственный бюджет. От уровня ее развития зависят темпы научно-технического обновления, рост производительности труда в других сферах и отраслях, уровень благосостояния населения.

Вместе с тем отечественная промышленность как в плане технологической базы, так и в плане отраслевой структуры не соответствует современным требованиям. Результатом такого положения становится ее отставание от ряда развитых и новых индустриальных стран.

Конкурентоспособность представляет собой сложную многоаспектную и многоуровневую категорию, органически присущую рыночной системе ведения хозяйства. Прагматический аспект адекватных представлений о содержании этой категории определяется тем, насколько набор ее смыслообразующих признаков может быть использован в качестве основы при разработке методов

и средств решения практических задач, связанных с достижением заданного уровня конкурентоспособности. Очевидно, что для обеспечения прагматики любой категории недостаточно ее определения в традиционном понимании. Требуется своего рода экспликация, которая бы устанавливала пусть на самом общем уровне взаимосвязь самой категории и ее смыслообразующих компонентов с другими категориями предметной области.

Современные определения национальной конкурентоспособности, принятые рядом официальных организаций, по существу согласуются с теорией М. Портера, отражая при этом новый этап эволюции понятия конкурентного преимущества. Общее определение конкурентоспособности, принятое в ОЭСР, гласит: конкурентоспособность – это способность компаний, отраслей, регионов и наций создавать сравнительно высокий уровень доходов и заработной платы, оставаясь открытыми для международной конкуренции. Аналогичного мнения придерживаются и известные американские учёные Д. Доллар и Э. Вульф, утверждающие, что конкурентоспособной является страна, сочетающая преуспевание в международной торговле на базе высокой технологии и производительности с высокими доходами и заработной платой.

На динамический аспект конкуренции впервые обратил внимание М. Данн, по мнению которого важнейшим свойством конкурентоспособности является ее изменение во времени. Под конкурентоспособностью он понимает гибкость, с которой национальная экономика способна предвидеть структурные изменения и адаптироваться к ним.

Рассматривая сравнительный уровень конкурентоспособности промышленного производства различных стран мира (Рисунок 1) можно убедиться, что лидирующие позиции в рейтинге не всегда зависят от размеров территории, наличия природных богатств и принадлежности страны к той или иной группе стран по уровню социально-экономического развития. Так, новые промышленные страны, не отличающиеся размерами территорий, запасами естественных ресурсов и еще недавно пребывающие в состоянии крайней отсталости, занимают, соответственно 3-е (Сингапур) и 6-е (Гонконг) место в рейтинге. В то время как из числа государств большой семерки (кроме США) только 9-ое место принадлежит Канаде, а Италия оказалась практически в конце списка, занимая 32-е место из 49.

у вітчизняній економічній літературі трапляються різні підходи до трактування бюджету.

Поняття «бюджет» можна розглядати у розрізі декількох аспектів, зазначених у табл. 1.

Таблиця 1

Підходи до визначення поняття «бюджет»

Дослідники	Визначення
Бюджетний кодекс	Бюджет – це план формування та використання фінансових ресурсів для забезпечення завдань і функцій, які здійснюються органами державної влади, органами влади Автономної Республіки Крим та органами місцевого самоврядування протягом бюджетного періоду
В. Федосов,	Бюджет – це система грошових відносин, що виникають між державою, з одного боку, підприємствами, організаціями і населенням – з іншого, щодо формування та використання централізованого фонду державних грошових ресурсів для задоволення суспільних потреб
Ц. Огонь	Бюджет – це багатозмістова фінансово-економічна категорія, держава використовує його як головний інструмент регулювання і впливу на розвиток суспільно-економічних процесів та управління потоками фінансових ресурсів

* Складено автором на основі джерел [1; 3, 73; 5, 20].

Як і більшість економістів, ми вважаємо, що за формою бюджет є головним фінансовим планом держави, який займає провідне місце серед інших фінансових планів у країні. Отже, бюджет – це основний фінансовий план держави, який має силу закону і відображає економічні відносини, що виникають у процесі утворення і використання централізованого фонду грошових коштів держави для виконання покладених на нею функцій.

Доходи бюджету відіграють важливу роль у соціально-економічному розвитку суспільства. Розглянемо підходи до визначення даного поняття.

Таблиця 2

Визначення доходів бюджету

Дослідники	Визначення
Бюджетний кодекс	Доходи – це податкові, неподаткові та інші надходження на безповоротній основі, справляння яких передбачено законодавством України (включаючи трансферти, плату за адміністративні послуги, власні надходження бюджетних установ)
О. Василик	Доходи – «це частина централізованих фінансових ресурсів держави, необхідних для виконання її функцій. Вони виражають економічні відносини, які виникають у процесі формування фондів грошових ресурсів і поступають у розпорядження органів влади різних рівнів»
Л. Фещенко	Доходи – «це грошові відносини з приводу розподілу вартості валового внутрішнього продукту, це частина внутрішнього валового продукту, що використовується державою для здійснення своїх функцій»

* Складено автором на основі джерел [1; 4, 52; 7, 58].

ном долге; своєчасно виплачувати займи і проценти; зменшити роль зовнішніх займів в усуненні дефіциту бюджету країни; пропозиція в якості боргу державної власності для інвестування; перетворення короткочасної заборгованості в довгочасну.

Література:

1. Вахненко Т.П. Особливості формування державного боргу та управління його період фінансової кризи/ Вахненко Т.П.//Фінанси України.-2009.- №6.-С.14-28.
2. Федоров І.О. Тенденції формування та обслуговування зовнішнього державного боргу України // Федоров І.О. // Вчені записки Таврійського національного університету ім. В.І. Вернадського. Серія: Економіка і управління. – 2012. – Т.25 (64), №1. – С. 186-193.
3. <http://index.minfin.com.ua/index/debtgov/>
4. http://www.minfin.gov.ua/control/uk/publish/archive/main?cat_id=224493
5. <http://forbes.ua/business/1364523-dolgi-ukrainy-v-2014-godu>

Заводяк Аліса

Науковий керівник – к.е.н., доцент Красільник Т.В.

Вінницький навчально-науковий інститут економіки

Тернопільський національний економічний університет

ТЕОРЕТИЧНІ АСПЕКТИ ПОНЯТТЯ «БЮДЖЕТ» ТА ЙОГО СКЛАДОВИХ

Сучасний етап соціально-економічного розвитку країни потребує поглибленого розуміння ролі державного бюджету в економічній системі держави. Бюджет є фінансовою базою для реалізації державою своїх функцій та інструментом впливу на різні сторони суспільно-економічного життя. Адже саме через державний бюджет відбувається централізація фінансових ресурсів за допомогою яких здійснюється єдина економічна і фінансова політика на території держави. У цьому контексті очевидна актуальність даної публікації.

Теоретичні питання бюджету держави та його складових представлені в наукових працях таких вчених, як О. Василик, Ц. Огонь, В. Опарін, О. Романенко, В. Федосов, Л. Фещенко та ін.

Ми розглянемо державний бюджет як основний фінансовий план держави, який висвітлює систему доходів та видатків, що забезпечують виконання функцій, делегованих урядом.

Метою статті є трактування поняття бюджету та доходів й видатків як складової фінансового плану держави. У даному аспекті доречно зазначити, що

Country/Economy	GCI 2013-2014		Rank among 2012-2013 economies*	GCI 2012-2013
	Rank (out of 148)	Score (1-7)		
Switzerland	1	5.67	1	1
Singapore	2	5.61	2	2
Finland	3	5.54	3	3
Germany	4	5.51	4	6
United States	5	5.48	5	7
Sweden	6	5.48	6	4
Hong Kong SAR	7	5.47	7	9
Netherlands	8	5.42	8	5
Japan	9	5.40	9	10
United Kingdom	10	5.37	10	8
Norway	11	5.33	11	15
Taiwan, China	12	5.29	12	13
Qatar	13	5.24	13	11
Canada	14	5.20	14	14
Denmark	15	5.18	15	12
Austria	16	5.15	16	16
Belgium	17	5.13	17	17
New Zealand	18	5.11	18	23
United Arab Emirates	19	5.11	19	24
Saudi Arabia	20	5.10	20	18
Australia	21	5.09	21	20
Luxembourg	22	5.09	22	22
France	23	5.05	23	21
Malaysia	24	5.03	24	25
Korea, Rep.	25	5.01	25	19
Brunei Darussalam	26	4.95	26	28
Israel	27	4.94	27	26
Ireland	28	4.92	28	27
China	29	4.84	29	29
Puerto Rico	30	4.67	30	31
Iceland	31	4.66	31	30
Barbados	47	4.42	47	44
Lithuania	48	4.41	48	45
Italy	49	4.41	49	42
Kazakhstan	50	4.41	50	51
Portugal	51	4.40	51	49
Latvia	52	4.40	52	55

Рисунок 1. Рейтинг некоторых стран мира по уровню конкурентоспособности общественного производства (фрагмент).

Если абстрагироваться от возможных погрешностей методики расчета и положиться на авторитет международной аналитической службы, то мы должны прийти к выводу о том, что конкурентоспособность зависит не столько от размеров потенциала страны, сколько от способности удовлетворить конкретную рыночную потребность, а также от способности оперативно и гибко среагировать на изменение этой потребности.

Структурирование субъектов конкурентной борьбы, факторов и характеристик конкурентоспособности позволяет более четко подойти к анализу этой сложной категории, выявлению имеющихся резервов и формированию направлений повышения конкурентоспособности на каждом из уровней.

Обобщенный показатель конкурентоспособности отражает эффективность функционирования не только хозяйственной системы, но и многих других блоков – правового, политического, социального и др., то есть эффективность всей целостной хозяйственной системы страны. Уместно отметить, что проект по проблемам национальной конкурентоспособности, осуществляемый в рамках Всемирного экономического форума (ВЭФ), рассматривает около 200 показателей, определяющих конкурентоспособность отдельных стран. Важно также подчеркнуть, что о повышении конкурентоспособности можно говорить только по отношению к странам с устойчиво развивающейся экономикой, где сохраняется внутренний баланс социальных и политических сил. Страна, находящаяся в состоянии внутренней или внешней нестабильности, по определению попадает в разряд неконкурентоспособных, поскольку такая нестабильность резко подрывает доверие к её государственным и финансовым институтам. Это в свою очередь неминуемо сказывается на снижении её привлекательности для инвесторов, устойчивости её экономических связей на всех уровнях, стабильности ее валюты и других показателях, отражающих уровень национальной конкурентоспособности и влияющих на характер национального развития.

В немалой степени конкурентоспособность зависит от экономического веса и военной мощи страны, обеспечивающих её политическое влияние. Встраивание в мировой рынок может осуществляться на разных условиях, и эти условия определяются уровнем конкурентоспособности страны и структурой её конкурентных преимуществ.

Всё многообразие конкурентных преимуществ можно свести к четырем основным видам: ресурсные, технологические, структурные и связанные с эффективностью экономической политики государства. В основе ресурсных конкурентных преимуществ лежат наделенность страны факторами производства (природными ресурсами, рабочей силой и др.) и степень эффективности их использования (издержки производства, цены, валютные курсы). Технологические преимущества – это такие факторы, как ресурс знаний, технологический ресурс, инвестиционные ресурсы и др., обеспечивающие весь спектр современных конкурентных преимуществ от технологического опережения в одной или нескольких отраслях (частичное техническое преимущество) до технологического лидерства страны в целом. Структурные преимущества связаны с наличием прогрессивной структуры экономики, соответствующей требованиям научно-технического прогресса, а также с рациональной организацией научно-производственного процесса в плане комплексного развития основных и поддерживающих отраслей, формирования эффективных организационных структур на основе принципов интеграции и диверсификации. Наконец, успешное экономическое развитие базируется на благоприятной экономической среде и адекватном социально-политическом климате в стране, детерминирующих инновационные возможности экономики, её способность к созданию и усвоению новых технологий и техническому заимствованию.

Таблица 1

Государственный и гарантированный долг Украины за последние 5 лет*
млн. грн.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Общий долг	189410,39	317904,12	432303,27	473184,92	515510,57	584114,11
Государственный долг	130689,65	226996,31	323475,42	357273,87	399218,24	479975,72
Внутренний	44666,55	91070,08	141662,10	161467,01	190299,30	256959,58
Внешний	86023,10	135926,23	181813,32	195806,86	208918,94	223016,14
Гарантированный государственный долг	58720,74	90907,81	108827,85	115911,05	116292,33	104138,39
Внутренний	2000,97	14062,84	13895,39	12303,19	16211,42	27129,15
Внешний	56719,77	76844,97	94932,46	103607,86	100080,91	77009,24

*Таблица составлена авторами на основе данных Министерства Финансов Украины.[4]

Государственный долг Украины за период с 2008г. по 2013г. увеличился почти в 3 раза. Это связано с выпуском облигаций внутреннего государственного займа, получением транша от МВФ, программного займа от Мирового банка на реабилитацию финансового сектора, со стремительным ростом курсов иностранных валют к гривне, с повышением цены на газ. Задолженность Украины перед ОАО «Газпром» в 2013 году составляла 2,7 млрд. долларов.[3]

Рассмотрим еще несколько важных показателей. Сравним государственный долг страны с ее ВВП. За 2013г. в США это составляет – 106%, в Украине – 38,5%, в России – 14%. Внешний долг на душу населения (в долларах США) приходится: в США – 53437, в России – 3634, в Украине – 2995. По данным Национального банка Украины золотовалютные резервы страны оцениваются в 17,8 млрд. долларов США. Цена на газ в 2013г. для Украины была снижена до 268,5 долл. за тысячу куб. м. Это позволяет сделать оптимистический прогноз, что Украина – платежеспособное государство.

По данным Министерства Финансов Украины в 2014 году Украина планирует взять в долг 163,501 млрд.грн. Но специалисты утверждают, что общий государственный долг в 2014-2015 гг. будет составлять 131,4 млрд. грн. и 125,6 млрд. грн. и превысит 40% ВВП. [5]

Государственный долг является регулятором дефицита государственного бюджета, помогает развивать экономическую и социальную сферы Украины. Общий государственный долг нашей страны с каждым годом стремительно растет. На это в первую очередь влияют дефицит государственного бюджета и неустойчивость украинской гривны к изменениям иностранных валют. Но вместе с тем Украина является платежеспособным государством. Пока внутренние и внешние займы в Украине используются не эффективно. Для того чтобы решить эту проблему необходимо: эффективно использовать займы на инвестиционные нужды страны; уменьшить долю иностранной валюты в государствен-

МАКРОЕКОНОМІА

Мазко Н. и Мазко И.

Студентки специальности Учет и Аудит РВУЗ»

Крымского инженерно-педагогического университета»

Научный руководитель: к.н.с, доцент, Зиятдиновна Нияра Раитовна

ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДОЛГ УКРАИНЫ

Проблема государственного долга очень важна, так как он связан с бюджетной дееспособностью страны, стабильностью денежной единицы. Поэтому правительство должно достичь экономически приемлемого и обоснованного уровня и темпов роста государственного долга.

Актуальным этот вопрос является и для Украины.

Цель исследования: Проследить темпы роста государственного долга Украины, его предпосылки, эффективность использования, спрогнозировать платежеспособность страны.

Теоретические и практические аспекты проблемы государственного долга Украины в своих работах освещают Бондарук Т. Г., Омельчук С.В., Карпин М. I., Вахненко Т. П., Федоров И. О., Царук О. В. и др.

Каждая страна рано или поздно сталкивается с таким понятием как «государственный долг». Наличие госдолга в той или иной стране – это правило, а его отсутствие – исключение. Активно занимают, как богатые, так и бедные страны. Первые для поддержки высоких стандартов, а вторые – на минимальные текущие расходы. Все долги обязательно должны быть выплачены в установленный срок. Государственный долг носит масштабный характер и влияет на экономическое состояние страны в целом. Он составляет всю совокупность долговых обязательств государства: перед иностранными государствами, международными организациями, владельцами государственных ценных бумаг, юридическими лицами.[1]

На сегодняшний день Украина нуждается в денежных кредитах, так как это единственный способ предотвратить бюджетный дефицит, проводить экономические реформы. Для стабилизации экономики Украина привлекает займы с России, Китая, МВФ, Евросоюза. [2]

В таблице 1 отражены статистические данные государственного долга Украины за 2008-2013 гг.

Конкурентоспособность современных высокоразвитых стран основана, главным образом, на технологических преимуществах, в то время как отсталых стран – на ресурсных. Иными словами природа конкурентоспособности богатых и бедных стран различна. Более того, источник конкурентоспособности страны достаточно точно характеризует этап её экономического развития, поскольку исторически на первый план последовательно выдвигались такие источники национальной конкурентоспособности, как выгодное географическое положение; обладание богатыми природными ресурсами; наличие благоприятных цен на основные факторы производства; высокая факторная производительность и качество жизни; новейшие технологии, экономическая среда, рождающая технологическое лидерство, и глобальная конкурентная стратегия.

Ключевыми факторами современной преимущественно технологической конкурентоспособности являются:

1. Инвестиции в новую технологию и человеческий капитал.
2. Экономическая среда, благоприятная для возникновения и диффузии нововведений и технологического развития компаний.
3. Открытая система международной торговли при условии защиты национальных интересов.

Известны три основных подхода к оценке и межстрановым сопоставлениям конкурентоспособности:

1. Первый подход основан на расчёте значений удельной оплаты труда, являющейся функцией таких характеристик, как производительность труда, заработная плата и валютный курс. Система этих показателей позволяет аппроксимировать и сопоставить национальные уровни затрат и цен. В ситуациях с резкими колебаниями валютных курсов именно последнее обстоятельство в краткосрочном периоде определяет скачки цен, а следовательно, и сдвиги в уровнях конкурентоспособности.

2. Другой подход к оценке конкурентоспособности исходит из анализа реализованных конкурентных преимуществ по данным о результатах внешне-торговой деятельности страны, а также по данным об изменении доли отечественных товаров во внутреннем товарообороте.

3. Наконец третий, весьма популярный сейчас и более комплексный подход, принятый, в частности, в исследованиях ВЭФ, основан на сопоставлении стран по рейтингам конкурентоспособности.

Кроме того, важной обобщающей характеристикой конкурентоспособности страны может служить показатель валового внутреннего продукта (ВВП) на душу населения. Динамика и изменение межстрановых соотношений по этому показателю в определенной мере отражают сравнительную эффективность функционирования хозяйственной системы и рост благосостояния страны. При анализе сравнительной конкурентоспособности на макроуровне прослеживается жесткая зависимость двух показателей: чем больше душевой доход, тем больше индекс конкурентоспособности и тем выше мировой рейтинг страны.

Конкурентоспособность на микроуровне имеет общие черты и в определенной степени зависит от конкурентоспособности макроэкономической системы, но в то же время может не совпадать с последней. Встречается определение конкурентоспособности предприятия как его способности вести успешную конкурентную борьбу и эффективно противостоять своим конкурентам. Иными словами, конкурентоспособность предприятия предполагает наличие у него сравнительных конкурентных преимуществ по отношению к другим предприятиям и организациям, действующим на том же рынке. Следовательно, конкурентоспособность организации как таковая определяется только относительно другой организации (организаций) и не может быть величиной постоянной, поскольку зависит от объекта сравнения и конкретного рыночного пространства (например, внутренний или внешний рынок).

Некоторые авторы определяют конкурентоспособность через посредство товаров (услуг), производимых предприятием. Они утверждают, что конкурентоспособность, с одной стороны определяется качеством, техническим уровнем и потребительскими свойствами товара или услуги, а с другой – их ценами. Существует и прямо противоположное мнение, суть которого состоит в том, что качественные или ценовые характеристики товара (услуги) и конкурентоспособность – совершенно разные вещи.

Как нам представляется, такое противопоставление конкурентоспособности и основных элементов конкурентного профиля товаров (услуг), каковыми являются качество и цена, неправомерно. Другое дело, что они не должны формироваться в отрыве от запросов целевой группы потребителей. И ничто иное, как оптимальное соотношение цены и качества позволит получить желаемый результат – максимальное превышение доходов над расходами или прибыль.

Из анализа содержательной стороны понятия «конкурентоспособность» вытекает, что она является категорией динамической, причем её динамика обусловлена, прежде всего, внешними факторами. Фирмы как целостные поведенческие единицы непрерывно занимаются поиском альтернатив действующим технологиям, формам организации производства с целью обеспечения преимуществ перед конкурентами, как в краткосрочном, так и в долгосрочном периодах. С этой точки зрения конкурентоспособность может быть определена как динамический процесс целенаправленного формирования конкурентных преимуществ. При этом экономическая проблема состоит в том, чтобы отобрать самый лучший из возможных способов производства и распределения при заданном множестве альтернативных вариантов.

Поскольку фирмы по-разному реагируют на сигналы, рынка следует ожидать разнообразия типов поведения фирм в реальной ситуации. Причем в долгосрочной перспективе конкурентная система будет содействовать процветанию фирм, которые в среднем делали хороший выбор, и уничтожит или вынудит к реформам фирмы, регулярно совершавшие ошибки.

гий в поселке Алатау, создать технопарки в Уральске и Степногорске. Необходимо шире использовать отечественный потенциал для развития высокотехнологичных производств в аэрокосмической сфере. Крайне важно перенести акцент с временных выгод от сдачи в аренду комплекса «Байконур» на реализацию совместных с Россией космических программ и проектов, что предусмотрено соглашением по продлению аренды космодрома. Это будет способствовать развитию нашей космической науки и новых технологий. Создание космического ракетного комплекса «Ангара» должно стать первым таким проектом.

Перспективное направление – совместные проекты с ведущими иностранными банками и компаниями. Так, Банк развития совместно с Европейским банком реконструкции и развития приступил к финансированию строительства магистральной линии электропередач «Север-Юг». Стоимость проекта – 280 миллионов долларов. В этом году национальной компанией «Казахстан Инжиниринг» создаётся совместное предприятие с «Сингапур Технолоджиз» в целях модернизации наших крупных машиностроительных заводов. Мы должны стремиться к развитию сельскохозяйственного и транспортного машиностроения.

Росту экспортного потенциала страны должно способствовать дальнейшее развитие базовых отраслей индустрии, прежде всего металлургии и металлообработки. Приоритетное развитие должна получить химическая и нефтехимическая промышленность.

Помимо этого, нам необходимо принять меры по дальнейшему улучшению инвестиционного климата. Во-первых, надо поддержать зарождающийся инновационный бизнес. В частности, стимулировать компании, активно занимающиеся научными исследованиями, разработкой и внедрением новых технологий. Во-вторых, пора изменить подходы к предоставлению налоговых преференций для привлечения инвестиций. Они должны обеспечивать стимулирование долгосрочных инвестиций и быть согласованы со сроками окупаемости проектов. В-третьих, в целях существенного улучшения условий для модернизации и технического перевооружения производства недавно значительно облегчены возможности лизинга...»

В целях продолжения долгосрочного стратегического планирования развития страны в рамках принятого генерального курса развития до 2030 года принят Стратегический план развития Республики Казахстан до 2020 года. Основными направлениями государственной политики Республики Казахстан по обеспечению конкурентоспособности страны являются:

1. Подготовка к посткризисному развитию путем улучшения бизнес-среды, укрепления финансового сектора, формирования надежной правовой среды.
2. Ускоренная диверсификация экономики через развитие топливно-энергетического комплекса, металлургической, химической и строительной промышленности, переработки сельскохозяйственной продукции, транспорта и телекоммуникаций.
3. Инвестиции в модернизацию систем образования и здравоохранения, эффективное управление трудовыми ресурсами.
4. Создание современной системы социальной защиты и ускоренная модернизация жилищно-коммунального комплекса страны.
5. Обеспечение межнационального согласия, безопасности, стабильности международных отношений.

- усиление открытости казахстанской экономики;
- реализация Стратегии индустриально-инновационного развития;
- реализация программ развития села;
- развитие инфраструктуры.

Правительство должно активизировать работу в направлении либерализации и реструктуризации сферы естественных монополий: телекоммуникаций, электроэнергетики и железных дорог. Эти сферы должны стать прозрачными и открытыми для конкуренции, а население должно почувствовать улучшение качества предоставляемых услуг и снижение цен. Планы на этот счёт имеются, и необходимо их решительно выполнять. Нельзя мириться с ограничением конкуренции даже на отдельных участках. Антимонопольное агентство должно провести исследование всех секторов экономики и до конца года внести соответствующие предложения. Высокие темпы роста и конкурентоспособность во многом зависят от де бюрократизации экономики. Должен заметить, что условия для работы бизнесменов в Казахстане действительно улучшаются и уже являются если не лучшими, то далеко не худшими. И мы вправе ожидать от бизнеса не одни просьбы по облегчению условий их деятельности, но и энергичной работы по повышению собственной конкурентоспособности.

Конкурентоспособность нашей национальной экономики может быть достигнута только в условиях её интеграции в мировую экономику. Поэтому важнейшей задачей является активизация вступления Казахстана во Всемирную торговую Организацию. Здесь нам надо задействовать также весь политический и дипломатический потенциал. Думаю, что процесс становления казахстанского бизнеса заканчивается. Он вполне «созрел» для борьбы не только на внутренних, но и на внешних рынках. Мы должны подготовить и наших крестьян к конкурентной борьбе не только на казахстанском, но и на мировых рынках. Необходимо приветствовать и поощрять движение казахстанского капитала за рубеж, освоение им внешних рынков. Это – элемент глобальной конкуренции, а также возможность получения важных знаний о мировой экономике. Все государственные структуры за рубежом должны оказывать отечественному бизнесу помощь и поддержку. Конкурентоспособность нашей экономики во многом будет определяться быстротой перехода наших предприятий на международные стандарты. Казахстан должен в кратчайшие сроки перенять почти полувековой опыт стран Запада по управлению качеством продукции.

Необходимо в сжатые сроки завершить переход на модель технического регулирования, принятую в международной практике. Уже в этом году должен быть принят законопроект «О техническом регулировании», внесены изменения и дополнения в 50 действующих законов.

В целях реализации Стратегии индустриально-инновационного развития важно определить приоритеты развития. Правительство должно привлечь экспертов мирового уровня, провести необходимый анализ конкурентных преимуществ страны и до конца года сформулировать конкретные предложения. Нам надо внедрять передовой международный опыт, имеющий максимальный практический эффект. Одним из примеров может стать использование кластерного подхода к развитию индустрии. До конца этого года нам необходимо определить все перспективные казахстанские, субрегиональные и региональные кластеры (совокупность конкурентоспособных отраслей). А институты развития должны стать эффективными инструментами в реализации поставленных целей. Для развития инфраструктуры инновационной деятельности необходимо запустить Парк информационных техноло-

Следовательно, рыночная система является отчасти полигоном для экспериментов по экономическому поведению организации и оцениванию его результатов. Неопределенность (случайность) в вопросах выбора, который могут сделать фирмы, как и невозможность в силу непредсказуемости рыночных изменений заранее точно определить, какой из вариантов экономического поведения будет наилучшим, делает процесс формирования конкурентных преимуществ вероятностным и рисковым. Главное содержание этого процесса – осуществление новых комбинаций или по сути инноваций, результатом которых становятся изобретение нового блага, внедрение нового метода (способа) производства, освоение нового рынка сбыта, получение нового источника сырья или полуфабрикатов, проведение соответствующей реорганизации и т.д.

С нашей точки зрения, конкурентоспособность выражает отношения рыночного господства одних производителей над другими, возникающее в силу монопольного обладания преимуществами в условиях производства и распределения продукта и позволяющее им присваивать на этой основе экономическую ренту в зависимости от размеров рыночного пространства, на которое распространяются эти преимущества.

Многие специалисты склоняются к мнению, что исходными отношениями, в ходе которых формируется конкурентоспособность, являются отношения конкуренции, представляющие собой, по сути, конфликт интересов субъектов рынка. Данный конфликт может рассматриваться как форма целенаправленного взаимодействия двух и более субъектов рынка, в результате которого формируется новое качество отношений. Одна сторона конфликта при этом стремится достичь увеличения эффекта своей деятельности за счет перераспределения в свою пользу эффекта деятельности противоборствующей стороны.

Как нам представляется, в современных условиях отношения, в ходе которых формируется конкурентоспособность, следует трактовать шире, включая в них не только конфликтные отношения, но и отношения сотрудничества, принимающие различную форму от образования интеграционных объединений до формирования коалиций, альянсов и иных форм «привилегированных отношений» между субъектами рынка. Последние можно отнести к относительно новым рыночным структурам, отличия которых проявляются как организационно, так и в плане исходного принципа построения – поддержание отношений сотрудничества, доверия и этнической лояльности. Совместное использование потенциала и накопленных компетенций, распределение затрат и рисков, выстраивание общей архитектуры для реализации отдельных элементов общего рыночного предложения позволяет анализируемым структурам формировать уровень конкурентоспособности, не доступный автономно действующим субъектам рынка.

Подводя итог анализу содержательной стороны понятия «конкурентоспособность», можно сделать несколько основополагающих выводов:

1. Конкурентоспособность – это явление, органически присущее рыночной системе ведения хозяйства, при котором одни производители в силу наличия некоторых

ключевых преимуществ перед другими производителями обладают способностью наилучшим образом удовлетворить потребности рынка и тем самым достигают на нем господствующего положения. Следствием этого положения становится получение своеобразной экономической ренты двух видов – абсолютной ренты в виде дополнительной прибавочной стоимости от монопольного владения ключевыми преимуществами и дифференциальной ренты в виде излишка прибыли над средним уровнем в силу более высокой производительности вложенного в производство капитала.

2. Поскольку конкурентоспособность может быть определена только в результате сравнения возможностей отдельных производителей, она относительна и зависит от того, с каким производителем на каком рынке происходит сравнение. Вместе с тем производитель или товар могут обладать неоспоримыми конкурентными преимуществами, независимо от того, на каком рынке они представлены. Отсюда, по нашему мнению, выводится представление об абсолютной и относительной конкурентоспособности. Действительно, товар, неконкурентоспособный на мировом рынке, может быть конкурентоспособен на внутреннем. Такой относительно конкурентоспособный товар может быть реализован и принесет доход производителю в рамках той рыночной ниши, для которой его характеристики видятся приемлемыми. Однако при этом уровень экономической ренты производителя окажется ниже, чем в случае абсолютной конкурентоспособности, и тем ниже, чем меньше рыночная область, на которой товар сохраняет свою конкурентоспособность.

3. Конкурентоспособность обладает внутренней иерархией, т.е. проявляется через взаимодействие различных уровней локализации – от уровня отдельного продукта (услуги) или производственного процесса до уровня национальной экономической системы и мирового хозяйства. Причем взаимосвязи между уровнями иерархии носят диалектический характер: с одной стороны, им присуща взаимообусловленность, а с другой – возможность приобретения определенных качественных характеристик независимо друг от друга. Так, национальная конкурентоспособность во многом определяется конкурентоспособностью отдельных компаний внутри страны. В свою очередь конкурентоспособная экономика страны создает дополнительные преимущества отдельно работающим компаниям в виде международного престижа, эффективной государственной политики и постоянно расширяющегося внутреннего рынка. Однако национальная конкурентоспособность и конкурентоспособность компаний развиваются не только во взаимосвязи, но и независимо друг от друга в силу самостоятельного выбора субъектами отношений вариантов рыночного поведения и могут не совпадать.

4. В числе ключевых предпосылок, обеспечивающих тот или иной уровень конкурентоспособности можно выделить наделенность производителей факторами производства, а также качество, цена и уровень использования последних. При этом сами факторы производства делятся на две различные по значимости группы – основные или данные от природы (земля, климат, минеральные ресурсы, население и т.д.) и развитые, формируемые в результате человеческой деятельности (капитал, технологии, квалифицированная рабочая сила и т. д.). Длительный исто-

1) Воздействие правительства на факторные условия акцент на создании факторов (инфраструктуры, квалифицированной рабочей силы, научно-конструкторских разработок и т. д.); грамотные политические решения в отношении рынков факторов и валютных рынков (налоговая и денежная политика, регулирование рынка энергоносителей и регламентирование процесса заключения коллективных договоров).

2) Воздействие правительства на условия спроса: государственные закупки (стимулирование спроса на раннем этапе, внутренней конкуренции, производства инноваций); регламентация изделий и процессов (создание четкой системы технических и технологических стандартов для вытеснения с рынка некачественной продукции); воздействие на структуру отраслей, выступающих в роли покупателей (политика правительства в отношении государственной собственности); стимулирование раннего или усложненного спроса (использование лизинговых механизмов и других форм непрямого кредитования); предоставление полной и качественной информации покупателям; введение технических стандартов (для обеспечения совместимости различных типов устройств); зарубежная помощь и политические связи (классический пример – схема взаимодействия колония – метрополия).

3) Воздействие правительства на родственные и поддерживающие отрасли: политика правительства в отношении СМИ; образование кластеров (в трактовке Портера – создание вертикально-интегрированных структур, объединяющих в себе различных членов технологической цепи от поставщиков сырья до производителей готовой продукции); региональная политика (стимулирование развития отстающих районов).

4) Воздействие правительства на стратегию, структуру и соперничество фирм: интернационализация (поощрение международной ориентации и экспорта) воздействие на цели как конкретных предпринимателей, так и целых фирм регламентация соперничества внутри страны (антитрестовские законы, протекционизм и т. д.) образование новых фирм торговая политика (надо открыть доступ на рынки и не злоупотреблять протекционизмом) привлечение зарубежных инвестиций.

В своем Послании от 22.03.2004 г. «К конкурентоспособному Казахстану, конкурентоспособной экономике, конкурентоспособной нации» народу Казахстана Президент Республики Казахстан Н. Назарбаев отметил следующее: «Экономика остаётся главным приоритетом нашего развития, а достижение максимально высоких темпов экономического роста – основной задачей. Мы будем добиваться этого через повышение конкурентоспособности нашей экономики, в соответствии с планом развития страны до 2010 года. Общеизвестно, что конкурентоспособность достигается не в тепличных условиях государственной поддержки, а в суровой борьбе с конкурентами.

Оптимальная роль государства здесь мне видится в том, чтобы, с одной стороны, достигнуть максимальной либерализации и открытости экономики, с другой – вести активную работу по строительству инфраструктуры и привлечению частного сектора к развитию ключевых отраслей.

Поэтому основными направлениями развития экономики должны стать:
- дальнейшая либерализация экономики и развитие конкуренции через продолжение системных реформ и дебиюкратизацию;

Национальная конкурентоспособность определяется способностью промышленности постоянно развиваться и производить инновации. Первоначально национальные компании добиваются конкурентного преимущества, изменяя основу, на которой они конкурируют. Удержать же им преимущество позволяет постоянное совершенствование товара, способа производства и других факторов, причем так быстро, чтобы конкуренты не смогли их догнать и перегнать. Конкуренция – это не равновесие, а постоянные перемены. Совершенствование и обновление отрасли – непрерывный процесс. Поэтому в основе объяснения конкурентного преимущества страны лежит роль страны базирования в стимулировании обновления и совершенствования (т. е. в стимулировании производства инноваций). Таким образом, оказывается, что процесс создания и поддержания конкурентоспособности чрезвычайно локализован. Различия в экономике стран, в их культуре, населении, инфраструктуре, управлении, национальных ценностях и даже в истории – все это в той или иной степени влияет на конкурентоспособность национальных компаний. Портер показывает, что, несмотря на все возрастающее значение глобализации, национальная конкурентоспособность определяется набором факторов, зависящих от конкретных, локальных условий. Конкурентное преимущество страны на международном рынке определяет некий набор детерминантов, «национальный ромб», как называет его автор. Он включает в себя четыре компонента:

Факторные условия, то есть те конкретные факторы (например, квалифицированная рабочая сила или инфраструктура), которые нужны для успешной конкуренции в данной отрасли:

1. Условия спроса, то есть, каков на внутреннем рынке спрос на продукцию или услуги, предлагаемые данной отраслью.

2. Родственные и поддерживающие отрасли, т. е. наличие или отсутствие в стране родственных и поддерживающих отраслей, конкурентоспособных на международном рынке.

3. Стратегия фирмы, ее структура и конкуренты, то есть каковы в стране условия, определяющие процесс создания управления фирм, и каков характер конкуренции на внутреннем рынке.

Существуют две дополнительные переменные, в значительной степени влияющие на обстановку в стране:

1. Случайные события, то есть те, которые руководство фирмы не может контролировать.

2. Государственная политика.

По мнению Портера, государства должно играть роль своеобразного катализатора конкурентоспособности. Государство при помощи своей политики может оказывать влияние на все четыре компонента национального ромба, но это влияние может быть как положительным, так и отрицательным. Поэтому чрезвычайно важно четко сформулировать приоритеты государственной политики. Общими рекомендациями являются: поощрение всяческого развития, усиление конкуренции на внутреннем рынке, стимулирование производства инноваций. [11]

В комплекс правительственных мер по поддержанию и повышению конкурентоспособности страны должны входить:

рический период в экономическом развитии наиболее существенную роль играли основные факторы производства. Затем по мере развития научно-технического прогресса и превращения науки в непосредственную производительную силу все большее значение приобретали факторы, связанные с технологическими и организационными инновациями и наличием высококвалифицированных работников.

5. Значимость конкурентных преимуществ ограничена во времени. По мере распространения и освоения передового опыта снижается уровень дополнительного дохода, который эти преимущества способны приносить. Для сохранения достигнутого уровня конкурентоспособности процесс формирования преимуществ должен стать непрерывным. Причем сроки разработки и внедрения инноваций должны соответствовать темпам диффузии нововведений. Следовательно, конкурентоспособность это не только экономическое явление, но и процесс непрерывного поиска инноваций, совершенствующих сам продукт, его производство и распределение.

6. Конкурентоспособность представляет собой обобщающий критерий эффективности функционирования предприятия, поскольку от достигнутого уровня конкурентоспособности в решающей степени зависят возможности его выживания и развития. Вместе с тем она напрямую зависит от количества, качества и темпов развития элементов, процессов и взаимосвязей, образующих предприятие как экономическую систему.

Таким образом, конкурентоспособность не может не рассматриваться как важнейший системообразующий признак, ориентируясь на который экономическая система должна формироваться и совершенствоваться.

Ауезова К.Т.

к.т.н., доцент ЕНУ имени Л.Н.Гумилева

Кокченко Н.К.

магистрант ЕНУ имени Л.Н.Гумилева

ГОСУДАРСТВЕННЫЕ ПРОГРАММЫ ПО РАЗВИТИЮ И ПОДДЕРЖКЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В ЦЕЛЯХ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Вне всякого сомнения, предприниматели представляют собой один из наиболее стабильных и устойчивых классов в обществе, его опору. Предпринимательство, в том числе и казахстанское, имеет многовековую историю, со временем оно меняло или развивало свои формы, но сохраняло сущность. Тер-

мин «предприниматель» был введен в научный оборот в XVIII веке английским экономистом Ричардом Кантильоном, анализ понятия «предпринимательство» встречается уже в работах А. Смита, Ж.-Б. Сэя и др.

Хотя «лицо» любого развитого государства составляют крупные предприятия и объединения, а наличие мощной экономической силы крупного капитала в значительной мере определяет уровень научно-технического и производственного потенциала, подлинной основой жизни стран с рыночной системой хозяйствования является малое предпринимательство как наиболее динамичная форма деловой жизни, олицетворение возможности выравнивания шансов всех социальных групп и слоев населения в борьбе за благополучие и процветание.

Сектор малой экономики образует разветвленную сеть предприятий, действующих в основном на местных рынках и непосредственно связанных с массовым покупателем товаров и услуг. Оперативно реагируя на изменение рыночной конъюнктуры, он придает экономике необходимую гибкость. Эта черта малого предпринимательства играет особую роль в силу быстрой индивидуализации и дифференциации потребительского спроса, возрастания номенклатуры производимых товаров и услуг. Приближение товаров и услуг к потребителю, а также отсутствие (минимизация) затратных управленческих структур обеспечивают сокращение накладных расходов и снижение себестоимости продукции (услуг).

Активно создавая новые рабочие места, малые предприятия решают проблему нейтрализации значительного роста свободных трудовых ресурсов, высвобождающихся как в ходе приватизации, технологической модернизации, так и в ходе экономических кризисов. На малых фирмах широко распространены гибкие условия труда и найма (неполный рабочий день или неделя, скользящий график труда, совместительство и другие), что также привлекательно для многих работников.

Существенный вклад вносит малое предпринимательство в формирование конкурентной среды. При узкой специализации и применении новейшей техники малые предприятия выступают конкурентом, подрывающим монопольные позиции крупных корпораций.

Малое предпринимательство играет определенную роль в осуществлении важнейших направлений научно-технического прогресса, где оно способствует перепрофилированию производства, обеспечению пропорциональности и сбалансированности всех отраслей и сфер народного хозяйства, освоению новых видов деятельности. К примеру, в США на малое предпринимательство приходится около 50% всех научно-технических разработок, при этом оно потребляет лишь 2–3% общих инвестиций на НИОКР. По данным исследований, проведенных Национальным научным фондом США, малый сектор в расчете на одного занятого создает в 2,5 раза больше нововведений, чем крупные фирмы. В среднем на один затраченный на эти цели доллар малые предприятия внедряют нововведений в 17 раз больше, чем крупные фирмы.

В целях эффективного функционирования действующей системы можно предложить следующее:

- Обеспечения равенство всех граждан – в случае социальных угроз, каждый житель в независимости от вида работы и зарплаты должен обеспечиваться одинаковым размером социальных выплат;
- Установить жесткий контроль по реализации всех социальных программ – все расходы из госбюджета направленные на развития социальных сфер должны в обязательном порядке отражаться в отчетах уполномоченных органов;
- Решить проблемы в области здравоохранения по таким вопросам, как: сокращение детской и материнской смертности, распространение ВИЧ и т.д.

Заключая все вышесказанное можно подытожить что на данный момент, социальная защита подразумевает собой комплекс мер осуществляемым государством по оказанию помощи за счет средств бюджета отдельным социальным группам (безработным, инвалидам, больным, сиротам, старикам, одиноким матерям, многодетным семьям) с целью сохранения их социального статуса и защиты от неблагоприятных факторов воздействия.

Литература:

1. Послание президента Республики Казахстан – Лидера нации Н. А. НАЗАРБАЕВА народу Казахстана Стратегия «Казахстан-2050».
2. Конституция Республики Казахстан (Раздел II, Статья 28).
3. <http://www.enbek.gov.kz> – Министерство труда и социальной защиты РК.
4. <http://adilet.zan.kz> – Об одобрении Концепции социальной защиты населения Республики Казахстан.

Абзалбек Е., Тажбаев Н.М.

Карагандинский экономический университет Казпотребсоюза

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ, СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНЫХ ФОРМ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ

В своей теории Портер вводит понятие конкурентоспособности страны. Именно национальная конкурентоспособность, с его точки зрения, определяет успех или неуспех в конкретных отраслях производства и то место, которое страна занимает в системе мирового хозяйства.

ным основаниям. Поощряются выплаты добровольных пенсионных взносов, создание дополнительных форм социального обеспечения. Поэтому государство обязано создавать все условия для защиты населения и контролировать их состояние [2].

Несмотря на положительные результаты, в нынешней системе социальной защиты имеют место и неудовлетворительные показатели, которые требуют немедленного и систематического решения. В основном качество жизни в селах до сих пор остается на низком уровне. Например, если в крупных городах страны более 90% жителей снабжаются водопроводной водой, в селах этот показатель равен всего 30%. В рамках новой системы социальной защиты, еще в 2002 году была начата программа по снабжению местных населенных пунктов чистой питьевой водой «Акбулак», на которую было выделено более 190 млрд. тенге. С момента реализации этой программы хоть и прошло 12 лет, жители некоторых пунктов до сих пор не имеют доступа к чистой питьевой воде. Стоит отметить, что доступность жилья на сегодняшний день, остается одной из самых острых социальных проблем страны. На ее решение государство также выделяет немалые деньги, и разрабатывает различные программы, направленные на предоставления доступного жилья, но на практике все это не осуществляется должным образом и не приносит желаемого эффекта. Цены на жилье не спадают, арендная плата растет с каждым годом и гражданин со средней заработной платой просто не в состоянии позволить себе обзавестись квартирой в городе. Система ипотечного кредитования также не эффективна: высокие первоначальные взносы и процентные ставки, длинный перечень документов и условия необходимых для участия в госпрограммах, замедленный процесс очереди на получения жилья (сегодня более 150 тысяч человек) и т.д. Между тем жилищный вопрос выступает важнейшим направлением повышения качества жизни населения, обеспечения социальной стабильности, экономического развития страны и демографического роста. Видится, что обострение жилищной ситуации и низкий уровень обеспеченности населения жильем в целом определяет необходимость реформирования действующей системы [3].

К другим недостаткам системы социальной защиты населения можно отнести: Во-первых, несовершенное законодательство – законодательство, регулирующее социальную сферу, сформировано в основном по видам выплат, а не по социальным рискам и основаниям для выплат;

Во-вторых, недостаточная справедливость и низкие стимулы – отсутствие преимуществ работников формального сектора экономики, осуществляющих налоговые отчисления, перед теми, кто не отчисляет, при реализации права на получение социальных пособий;

В третьих, недостаточная прозрачность – на стадии становления находится система индивидуальной идентификации для отслеживания процесса получения социальных выплат [4].

Развитие малого предпринимательства смягчает социальную напряженность, поскольку оно является основой формирования «среднего класса» и меняет общественную психологию, жизненные ориентиры основной массы населения. При этом к «среднему классу» можно отнести всех тех, кто готов активно действовать в складывающихся социально-экономических условиях, использовать предоставленные возможности, не преступая общепринятые нормы морали и деловой этики, рассчитывая при этом добиться приемлемого уровня благосостояния семьи, обеспечения будущего своих детей.

Становление малого предпринимательства способствует политической стабилизации. Организации предпринимателей, созданные для решения сугубо профессиональных задач, становятся субъектами политической жизни, поскольку вступают во взаимодействие с государственными органами, политическими партиями, с международными организациями.

Сегодня во многих промышленно развитых странах малое предпринимательство обеспечивает:

- производство основной части ВВП (до 70% в среднем по странам ЕС, 61% – в Японии, 40% – в США);
- создание рабочих мест для большинства трудоспособного населения (72% в среднем по странам ЕС, 78% – в Японии, 75,3% – в Южной Корее, 54% – в США);
- непосредственное воздействие на формирование «среднего класса», являя собой важнейший фактор социальной и политической стабильности общества.

Малые предприятия являются не только самостоятельным субъектом экономики, но и элементом единой социально-экономической системы, звеном в формировании целостной структуры хозяйственного комплекса. Они существуют в тесной интеграции с крупными и средними предприятиями, активно участвуя в структурной перестройке народного хозяйства и ускорении инновационных процессов.

В настоящее время наряду с 5800 крупными предприятиями в Германии существуют более 3,3 млн. МСП и индивидуальных предпринимателей в ремесленном производстве, промышленности и непромышленной сфере, торговле, сфере услуг и «свободных профессий». Они составляют более 99% всех предприятий-налогоплательщиков. Таким образом, крупные предприятия составляют менее 1% всех немецких предприятий. МСП обеспечивают почти 70% всех рабочих мест в Германии, обучают около 80% всех молодых специалистов, платят почти 45% всех налогов с оборота, осуществляют около 30% немецкого экспорта, в 2013 г. обеспечили 46% валовых инвестиций в Германии и 57% валового национального продукта (ВВП). МСП представляют собой «спинной хребет» немецкой экономики.

Основная предпосылка успешного развития МСП и экономики Германии в целом – гарантии государства в части стабильности правовых и экономических рамок условий для нормального функционирования социальной рыночной

экономики. Международные эксперты оценивают немецкую политику в отношении МСП как весьма успешную и обеспечивающую важную основу для сильной, конкурентоспособной на мировом рынке немецкой экономики, которая, несмотря на ограниченность полезных ископаемых в Германии, относится к ведущим экономическим системам мира. Важной основой такого успеха является то, что практическую реализацию законов, постановлений и директив, изданных в Германии для обеспечения нормального функционирования экономики, осуществляет квалифицированная и неподкупная администрация на федеральном, региональном и муниципальном уровнях. Уверенность в государственном порядке Германии внутри страны и за рубежом является центральным фактором экономической и политической стабильности Германии.

К важнейшим регулирующим функциям немецкого государства по обеспечению свободного правового и экономического порядка относятся:

1. Обеспечение основополагающего права на свободу предпринимательской деятельности, например, права заключать договоры, вступать в объединения, создавать филиалы и отделения, права свободно выбирать профессию и место работы, самостоятельно устанавливать цены и свободно выражать свое мнение.

2. Обеспечение основополагающего права на частную собственность и распоряжение ею, прежде всего средствами производства (земельными участками, зданиями, машинами и другими основными фондами).

(Указанные в п. 1 и 2 основные права являются законодательно закрепленными основами свободной самостоятельной предпринимательской деятельности).

3. Ограниченное государственное вмешательство в экономику для достижения общественно-политических целей и избежания / снижения отклонений от нормального экономического развития.

Наряду с повышенным вниманием к названным предпосылкам успешной экономической политики и политики в отношении МСП, большое значение в Германии придается следующим принципам:

1. Каждое предприятие самостоятельно приспосабливается к изменяющимся условиям рынка (приоритет самостоятельности предприятий, а не государственной поддержки). В интересах экономики в целом государство не вправе сдерживать в среднесрочной и долгосрочной перспективе естественные изменения рыночных условий. Это означает, что неэффективные предприятия и отрасли, которые не в состоянии адаптироваться к развитию рынка, должны с него уйти. Государство также не вправе защищать МСП от конкуренции в условиях рыночной экономики.

2. При проведении мероприятий по поддержке МСП в Германии упор делается на использование рыночных механизмов. Такие мероприятия направлены преимущественно на решение проблем МСП, связанных не с их эффективностью, а с небольшими размерами по сравнению с крупным бизнесом, например, облегчается доступ МСП к рынкам капитала и новым технологиям.

орнығуы Орталық Азия халықтарының Персия, Қытай, Грек, Араб халифаты, Моңғолдар империясы, Ресей сияқты мемлекеттермен қатынас барысында мақсатты түрде өздерінің табиғи мүдделерін қорғау әрекетімен тікелей байланыста жүрді. Басқаша айтқанда, Орталық Азия елдерінің бірлігі идеясы өңір халықтарымен бірге өмірге келіп, түрлі тарихи сындар тезінен өткен аса маңызды өміршең құбылыс. Түрлі қиындықтарға қарамастан, оны жалғастырушы нақты күш өңір халқы.(1)

Сонымен, Орталық Азия елдерінің бірлігі идеясы бұл тарих қойнауынан бастау алатын, өмірлік қажеттіліктен туындаған және өңір халықтарының қоғамдық өмірінде бүгінде өз орны бар шынайы құбылыс. Ол әсіресе өтпелі, күрделі қоғамдық өзгерістер кезеңінде өзінің өзектілігін ылғи да танытып отырды. Міне, сондықтан да Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаевтың Орталық Азия елдерінің одағын құру жөніндегі ұсыныс тарихи-мәдени негізі анық, өңір халықтарының тарихи тағдырына тікелей қатысы бар өзекті мәселе ретінде қабылдауға әбден лайық.

Әдебиеттер тізімі:

1. М.Қойгелдиев. Отан тарихы, 2006, №4
2. Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаев 2005 жылғы (16.02.2005) жолдауы

К.э.н. Аширбекова Лаура

студентка 3 курса Нурғалиева Айгүль

КазНУ им. Аль-Фараби, Алматы, Казахстан

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

В нынешних условиях экономического роста и повышения благосостояния населения Республики Казахстан, особое значение социальной защиты и безопасности подчеркивается и в Послании Президента страны народу Казахстана «Казахстан-2050». По словам главы государства, наша главная цель – это социальная безопасность и благополучие наших граждан. Это лучшая гарантия стабильности в обществе. В нашем обществе растет запрос на обновленную и более эффективную социальную политику, способную справиться с вызовами времени [1].

Согласно Конституции Республики Казахстан гражданам гарантируется минимальный размер заработной платы и пенсии, социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца и по иным закон-

Енді біз өткен б.э.дейінгі тарихты ақтармайақ, XX ғасырдың алғашқы ширегіндегі жағдаяттарға тоқталып өтейік.

Орталық Азия елдерінің тұтастығы идеясының қайта жаңғыруы XX ғасырдың алғашқы ширегіне тұс келеді. Бұл идея біріншіден, басым бөлігі түркі мұсылмандарынан тұратын халықтардың зиялыларының екі бірдей буынының (патшалық билік тұсында қалыптасқан және кеңестік билік жағдайында қызметке араласқан) қызметіне арқау болса, екіншіден, сол бұрынғыдай кең географиялық кеңістікте көрініп, яғни, батысында Еділ мен Жайық бойы, шығысында қазақ даласы мен қырғыз Алатауы аралығындағы халықтарды қамтыды.

Орталық Азия елдерінің ынтымақтастығы идеясы туралы айтқанда 1917 жылы қарашада Қоқан қаласында болып өткен IV өлкелік мұсылмандар съезді Түркістан өлкесін Ресей империясы құрамындағы автономия деп жариялады. Бұл өлке халықтарының саяси, экономикалық және рухани дербестікке ұмтылысының нақты көрінісі болатын. Большевиктер билігі жергілікті халықтардың мұндай табиғи талабымен есептескен жоқ. Қоқанда өмірге келген үкіметті «буржуазиялық» билік жариялап, өлке тарихына Кеңестік негіздегі автономия беретіндігін мәлім етті.

Орталық Азия халықтарының тұтастығы және азаттығы идеясы кеңестік билік тұсында да саясат сахнасынан бірден кете қойған жоқ. Жаңа саяси жағдайда оны іске асыру ісінде Мирсаид Сұлтанғалиев және Тұрар Рысқұлов сияқты қайраткерлер белсенділік танытты. Бұл қайраткерлер Орталық Азия халықтарын ұлттық ерекшеліктері негізінде жеке республикаларға бөлшектеу ұстанымына ашық қарсылық көрсетті. Олар Түркістан өңірін «қырғыз (қазақ), өзбек, түркімен, қарақалпақ, қыпшақ, татар, тараншы (ұйғыр), дұнған және т.б. сондай-ақ түркі тұқымдас емес тәжіктер мен түздік еврейлерді қоса отырып, олардың ортақ отаны жариялауды ұсынды. Сондай-ақ кеңестік Түрік Республикасы құрамына өткізі келетін жаңа республикаларды кедергісіз қабылдауға мүмкіндік туғызуды талап етті».

1920 жылы қаңтар айында Ташкентте болып өткен Түркістан большевиктер партиясының мұсылмандар бюросының үшінші төтенше конференциясының талқысына түсіп, қабылданған бұл тезистер кеңестік орталық билік тарапынан қолдау таппады. Ал Орталық Азия елдері тұтастығы платформасында тұрған М.Сұлтанғалиев, Т.Рысқұлов және басқа қайраткерлер саяси репрессия құрбаны болды.

XX ғасырдың басында жаңа серпін алған Орталық Азия халықтарының тұтастығы және азаттығы идеясына империялық күштер тарапынан тағы да түрлі тосқауылдар қойылды. Сөйтіп, Ұлы идеяны іске асыру мүмкіндігі тағы да кейінгі мерзімге, болашақ ұрпақтың үлесіне қалдырылды. Тарихи шындық солай.

Дегенмен, бір мәселенің басы ашық. Орталық Азия кеңістігін өздерінің тарихи отанына айналдырған елдердің тұтастығы және еркіндігі идеясының өмірге келуі біздің эрамызға дейінгі мыңжылдықтың ортасына тұс келеді. Ал бұл идеяның өмірге келіп, түрлі сындардан өтіп, қоғамдық шындық ретінде

Организации, осуществляющие политику в отношении МСП в Германии и оказывающие им поддержку

1. Органы государственной власти и местного самоуправления

В Германии решения в сфере политики в отношении МСП принимают органы власти на уровне федерации, федеральных земель, городских и земельных округов, общин, а также все в большей степени Комиссия Европейского союза в Брюсселе.

2. Организации, оказывающие поддержку МСП

С целью разгрузки органов государственного управления и повышения эффективности поддержки МСП важные функции по оказанию такой поддержки были переданы ряду публично-правовых институтов, в частности специализированным банкам, таким как Кредитанштальт фюр Видерауфбау (КфВ), а также саморегулируемым организациям частного бизнеса, например, палатам ремесленников и торгово-промышленным палатам.

Разграничение направлений государственной поддержки инвестиций в информационное и материальное обеспечение МСП

Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в Германии включает в себя более 500 программ на федеральном и региональном уровнях и направлена на содействие инвестиционной деятельности в сфере малого и среднего бизнеса. Инвестиции являются основополагающей предпосылкой для появления на рынке новых предприятий и приспособления уже существующих к изменяющимся условиям и техническому прогрессу. Инвестиции в производство вносят, таким образом, решающий вклад в поддержание и повышение производительности немецкой экономики на международном рынке. Поэтому в Германии и других западных странах поддержка инвестиций в МСП является основной задачей экономической политики.

В настоящее время в Республике Казахстан в сфере предприятия малого и среднего бизнеса занято около 1 млн. человек. Предприятия малого и среднего предпринимательства формируют 11 % бюджета страны, их доля в ВВП составляет 17%, устойчиво и увеличивается объем инвестированных в них средств. По доле в ВВП малое и среднее предпринимательство занимает II место, после нефтяного сектора.

Достигнутый уровень формирования малого и среднего предпринимательства по-прежнему требует изучения проблем его становления и роста: разработки эффективных и гибких методов оценки, анализа, управления и прогнозирования перспектив развития.

В программе форсированного индустриально-инновационного развития Казахстана на 2010-2014 гг. рассматривается государственная политика поддержки и развития малого и среднего предпринимательства и выстраивается новая идеология взаимоотношений государства и предпринимательства, основной целью, которой является повышение конкурентоспособности страны.

В данной программе говорится, что государство поддержит инициативы казахстанского среднего и малого бизнеса, направленные на трансферт передо-

вых технологий, привлечение иностранных инвесторов для создания современных импортозамещающих производств, с перспективой экспортной ориентированности, а также системно выстроит свое взаимодействие с бизнесом на основе формирования эффективных институтов сотрудничества, как на республиканском, так и региональном уровнях.

В целях перехода к рыночным отношениям в республике была разработана концепция поддержки предпринимательства и принят Закон «О защите и поддержке частного предпринимательства» (4 июля 1992г. N 1543 – XII: «Советы Казахстана». 18.08.1992г.).

Целью государственной поддержки предпринимательства является обеспечение правовых, экономических и организационных условий для свободного развития бизнеса в негосударственном секторе, становление новых экономических структур в государственном секторе Республики Казахстан.

Поддержка предпринимательства сопровождается государственным регулированием. Это необходимо для того, чтобы:

а) в первую очередь обеспечить развитие предпринимательства в сфере материального производства, развитие рыночной инфраструктуры;

б) упразднить централизованные структуры распределения ресурсов, обеспечить беспрепятственный перелив материальных и финансовых средств между различными секторами и отраслями экономики в соответствии с приоритетными направлениями развития форм предпринимательства;

в) способствовать разукрупнению, разгосударствлению структурных подразделений (вспомогательного, ремонтного, крупных промышленных объединений и т.д.);

г) создать режим наибольшего благоприятствования для иностранных инвесторов, развития совместных предприятий, партнерства зарубежных и казахстанских предпринимателей в области внедрения новейших технологий.

Задачами программы поддержки предпринимательства в республике являются:

- определение приоритетных направлений развития малого бизнеса в отраслевом и региональном разрезе. В первую очередь речь идет о создании частных и коллективных структур рыночной экономики в сфере производства и переработки сельскохозяйственной продукции, производства товаров народного потребления, развития инновационной деятельности;

- формирование всех компонентов рыночной инфраструктуры в Казахстане как суверенном государстве (товарных, фондовых бирж, холдинговых, маклерских, брокерских, лизинговых, страховых, аудиторских компаний);

- создание и активная деятельность государственных и негосударственных органов и организаций по поддержке новых экономических структур. Образование республиканских и местных фондов поддержки предпринимательства.

Используя опыт развитых стран по развитию малого и среднего бизнеса, Правительство проводит углубленную политику по реформе финансового сектора и комплексному развитию инфраструктуры поддержки малого предпринимательства.

сүйгіш, еркін ел ретінде танытып үлгердік. Алайда, өзгеге таныту үшін өзімізді тану қажеттігін билігімізді нығайтып, шаруамызды қолға алғанда барып түсіндік. Тәуелсіздіктің аспаннан салбырап түспегендігін, ұзақ жылдардағы ұлт-азаттық күрестің заңды нәтижесі болғандығын өскелең ұрпақтың мықтап есінде ұстағаны жөн деп ойладық. Өйткені тарихымызға көңіл қойып, зерделеу осындай мақсаттардан туындап отыр.

Қазақстан Республикасының Президенті Н.Ә.Назарбаев 2005 жылғы (16.02.2005) жолдауында: «Біздің алдымызда таңдау тұр: бірі – әлемдік экономиканың мәңгілік шикізаттық шылауы болып қалу, екіншісі тағы бір империяның келуін күту немесе Орталық Азияның барынша интеграциялануына қарай қадам жасау... Бұдан былайғы интеграциялануымыз – біздің өңіріміздің тұрақтылығына, прогреске, экономикалық және әскери-саяси тәуелсіздікке апаратын жол... Мен Орталық Азия елдері Одағын құруды ұсынамын... Біз осылай жасағанда ғана өзіміздің әрқашан бірге болуымызды аңсаған арғы ұлы бабаларымызға лайық бола аламыз»- деген болатын.

Орталық Азия – Кеңес Одағының ыдырауы нәтижесінде бұрынғы Орта Азия республикалары мен Қазақстан аумағында пайда болған геосаяси кеңістік. Геоаймақ ресми түрде 1993 жылы 4 қаңтарда Қазақстан, Қырғызстан, Өзбекстан, Тәжікстан мен Түрікменстан Республикалары президенттерінің Ташкент қаласында өткен саяси, экономикалық ынтымақтастықты нығайту мәселелері жөніндегі басқосуында бекітілді. «Орталық Азия» болып аталуы – жер аумағының Еуразия құрлығының ортасында орналасуына және бұл елдердің тарихы, діні мен тілі, салт – дәстүрлері мен әдет-ғұрып, мәдениеті мен шаруашылығындағы жақындықтар, ұқсастықтардың көп болуына байланысты.

Орталық Азия жөнінде әлемдік тарихта өркениеттік тәжірибенің аса бай өңірі ретінде пікір қалыптасқан. Ең кем дегенде бір жарым мың жылдық мезгіл әлем Орталық Азияның ықпалын анық сезінді. Б.э. алғашқы мың жылдығының кезіндегі «Халықтардың ұлы қоныс аударуы» оның этникалық, саяси-экономикалық және мәдени салдары, Шығыс және Батысты жалғастырған трансконтиненталды маршрут «Ұлы Жібек жолы», Аттила өнегесін еске салатын Шыңғыс қолдарының батысқа жорығы, Әмір Темір империясы Орталық Азия тарихының аса күрделі сипатын аңғартса керек.

Орталық Азия елдерінің талдауға берілетін мыңдаған жылдық тарихи тәжірибесінен мына жағдай анық байқалады: аймақтағы халықтар түрлі тарихи кезеңдерде өздерінің болашақ тағдырына қатысты ортақ мәселелерін бірге шешуге ылғи да күш салып отырған. Мәселен, тек соңғы екі ғасырда ғана ондай тарихи ситуациялар XIXғ.50-60 жылдары, XX ғасырда екі рет, қайталанып отыр. Бұдан шығатын қорытынды: «Орталық Азия» жай географиялық кеңістік немесе ұғым ғана емес, ол этникалық, саяси, мәдени және экономикалық тұрғыдан ішкі тұтастығымен ерекшеленетін, тағдыры ортақ халықтар мекендейтін бүтін бір аймақ, нақты тарихи шындық.

ное предпринимательство и простое товарищество – если в результате наступления обстоятельств, перечисленных в подпункте 1) настоящего пункта, остался один или не осталось ни одного участника совместного предпринимательства, а также при разделе имущества в связи с расторжением брака.

Деятельность индивидуального предпринимателя считается прекращенной с момента исключения такого предпринимателя (предпринимателей) из Государственного регистра на основании его (их) заявления либо решения суда, вступившего в законную силу.

Исключение из Государственного регистра производится после сдачи в регистрирующий орган свидетельства о государственной регистрации индивидуального предпринимателя.

При осуществлении индивидуального предпринимательства без регистрации в установленных случаях оно считается прекращенным с момента фактического прекращения – при добровольном его характере либо соответственно с момента вступления в законную силу решения суда – при принудительном.

Литература:

1. Закон РК «О частном предпринимательстве»
2. Мамыров Н.К., Смагулова Н.Т. Основы предпринимательства: Учебное пособие. Алматы: Экономика, 2009 г.
3. Мамыров Н.К. Государство и бизнес. Государство предпринимательство и общество. Книга 1.: учебник-Алматы: Экономика, 2009 г.
4. Лапуста Ю.А.. Предпринимательство – М.: Инфра – М, 2006 г.

Рахымжан Қ.М.

*Әуезов атындағы ОҚМУ, магистрант
Шымкент қ.*

РТАЛЫҚ АЗИЯ – ТАҒДЫРЫ ОРТАҚ ХАЛЫҚТАР МЕКЕНДЕЙТІН БҮТІН БІР АЙМАҚ

Өткен тарихымыздың сабағынан ұрпақ үйренеді, жамандығынан жиренеді. Неге солай болды деп, ойланып ұғынбасақ, себеп – салдарына үңілмесек, көңілге мықтап тоқымасақ, кешегі халқымыздың басына түскен қасіретті оқиғалардың қайталанбасына кім кепіл? Елбасымыз Н.Ә.Назарбаевтың 1998 жылды «Халық бірлігі мен ұлттық тарих жылы» деп жариялануының мән-мақсаты да осында.

Бүгінгі Қазақстан халқы азат, тәуелсіз елге айналды. Ол қазақ жұртының ғасырлар бойғы арманы еді. 22 жыл ішінде Қазақстан Республикасы ғасырларға тән сан-саналы өзгерістерді басынан кешірді. Дүниежүзіне өзімізді бейбіт

тельства: расширение сети центров малого бизнеса, бизнес-инкубаторов, консалтинговых, лизинговых и других фирм, создание банков данных специализирующихся на обслуживании малых предприятий. В настоящее время упрощен порядок регистрации субъектов малого предпринимательства – введены типовые уставы, размер регистрационного сбора уменьшен в 4 раза; упрощена процедура сертификации продукции для субъектов малого предпринимательства; введены льготы по регистрации недвижимости и права на землю; сокращено число контролирующих и инспектирующих государственных органов и платных услуг, осуществляемых ими; проводятся тендеры по передаче субъектам малого предпринимательства, занимающимся производственной деятельностью, неиспользуемых площадей и земель, а также объектов незавершенного строительства; введена система упрощенного бухгалтерского учета для субъектов малого предпринимательства. Таким образом, в настоящее время в области поддержки предпринимательства существует большое количество различных институтов, сформированы базовые принципы, формы и механизмы поддержки.

Государству предстоит приложить усилия для всемирного развития и поддержания в долговременной перспективе конкурентной среды и её стабильности в качестве среды хозяйствования, и тогда мы сможем войти в 50 конкурентоспособных стран мира.

Литература

1. Ширшова Л.В. Анализ развития малого и среднего предпринимательства в РК // Вестник. Серия экономическая.- 2013- № 2.- С. 116-123
2. Воевутко А. Ю. Государственная поддержка малого и среднего бизнеса в Казахстане // Финансы Казахстана.- 2013. – № 5.- С. 37-40
3. Ауезканов А.Б. Предпринимательская деятельность – объективная основа организации малого бизнеса // Финансы Казахстана.- 2012.- № 3-4.- С. 73-76
4. www.samruk-kazyna.kz
5. Государственная программа по форсированному индустриально-инновационному развитию Республики Казахстан на 2010 – 2014 года

Кирикбаев Д.Б.

*магистрант специальности «Государственное и местное управление»
Жетысуский государственный университет им.И.Жансугурова*

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В КАЗАХСТАНЕ

По мере становления в Казахстане новой государственности роль и значение государственной службы как публично-правового института, призванного обеспечить социально-экономические и политические преобразования в стране, постоянно возрастают. Речь идет о том, чтобы повысить качественный потенциал государственной службы республики, обеспечить реализацию общей стратегии и координацию практической деятельности государственных органов по работе с кадрами, осуществлять государственную кадровую политику в стране на основе единых методологических подходов.

В «Стратегии «Казахстан-2030» на новом этапе развития Казахстана» были определены 30 важнейших направлений нашей внутренней и внешней политики и основные идеи реформирования государственной службы и кадровой политики. В этом важном политическом документе установлены приоритетные направления и последовательный курс государства по формированию корпуса нового поколения государственных служащих, по установлению требований к их уровню квалификации, подбору, рациональному использованию и обучению с учетом потребности в них государственного аппарата в современный период и на перспективу.

Реформа направлена на создание для Казахстана эффективной, современной государственной службы и структуры управления, которая была бы оптимальной для рыночной экономики.

Решение проблем стабилизации социально-политической жизни в значительной степени зависит от создания и улучшения правового механизма регулирования отношений в сфере государственной службы. Правовую основу государственной службы и кадровой политики Казахстана определяют Конституция Республики Казахстан (1995 г.) [1], Закон РК «О государственной службе Республики Казахстан» [2] и другие законодательные акты, которые в новых условиях изменили не только государственное устройство республики, но и провозгласили новую систему ценностей и приоритетов как на политическом уровне, так и в конкретных сферах практической деятельности, в том числе и государственной кадровой политики.

Однако эти законы не всегда строго выполняются и дают желаемых результатов. По-прежнему недостаточна возможность оспаривать принимаемые

предпринимателем свидетельства о государственной регистрации ему по его заявлению выдается дубликат документа, удостоверяющего государственную регистрацию. За выдачу дубликата документа, удостоверяющего государственную регистрацию, с индивидуального предпринимателя взимается сбор в порядке, определяемом налоговым законодательством Республики Казахстан. При регистрации совместного индивидуального предпринимательства заявление подается лицом, уполномоченным представлять интересы в отношениях с третьими лицами и государственными органами.

Свидетельство о государственной регистрации выписывается на уполномоченное лицо. К свидетельству прилагается список членов совместного индивидуального предпринимательства, заверенный руководителем регистрирующего органа.

Регистрирующий орган направляет извещение о государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя в уполномоченный орган по статистике в десятидневный срок со дня регистрации.

Процедура банкротства индивидуального предпринимателя осуществляется по правилам, установленным для юридических лиц, с особенностями в части очередности удовлетворения требований кредиторов, предусмотренных гражданским законодательством Республики Казахстан [4].

Реорганизация или ликвидация субъекта частного предпринимательства, являющегося юридическим лицом, осуществляется в порядке, установленном для конкретной организационно-правовой формы частного предпринимательства.

Деятельность индивидуального предпринимателя может быть прекращена в добровольном либо принудительном порядке, а также в случае наступления обстоятельств, предусмотренных настоящим Законом. В добровольном порядке деятельность индивидуального предпринимателя прекращается в любое время на основании решения, принятого самостоятельно индивидуальным предпринимателем при личном предпринимательстве, всеми участниками совместно – при совместном предпринимательстве. Решение о прекращении совместного предпринимательства считается принятым, если за него проголосовала половина его участников, если иное не предусмотрено соглашением между ними. В принудительном порядке деятельность индивидуального предпринимателя прекращается по решению суда в следующих случаях: 1) признания его банкротом; 2) признания недействительной регистрации индивидуального предпринимателя в связи с допущенными при регистрации нарушениями законодательства Республики Казахстан, которые носят неустранимый характер; 3) осуществления деятельности с неоднократными в течение календарного года или грубыми нарушениями законодательства Республики Казахстан.

Деятельность индивидуального предпринимателя, помимо оснований, предусмотренных настоящей статьей, прекращается также в следующих случаях: 1) личное предпринимательство – при признании индивидуального предпринимателя недееспособным, объявлении умершим или его смерти; 2) семей-

Экономическое значение малых предприятий объективно возрастает в силу того, что они призваны: значительно и без существенных капитальных вложений расширить производство многих потребительских товаров и услуг (в первую очередь для беднейших слоев населения, составляющих большинство населения) с использованием местных источников сырья; приблизить производство товаров и услуг к потребителю, помочь выравниванию условий жизни в населенных пунктах различных масштабов; вовлечь в производство часть материальных и финансовых средств населения, ранее использовавшихся исключительно для личного потребления; расширить ассортимент товаров, работ, услуг, повысить культуру обслуживания; активизировать научно – технический потенциал, нововведения, изобретения; содействовать крупным предприятиям путем изготовления и поставки комплектующих изделий, инструмента, оснастки, обеспечивать обслуживание их производства; уменьшить накладные расходы, чем на крупных предприятиях в силу минимального аппарата управления [1].

Государственная регистрация физических лиц, осуществляющих частное предпринимательство без образования юридического лица, носит явочный характер и заключается в постановке на учет в качестве индивидуального предпринимателя в территориальном налоговом органе по месту его жительства (далее – регистрирующий орган) [2]. Обязательной государственной регистрации подлежат индивидуальные предприниматели, которые отвечают одному из следующих условий:

- 1) используют труд наемных работников на постоянной основе;
- 2) имеют от частного предпринимательства совокупный годовой доход, исчисленный в соответствии с налоговым законодательством Республики Казахстан, в размере, превышающем не облагаемый налогом размер совокупного годового дохода, установленный для физических лиц законами Республики Казахстан.

Деятельность перечисленных индивидуальных предпринимателей без государственной регистрации запрещается, за исключением случаев, предусмотренных налоговым законодательством Республики Казахстан.

При наличии документов регистрирующий орган производит государственную регистрацию индивидуального предпринимателя не позднее следующего рабочего дня после представления документов.

Порядок уплаты сбора за государственную регистрацию (перерегистрацию) субъектов частного предпринимательства определяется налоговым законодательством Республики Казахстан [3].

При изменении данных, указанных в заявлении на выдачу свидетельства о государственной регистрации, индивидуальный предприниматель обязан об изменении сообщить в регистрирующий орган по форме, установленной этим органом. При изменении данных, указанных в свидетельстве о государственной регистрации, индивидуальный предприниматель обязан осуществить перерегистрацию и получить новое свидетельство. В случае утраты индивидуальным

решения. В результате отношения между государственными служащими, с одной стороны, и предпринимателями и частными лицами – с другой, продолжают характеризоваться относительно высоким уровнем коррупции. Этому в значительной степени способствует отсутствие четких, законодательно установленных механизмов отчетности, взаимозависимости и взаимоограничения законодательной, исполнительной и судебной власти.

Для конкретизации и отражения новых реальностей требуется принятие комплекса законодательных актов, регламентирующих компетенции, прерогативы и круг функций различных государственных органов и должностных лиц. Это дало бы возможность систематизировать, укрепить и упорядочить деятельность и функции государственного аппарата в соответствии с нормами политической демократии и правового государства.

Другими словами, для совершенствования системы государственной службы Республики Казахстан необходимо принять комплекс мер, которые обеспечат ее эффективное функционирование.

Во-первых, это, прежде всего, создание комплексной системы правового регулирования государственной службы. Должен быть создан механизм обеспечения прав граждан на равный доступ к государственной службе и продвижения по должностям и ступеням служебной лестницы в соответствии с заслугами и достижениями каждого государственного служащего.

Во-вторых, необходимо обеспечение условий развития состязательности и конкурентоспособности при равных, нормативно закрепленных возможностях служебного роста через конкурсы, аттестации, квалификационные экзамены и др. Необходимы разработка и реализация научно обоснованной и соответствующей требованиям времени стратегической программы кадрового обеспечения государственной службы в рамках общей государственной кадровой политики.

В-третьих, особо важное значение имеет совершенствование системы подбора и расстановки кадров в соответствии с требованиями к уровню профессиональной подготовки, компетентности и личностным качествам служащего, его способности нести персональную ответственность за исполнение своих обязанностей, формирование у него высокой гражданственности, патриотизма, нравственности, уверенности в своем завтрашнем дне и т.д. При этом должны быть обеспечены равные условия оплаты труда при замещении однопорядковых должностей и равные условия продвижения по служебной лестнице независимо от пола, национальности, происхождения, имущественного или должностного положения, места жительства, отношения к религии и т.д. Все это определяет необходимость совершенствования системы подготовки и переподготовки кадрового корпуса специалистов нового поколения, разбирающихся в важнейших принципах и методах управления экономическими, социальными, политическими и иными процессами.

В-четвертых, особо важную роль играет система подготовки и переподготовки кадров государственных служащих. Очевидно, что одна из центральных

проблем, без решения которой невозможно осуществить реформу в этой системе, – это вопрос о профессионализме и правовой защите работников государственной службы. Под реформой в данной области в Казахстане имеют в виду радикальную методологическую, структурную и содержательную модернизацию системы подготовки и переподготовки кадров государственной службы.

Для преодоления сложившейся ситуации необходимо повысить роль кадровых служб областных акиматов, поскольку данные органы ближе всего стоят к населению, органам местного управления, реализуют весьма обширный объем полномочий и в конечном счете от их усилий, плодотворной деятельности во многом зависит успешная работа по становлению и развитию государственной службы.

Кроме того, необходимо привести в соответствие законодательную базу государственной кадровой политики и государственной службы, сформировать систему местного самоуправления. В первую очередь необходимо поставить в зависимость от функций и уровня принимаемых решений денежное содержание, квалификационные требования, социальные и иные гарантии государственных служащих[3].

Работу кадровых органов в системе исполнительной власти направить на подбор и закрепление квалифицированных кадров, создание оптимальной возрастной структуры работников, позволяющей обеспечить как профессиональный рост молодежи, так и преемственность кадров на ответственных участках работы, организацию действенной системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров, реализацию установленных законодательством о государственной службе жестких требований к уровню образовательной подготовки государственных служащих, а также прохождения ими систематической переподготовки и повышения квалификации.

Основное внимание необходимо уделять изучению норм, регулирующих процесс найма специалистов в органы государственной службы, их профессионализации, карьере, стилю управления, адаптации к государственной службе, к новым условиям управления, исследованию механизмов профессионального роста, структуры аппарата управления, особенностям управления персоналом в органах государственной власти и т.д.[4].

Таким образом, можно констатировать, что процесс институционализации государственной службы находится пока в стадии становления. Разработка стратегии и тактики кадрового обеспечения государственной службы в значительной мере обусловлена государственной кадровой политикой, потребностями реформирования общества. Наличие легитимно принятой государственной кадровой политики положительно скажется на определении задач, выборе механизмов и технологий работы с кадрами государственного аппарата. Поэтому выработка этой политики стала нынче насущной потребностью государственного строительства.

Необходимой предпосылкой разработки концепции новой кадровой политики в государственном аппарате, определения ее целей, приоритетов и прин-

3. Шевченко О.В.// Трансфертні платежі в системі міжбюджетних відносин. – Стратегічні пріоритети. – №1, 2010 р.
4. Федчишин К.М.// Міжбюджетні трансферти як інструмент вирівнювання бюджету України. – ЛНУ імені Івана Франка. – 2010 р.
5. Лучковська С.І. Фінансове право // Навч. посібник [для студ. економ. спец. вищих навч. закладів]. – К.: КНТ, 2010. – 296с

Магістр економічних наук Ахметова Галія

Магістрант Вершинина Александра

Казахский университет технологии и бизнеса, Казахстан

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВО КАК ОСНОВОПОЛАГАЮЩИЙ ФАКТОР РАЗВИТИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

В Республике Казахстан в современный период рыночного хозяйства особое значение приобретает развитие среднего и мелкого предпринимательства. Малые компании способны оперативно реагировать на изменение потребительского спроса и за счет этого обеспечивать необходимое равновесие на потребительском рынке. Малое предпринимательство способствует созданию новых рабочих мест, смягчая проблему нарастающей безработицы. Малый бизнес вносит существенный вклад в формирование конкурентной среды, что для нашей высоко монополизированной экономики имеет первостепенное значение.

Однако, как показывает практика деятельности малых предприятий, малому предпринимательству присущи и определенные недостатки, среди которых можно выделить самые существенные: более высокий уровень риска, поэтому высокая степень неустойчивости положения на рынке; зависимость от крупных компаний; недостатки в управлении собственным делом; слабая компетентность руководителей; повышенная чувствительность к изменениям условий хозяйствования; трудности в заимствовании дополнительных финансовых средств и получении кредитов; неуверенность и неосторожность хозяйствующих партнеров при заключении договоров (контрактов) и др.

Малый бизнес обеспечивает необходимую мобильность в условиях рынка, создает глубокую специализацию и кооперацию, без которых немислима его высокая эффективность. Во-вторых, он способен не только быстро заполнять ниши, образующиеся в потребительской сфере, но и сравнительно быстро окупаться. В-третьих, – создавать атмосферу конкуренции. В-четвертых (и это, пожалуй, самое главное), он создает ту среду и дух предпринимательства, без которых рыночная экономика невозможна.

на 2009 р. має складати 54,8 %, і за підсумками січня-вересня 2009 р. склала 45,1 %. Такі дані свідчать про залежність місцевих бюджетів від державного.

Згідно Постанови Кабінету Міністрів, що набула чинності з 1 січня 2011 року, обсяг дотації вирівнювання з державного бюджету, що надається бюджету Автономної Республіки Крим, обласному бюджету, зведеному бюджету м. Києва та Севастополя, міста республіканського Автономної Республіки Крим і обласного значення, району, або коштів, що передаються з таких бюджетів до державного бюджету (T_i), визначається за загальним фондом місцевого бюджету як різниця між розрахунковим показником обсягу видатків (V_i) та розрахунковим обсягом доходів (кошика доходів), закріплених за відповідними місцевими бюджетами (D_{izak}), розрахованим у порядку, передбаченому в пункті 6 цієї Формули, із застосуванням коефіцієнта вирівнювання (a_i) за такою формулою [2]:

$$T_i = a_i (V_i - D_{izak})$$

де a_i – коефіцієнт вирівнювання, який застосовується до обчисленого за цією Формулою обсягу коштів, що підлягають передачі до державного бюджету, і має окреме значення для відповідних місцевих бюджетів у межах від 0,6 до 1 [2].

До недоліків міжбюджетних відносин варто віднести: невідповідність між зобов'язаннями за видатками місцевих бюджетів та джерелами фінансування; недостатнє регулювання у сфері виконання делегованих повноважень; не врахування фінансової достатності чи нестачі фінансових коштів окремих територіальних одиниць; недостатність повноважень місцевих органів влади; неефективна децентралізація бюджетної системи [5, с. 93].

Висновки

Потреба в додаткових трансфертних платежах об'єктивно зумовлена у бюджетній системі будь-якої країни. Вона не залежить від коливань економічної кон'юнктури, принципів побудови бюджетної системи, ієрархії управління та адміністративно-територіального поділу країни. Така ситуація спричинена дією різних чинників: різним податковим потенціалом, фіскальною неспіввимірністю окремих територіальних одиниць, недоліками обрахування бюджетних потреб.

На сьогоднішній день система міжбюджетних трансфертів є інструментом, що здійснює перерозподіл фінансових ресурсів всередині бюджетної системи, але її роль у стимулюванні процесу регіонального розвитку та здатність забезпечувати відповідним обсягом бюджетних коштів економічні та соціальні потреби регіонів і територіальних громад залишається такою що може бути вдосконалена.

Література

1. Бюджетний Кодекс України від 08.07.2010 р.
2. Постанова Кабінету Міністрів «Деякі питання розподілу обсягу міжбюджетних трансфертів» від 8 грудня 2010 р.

ципов является комплексная и объективная инвентаризация кадрового потенциала непосредственно самого государства, эффективности и рационального его использования, состояния и технологий функционирования социальной (кадровой) составляющей государственной службы.

Література:

1. Конституция Республики Казахстан (с изменениями и дополнениями от 07.10.1998). -Алматы, 2006. -75 с.
2. Закон Республики Казахстан «О государственной службе Республики Казахстан».
3. Лукьяненко В.И. Оптимизация деятельности кадровых служб государственных органов // Государственная служба России: проблемы становления и развития. -М.: Наука, 2011.- С. 230.
4. Тартыгашева Г.В. Механизмы регулирования кадровых процессов и отклонений в органах государственной власти // Государственная служба России: проблемы становления и развития. -М.: Наука, 2001. – С. 217.

Шаимбетов М.К.

к.э.н., старший преподаватель
Университет «ТУРАН»

ЗАРУБЕЖНАЯ ПРАКТИКА В ОБЛАСТИ БЮДЖЕТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Мировой опыт бюджетного регулирования свидетельствует о том, что существует множество подходов в системе бюджетного процесса по сравнению со странами СНГ. В этой связи, прежде всего, считаем необходимым аргументировать свою позицию в отношении самого термина «бюджетный процесс» в развитых странах мира, т.к. глубина рассмотрения этого вопроса в экономической литературе недостаточна. Мы убеждены в том, что проблемы бюджетного регулирования в развитых странах мира основывается на системе финансового регулирования в большей степени, нежели чем на системе административных методов государственного регулирования. Это связано с тем, что без связи бюджетного регулирования с системой финансового регулирования нельзя использовать данную категорию с целью ее влияние на такие глобальные понятия, как финансовая стабилизация, финансовая безопасность государства, финансовая устойчивость регионов [1].

Регулируя бюджетный процесс, мы имеем целью финансовую стабилизацию (в самом широком спектре оценок) решая задачи финансовой стабилиза-

ции – стремимся обеспечить финансовую безопасность государства. Руководствуясь такой точкой отсчета, автор строил логику и «конструкцию» системы качественных характеристик бюджетного регулирования в контексте мирового опыта. Исходя из этого положения, проблему бюджета в финансовом регулировании экономики мы ставим и исследуем достаточно широко от анализа содержания бюджета, бюджетных механизмов регулирования до критериев финансовой безопасности государства и региона.

Полагаем, что системность – важнейший фактор, определяющий эффективность государственного воздействия на экономику и социальную сферу, в т.ч., а лучше сказать – прежде всего – через механизм финансового регулирования, где принципиально важными представляются следующие моменты: а) бюджетные меры воздействия на объемы и темпы экономического развития каждого региона и страны в целом не должны подавлять, подменять или «изолировать на время» рыночные механизмы регулирования. Они должны сочетаться в той пропорции, которая обеспечит максимально возможный эффект в данный момент времени, в среднесрочной и долгосрочной перспективе – в зависимости от стратегических постулатов социально-экономической и, соответственно, бюджетной политики государства; б) бюджетные меры воздействия практически никогда не бывают односторонними, только с положительным знаком. Увеличение налоговых поступлений в бюджет неблагоприятно отражается на налогоплательщиках усиление дотирования отдельных социальных отраслей или программ (при этом снижается социальная напряженность) влечет за собой снижение заинтересованности отраслевой «администрации», территориальных органов власти в изыскании собственных резервов, реформировании того же жилищно-коммунального хозяйства и т.д. [2]. Подобных примеров «перетягивания каната» можно привести много [3].

- эффект бюджетного воздействия может быть максимальным только в том случае, когда предыдущие два принципа будут «работать» на всех стадиях управления бюджетным процессом – планирования, прогнозирования, регулирования (в прикладном смысле) и контроля, а также на каждой стадии бюджетного регулирования – формирования, рассмотрения, утверждения и исполнения бюджета.

Указанные условия эффективности бюджетного регулирования дают сбой в системе финансового кризиса. На современном этапе результативности бюджетного регулирования государства как такового стала заботой не только для молодой и ищущей демократии в Казахстане, но и для стран-ветеранов демократии Великобритании, Франции, Швеции и др.

Основная идея всех последних бюджетных нововведений в условиях современного мирового кризиса в системе концепции государственных финансов – это переход к бюджетированию, ориентированному на результат (results-based budgeting), т.е. переход от управления бюджетными затратами к управлению бюджетными результатами, или – в отечественной интерпретации – переход на «программно-целевое бюджетирование», в увязке средств и цели финансирования.

Необходимость трансфертных платежей в бюджетной системе Украины зумовлена, передусім, існуванням дворівневої структури бюджетної системи, а також недостатністю коштів в місцевих бюджетах через існування великої долі загальнодержавних податків, тобто тих, що спрямовуються до центрального бюджету. Досить успішною формою реалізації міжбюджетних відносин при такій ситуації виступають міжбюджетні трансферти – кошти, які безоплатно і безповоротно передаються з одного бюджету до іншого [1].

Згідно Бюджетного Кодексу України [1] до міжбюджетних трансфертів відносять дотації, субвенції та субсидії.

Бюджетні дотації – це виділення коштів з бюджету вищого рівня для збалансування бюджетів нижчого рівня. Головне завдання дотації – вирівнювання дохідної спроможності бюджету, який його отримує. Варто пам'ятати, що існують бюджетні дотації – передання коштів з одного бюджету іншому, і державні дотації – виділення коштів з бюджету на покриття збитків підприємств і організацій.

Як інструмент впливу бюджетні дотації значно слабкіші, ніж бюджетні субсидії, й особливо бюджетні субвенції.

Субвенціями називають міжбюджетні трансферти для використання на певну мету в порядку, визначеному органом, який прийняв рішення про надання субвенції. Головною відмінністю субвенції є її цільовий характер.

Сьогодні система міжбюджетних трансфертів вже здійснює загальний перерозподіл фінансових ресурсів всередині бюджетної системи, але її роль у стимулюванні процесу регіонального розвитку та здатність забезпечувати відповідним обсягом бюджетних коштів економічні та соціальні потреби регіонів і територіальних громад залишаються низькими і потребує подальшого дослідження і вдосконалення.

Необхідність міжбюджетних трансфертів виникає внаслідок невідповідності розподілу повноважень між органами управління до розподілу джерел доходів на їх виконання. З метою подолання дефіциту власних коштів місцевих бюджетів для забезпечення повноважень застосовуються методи бюджетного регулювання. Цей механізм дозволяє оперативно реагувати на брак власних коштів і водночас не позбавляє місцеву владу ініціативи стосовно мобілізації надходжень, активізації виробничої ініціативи щодо залучення додаткових джерел надходжень.

Варто зазначити, що ситуація з наданням міжбюджетних трансфертів в нашій країні має низку недоліків. Так, залишається переважною частка реципієнтних регіонів серед усіх інших. Кількість регіонів-донорів у 2006–2009 рр. становила 25 (крім м. Києва і Дніпропетровської області), а ще на початку 2000-их років вона складала близько 20 регіонів [4, с.124].

Крім того, у структурі доходів місцевих бюджетів частка трансфертів постійно зростає: у 2004 р. вона складала 41,0 %, у 2005 р. – 43,5 %, у 2006 р. – 46,2 %, у 2007 р. – 48,9 %. У 2008 р. вона була зменшена до 44 %, однак за планом

фективности, стабільності і передсказуємості, для захисту інтересів, як кредиторів, так і боржника і призван підвищити довіру кредиторів і суспільства в цілому до системи реабілітації і банкрутства.

Учитывая изложенное следует, что в условиях затянувшегося мирового экономического кризиса и его последствиях, который разразился в такой развитой стране как США, странах ЕС и нашего партнера по Таможенному союзу – России и других странах СНГ, Казахстану необходимо было принятие действенных мер государственного регулирования в области банкротства, что послужило не очередным внесением изменений и дополнений в законодательные акты по вопросам совершенствования банкротства, а принятием нового закона о реабилитации и банкротстве являющегося четвертым этапом в развитии института банкротства в экономике Казахстана.

Литература:

1. Закон Республики Казахстан от 07.03.2014 г. №176-V «О реабилитации и банкротстве».
2. Закон Республики Казахстан от 07.03.2014 г. №177-V «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам реабилитации и банкротства, налогообложения».
3. www.salyk.gov.kz.

Морозова Катерина
студентка 3 курсу ЕПК ЗНУ
Наук. кер.: к.е.н., доцент Урусова З.П.

НЕОБХІДНІСТЬ МІЖБЮДЖЕТНИХ ТРАНСФЕРТІВ ДЛЯ РОЗВИТКУ РЕГІОНІВ УКРАЇНИ

Постановка проблеми. Збалансований соціально-економічний розвиток країни неможливий без створення обґрунтованої системи міжбюджетних відносин. І хоча її формування розпочалося з набуттям Україною незалежності, через значну неоднозначність та суперечливість даного питання воно остаточно не вирішене й досі.

Аналіз останніх досліджень і публікацій. Дане питання було предметом дослідження багатьох вітчизняних учених. Ця проблема детально розглянута в працях таких науковців, зокрема Балацький Є.О., Волохова І.С., Лагутін В.Д., Каун О.Б., Попова С.П.

Мета роботи. Метою даної роботи є дослідження значення і впливу міжбюджетних трансфертів для місцевих бюджетів.

Во Франции, например, еще после азиатского кризиса 1997-1998гг. – в 2001г. был принят новый органический закон (т.е. закон, уточняющий положения Конституции) касательно закона о бюджете (LOLF), направленный на реализацию принципа финансирования результата.

В РК, где до 40% произведенного ВВП перераспределяется через систему государственных бюджетов (и за эту принудительную услугу взимается соответствующая плата), стала очевидной необходимость уточнения и изменения правил бюджетного регулирования в самом ближайшем будущем. В Казахстане из-за значительного улучшения мировой конъюнктуры сбыта энергоносителей, все реформы были ориентированы на оптимистический прогноз на финансовых рынках. Мировой опыт показывает, что когда есть устойчивое нарастание финансовых ресурсов, политическая элита не имеет существенных мотивов к проведению реальных реформ [4].

События, имевшие место на международных финансовых рынках в октябрь-ноябре 2007г., и их последствия для фондового и валютного рынков показали уязвимость отечественной финансовой системы по отношению к кризисным явлениям в мировой экономике. В основе возникшей нестабильности лежит несбалансированность государственных финансов различных стран мира и, как следствие, их высокая степень зависимости от внешних заимствований. Для преодоления сложившихся негативных тенденций в 2007-2008гг. необходимо детально проработать и реализовать комплексную программу мер по оздоровлению финансовой ситуации.

Результативность бюджета государства как такового является заботой не только молодой демократии в РК, но и стран – ветеранов демократии, таких как Великобритания, Швеция, США. Основная идея всех последних бюджетных нововведений в условиях современного мирового кризиса концепции государственных финансов – это переход к бюджетированию, ориентированному на результат, т.е. переход от управления бюджетными затратами к управлению бюджетными результатами, или в отечественной интерпретации – к программно-целевому бюджетированию. Опыт разработки и проведения бюджетной политики США свидетельствует об ограниченности «рыночной системы», то есть бюджетное регулирование позволяет построить рынок в финансовую систему, обеспечивающую сочетание интересов территорий и разных групп населения.

Для этого отдельными странами, где есть опыт создания государственного капитализма (Великобритания, Швеция и др.) нарабатан опыт создания программ по преодолению финансовых кризисов. Такая программа должна включать меры по скорейшему принятию реалистичного государственного бюджета, реформированию налоговой системы с ориентацией на стимулирование развития реального сектора экономики и повышение собираемости налогов [2].

Проведение сбалансированной налогово-бюджетной политики, ее координация с денежно-кредитной и валютной политикой, эффективный контроль за государственными расходами, сбором налогов и поступлением иных бюджет-

ных доходов обеспечивают необходимую устойчивость финансового рынка и стабильность национальной валюты.

В начале 1990 – х гг. Швеция пережила экономический кризис, который повлек за собой кризис государственных финансов и, как следствие, резкий рост государственного долга и дефицит бюджета. Такая ситуация требовала введения мер жесткой экономии и ускорила начало реформ государственных финансов. В конце 1990-х гг. Швеция перешла к среднесрочному бюджетному планированию (три года), формированию бюджета «сверху вниз» и ориентации на результат [2].

Согласно новой системе правительство сначала определяло общий объем бюджетных ресурсов на следующие три года в соответствии с экономическим прогнозом и финансовой политикой, потом распределяет их между направлениями. При этом сумма по направлениям меньше общей суммы бюджета. Эта разница представляет собой предел отклонения погрешностей прогнозирования, причем, если для первого года это отклонение в пределах 1,5%, то для второго – 2, и для третьего 2,5%. После того как размеры бюджетных расходов распределены по 27 направлениям, министерства имеют относительную свободу при распределении средств по отдельным статьям в рамках своих направлений. В Швеции 13 министерств, каждое из них может быть ответственным за несколько направлений, кроме того, некоторые направления относятся более чем к одному министерству.

Важная особенность системы государственного управления Швеции – автономия функциональных агентств, закрепленная в законе, сами министерства занимаются в основном формированием политики в своей области, имеют небольшой штат и бюджет. Всеми государственными услугами занимается около 300 агентств (в которых занято 99% госслужащих), которые расходуют большую часть бюджета, агентства самостоятельно принимают решения по кадровой политике и внутренней организации. Проведенное недавно укрупнение агентств усилило их независимость. Так, индустриально развитые страны мира, где, как правило, используются методы научного государственного регулирования отдельных процессов управления экономикой создали прогрессивные механизмы сосуществования бюджетного регулирования и бюджетной политики. Эти механизмы построены на принципах эффективности программ и оптимизации результатов бюджетной политики по данным аудита, данных контролирующих органов и пр.

Применение методов эффективного управления бюджетным процессом, построенных на принципах государственного менеджмента предоставляет прекрасные возможности служебного роста тем специалистам, которые сумеют повысить свою квалификацию в области управления государственными финансами, обладая при этом определенными личными качествами и умением исполнять основные функции управления [3].

При этом, если администраторы нарушают требования законодательства, кредиторы вправе расторгнуть с ним соглашение и выбрать более квалифицированного.

Для обеспечения активного участия кредиторов в процедурах, введен институт собрания, расширены их полномочия, путем наделения правами по согласованию всех бизнес-процессов при проведении процедуры, включая выбор кандидатуры управляющего, порядок реализации имущества должника, согласование заключительного отчета. Изменен принцип голосования – принятие решений осуществляется по принципу «один тенге требований – один голос».

В целях пресечения случаев лоббирования интересов должника, путем влияния на решения принимаемые собранием кредиторов и управляющим, предусмотрено исключение участия в процедурах аффилированных лиц.

Кроме того, при отсутствии у должника других кредиторов, кроме заявителя суд отказывает в признании должника банкротом.

Снижены административные барьеры путем исключения вмешательства уполномоченного органа в каждую процедуру, регулирующих взаимоотношения между должником и кредиторами. При этом, уполномоченный орган призван обеспечить соблюдение баланса интересов кредиторов и должника, в том числе путем проведения консультативно-разъяснительных мероприятий.

Вместе с тем, для лиц, которые пожелают использовать систему банкротства в мошеннических целях, барьер будет ужесточен, путем введения системы управления рисков и камерального контроля с использованием информационных технологий.

За неправомерные действия при банкротстве, преднамеренное или ложное банкротство предусмотрено лишение учредителей (участников), должностных лиц должника права занимать определенную должность или заниматься определенной деятельностью.

Только за 2013 год, в результате совместной работы с органами финансовой полиции, по обращениям территориальных подразделений и конкурсных управляющих, в отношении 132 должников возбуждены уголовные дела по фактам: преднамеренного и ложного банкротства, уклонения от уплаты налогов, лжепредпринимательства. В отношении 73 должников уголовные дела прекращены по нереабилитирующим основаниям, в отношении руководителей 37 банкротств, вынесены судебные решения о возмещении материального ущерба в сумме 3,3 млрд.тенге. В отношении 2 конкурсных управляющих органами финансовой полиции возбуждены уголовные дела по фактам мошенничества, коммерческого подкупа и дачи взятки.

Наряду с этим, за 2013 год по 110 банкротам, находящихся в стадии ликвидации погашена задолженность по заработной плате в сумме 2,9 млрд.тенге, что составляет 80% от общей задолженности по заработной плате.

Принятый новый закон максимально приближен к международным принципам и направлен на обеспечение справедливой системы банкротства, её эф-

Повышение эффективности системы банкротства приведет к важным экономическим результатам – стимулированию экономического роста и инвестиций, сохранению рабочих мест, содействию сохранения финансовой стабильности.

Конкурентоспособным должникам, оказавшимся в тяжелом финансовом положении и в перспективе способным выйти на уровень рентабельности, новый закон позволит воспользоваться процедурой реабилитации (финансового оздоровления) и избежать банкротства (ликвидации), а кредиторам – субъектам бизнеса вернуть свои средства.

В случае отсутствия перспективы восстановления платежеспособности должника, новый закон обеспечит наиболее рациональное использование и распределение экономической стоимости предприятия, применив к нему процедуру банкротства.

Вместе с тем, новый закон устанавливает субсидиарную ответственность должностных лиц и собственника имущества должника в случае непринятия ими мер по восстановлению платежеспособности должника или своевременному инициированию процедуры банкротства в отношении предприятия, а также за сокрытие, уничтожение учетной документации.

Такие лица будут нести личную имущественную ответственность по обязательствам предприятия перед кредиторами, требования которых не были удовлетворены в ходе процедуры банкротства из-за недостаточности имущества должника.

Сведения о руководителях и учредителях банкротов будут размещаться на интернет – ресурсе уполномоченного органа.

Кроме того, для лиц, привлеченных к субсидиарной ответственности, введен запрет на регистрацию предприятий.

Принимая во внимание ключевую роль, в процедурах реабилитации и банкротства управляющих, от его квалификации зависит насколько эффективно будут проведены процедуры, а значит вернут ли кредиторы свои денежные средства. Поэтому кредиторам выбирая кандидатуру управляющего из числа лиц зарегистрированных в уполномоченном органе, необходимо учитывать результаты его деятельности, по ликвидации других банкротов.

Кроме того, для управляющего принятым новым законом установлены конкретные сроки проведения процедурных мероприятий. Расширены виды нарушений, подпадающих под состав административного правонарушения, в частности введена административная ответственность за непредставление информации о ходе осуществления процедур кредиторам. Усилена уголовная ответственность за неправомерные действия при банкротстве, включая лишение права в дальнейшем осуществлять деятельность администратора.

Новым законом, также предусмотрено обязательное повышение квалификации администраторов.

Таким образом, международный опыт свидетельствует о том, что успешно начатые реформы, оказываются нереализованными из-за нарушения последовательности действий, попыток осуществить некоторые мероприятия раньше, чем созданы предпосылки, обеспечивающие их успех. Для Казахстана необходимо обратить внимание на то, что мировая практика бюджетного регулирования предписывает делегирование полномочий и ответственности за результаты при наличии строгой подотчетности; предполагает широкое использование соглашений об оказании услуг; предписывает гибкость функциональной классификации, обеспечивающую возможность увязки бюджетных ассигнований и результатов их использования, а также учет расходов по методу начисления в соответствии с международными стандартами.

Литература:

- 1 Исакова З. Совершенствование межбюджетных отношений в регионах Казахстана // Каржы-Каражат, 2009. – № 3. – С. 33-37
- 2 Кудайбергенова С.К. Совершенствование методики распределения налоговых поступлений внутри региона // Материалы Международной научно-практической конференции «Инновации и проблем модернизации финансовой системы Республики Казахстан». – Караганда: КЭУ 2006
- 3 Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан на 2011-2013 гг. // www.minfin.kz
- 4 Аулетова А.Х. Финансовое управление компанией на разных жизненных циклах развития организации // АльГари, 2013. – №1. – С. 80-84

Сарганова Н.Т.

к.э.н., ассоциированный профессор

Костанайский государственный университет имени Ахмета Байтурсынова

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ БЮДЖЕТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИКОЙ КАЗАХСТАН НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ ЕГО РАЗВИТИЯ

В системе мирового опыта бюджетный процесс состоит из 5 стадий. Бюджетный Кодекс Республики Казахстан (далее БК РК) объединил в себе нормы всех стадий бюджетного регулирования – планирования, исполнения, кредитования, заимствования и контроля за исполнением бюджета, каждому из которых посвящен отдельный раздел БК РК (таблица) [1].

Таблица

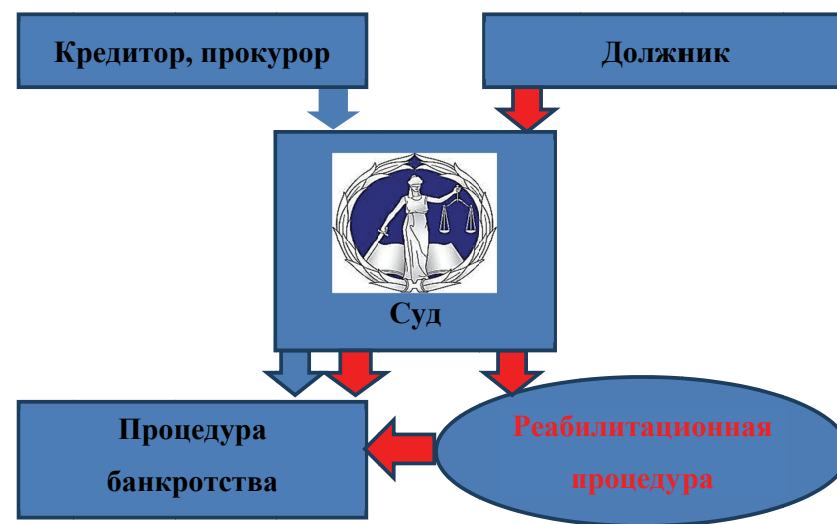
Стадии и содержание бюджетного регулирования

Стадия	Характеристика
Планирование	бюджетное планирование должно учитывать государственные цели с объемом доходов, требуемых для их достижения, и ориентироваться на решение ключевых, определяющих для планируемой системы целей и задач, планомерную концентрацию ресурсов
Исполнение	Для исполнения требуется - Последовательность соблюдения государственными органами принятых нами решений в сфере бюджетных отношений. - Эффективность и результативность, разработка и исполнение бюджета, исходя из необходимости достижения определенных результатов с использованием оптимального объема бюджетных средств. - Недопущение проведения зачетов взаимных требований, уступки прав требований по бюджетным средствам.
Кредитование	Бюджетное кредитование формируется за счет выделенных бюджетных кредитов и погашенных бюджетных кредитов.
Заимствование	В случае недостаточности ожидаемого объема поступлений денег в бюджет в соответствующем периоде для проведения платежей центральный или местный уполномоченный орган по исполнению бюджета организует процесс привлечения денег посредством заимствования.
Контроль за исполнением	Бюджетный контроль (внешний и внутренний) – проверка соответствия законодательству Республики Казахстан деятельности объектов государственного финансового контроля в части исполнения, ведения учета и отчетности по исполнению республиканского и местных бюджетов, оценки их исполнения, использования грантов, активов государства, гарантированных государством займов, денег от реализации государственными учреждениями товаров (работ, услуг), остающихся в их распоряжении.

Составлению проектов бюджетов предшествует разработка прогнозов социально-экономического развития РК, регионов РК, муниципальных образований и отраслей экономики, а также подготовка сводных финансовых балансов, на основании которых органы исполнительной власти осуществляют разработку проектов бюджетов. Проекты бюджетов составляются с учетом необходимости достижения минимальных государственных социальных стандартов на основе нормативов финансовых затрат на предоставление государственных или муниципальных услуг и иных установленных нормативов.

Повышение эффективности управления бюджетным процессом должно основываться на комплексных мероприятиях, а, следовательно, на разработке стратегий. В стратегии реформирования бюджетного регулирования, предлагаемой нами, на среднесрочную перспективу путем модернизации финансового менеджмента в Республике Казахстан (далее – стратегия) предложены пути развития бюджетной реформы для создания в РК в обозримом будущем систе-

Система процедур реабилитации и банкротства в Республике Казахстан



Примечание: составлено автором на основе Закона Республики Казахстан «О реабилитации и банкротстве» от 7 марта 2014 года №176-V.

В статье 1 нового закона указан понятийный аппарат, а в пункте 27) дано понятие реабилитационной процедуры, а в пункте 7) дано понятие процедуры банкротства.

Реабилитационная процедура – это процедура, вводимая в судебном порядке, в рамках которой к неплатежеспособному должнику применяются реорганизационные, организационно – хозяйственные, управленческие, инвестиционные, технические, финансово-экономические, правовые и иные не противоречащие законодательству Республики Казахстан меры, направленные на восстановление платежеспособности должника с целью предотвращения его ликвидации.

Процедура банкротства – это процедура, осуществляемая с целью удовлетворения требований кредиторов за счет имущественной массы банкрота в порядке, установленном законами Республики Казахстан.

Принятый новый закон направлен на построение эффективной, прозрачной и предсказуемой системы реабилитации и банкротства, что являлось одной из задач обозначенной Стратегическим планом развития Республики Казахстан до 2020 года (утвержденный Указом Президента Республики Казахстан от 01.02.10 года № 922).

PhD Сейтгимов Т.С.

Университет «Туран», Казахстан

ИНСТИТУТ РЕАБИЛИТАЦИИ И БАНКРОТСТВА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН: НОВЫЙ ЭТАП РАЗВИТИЯ

Написание данной статьи было вызвано тем, что в Казахстане был принят новый закон о реабилитации и банкротстве, который был подписан Президентом РК Н.Назарбаевым 7 марта 2014 года, официально опубликован в печати 15 марта 2014 года (Казахстанская правда, Егемен Казахстан), и вступил в законную силу 26 марта 2014 года.

Также был подписан Закон Республики Казахстан «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам реабилитации и банкротства, налогообложения», направленный на приведение ряда законодательных актов Республики Казахстан в соответствие с новым Законом «О реабилитации и банкротстве».

Принятие нового закона, поставило на утрату ранее действовавший закон о банкротстве от 21 января 1997 года №67-І.

Указанный новый закон о реабилитации и банкротстве четвертый по счету принятый в законодательстве Казахстана по вопросам банкротства и его принятие можно считать как четвертый этап в развитии института банкротства в экономике Казахстана.

Считаю, что одним из оснований для принятия нового закона послужили последствия затянувшегося мирового экономического кризиса влияющие на экономическую ситуацию, как в Казахстане, так и других развитых и развивающихся странах мира.

В соответствии с новым Законом Республики Казахстан «О реабилитации и банкротстве» в отечественной экономике применяются следующие судебные процедуры:

- реабилитационная процедура;
- процедура банкротства.

Систему процедур реабилитации и банкротства в Республике Казахстан можно наблюдать в нижеследующей схеме.

мы эффективного и ответственного управления общественными финансами, соответствующей мировым стандартам какие конкретные шаги следует предпринять с января 2007г., почему эти шаги необходимо планировать в контексте ясно осознанных долгосрочных целей реформы и осуществлять в строгой последовательности.

Для достижения главной цели эффективного и ответственного управления общественными финансами – предоставления общественных услуг высокого качества при повышении эффективности и результативности бюджетных расходов необходимо последовательно реформировать все фазы бюджетного цикла путем внедрения современных процедур и процессов финансового менеджмента в общественный сектор [2].

Процедуры и процессы финансового менеджмента, которые в частном секторе применяются уже несколько десятилетий (и постоянно совершенствуются), с 80-х годов перенимаются правительствами всех развитых стран для повышения эффективности и качества функционирования общественного сектора. Это делается исходя из убеждения, что менеджеры общественного сектора, как и менеджеры частного сектора, при достижении поставленных целей должны использовать финансы с максимальной отдачей. Кроме того, на менеджерах общественного сектора еще лежит и социальная ответственность, поскольку они управляют ресурсами, принадлежащими обществу (деньгами налогоплательщиков) в целях удовлетворения общественных интересов.

Финансовый менеджмент в общественном секторе – это процессы и процедуры, обеспечивающие результативность использования ресурсов. Указанные процессы и процедуры охватывают все фазы бюджетного цикла. Важным элементом финансового менеджмента является делегирование ответственности совместно с введением строгой подотчетности за результаты и системы внутреннего контроля, нацеленной, в т.ч., на минимизацию рисков потерь, злоупотреблений, коррупции.

Конкретный план действий, предлагаемый нами в стратегии, исходит из объективной необходимости:

- осуществлять дальнейшее реформирование в строгой последовательности на основе метода платформ успешно применяемого в международной практике и примененного в РК при реализации реформы бюджетного регулирования в 2004-2006 годах [3]

- в первую очередь, завершить реформирование фазы подготовки бюджета с тем, чтобы среднесрочное бюджетное планирование стал основой процесса бюджетного планирования («платформа 1»)

- затем реформировать исполнение бюджета и отчетности (платформа 2) и далее – фазу аудита и оценки (платформа 3), без этого – реформа бюджетного регулирования будет иметь лишь «косметический» характер

- на каждой платформе создавать необходимые условия для успешной реализации следующей, уделяя особое внимание, помимо разработки законодательства и методик, подготовке кадров государственные служащие должны

быть подготовлены к нововведениям заранее, а не «поставлены перед фактом» в последний момент.

Согласно предложенному в стратегии плану в 2013г. предлагается [4]:

1. Путем совершенствования методики подготовки обеспечить полную совместимость и взаимную увязку перспективного финансового плана, реестра расходных обязательств, Докладов о результатах и основных направлений деятельности, обоснований бюджетных ассигнований, пояснительной записки и интегрировать их в бюджетный процесс.

2. Обеспечение сбалансированности бюджетной политики и повышение эффективности государственных расходов (рисунок 1) [3]



Рисунок 1. Основные направления повышения эффективности государственных расходов

3. Направления реализации эффективной налоговой политики через повышение ревизии налоговых льгот, эффективности налоговых льгот, реформирования налогообложения сельского хозяйства, увеличения налога на землю (рисунок 2).

направлений ее деятельности является формирование условий для динамичного развития МСП. Для этого в составе NDRC создан «Департамент малого и среднего предпринимательства» и образован «Китайский центр координации и кооперации предпринимательства» (The China Center for Business Cooperation & Coordination – CCBC).

Как и в других странах, в Китае созданы и активно совершенствуются государственные фонды содействия развитию малого и среднего предпринимательства. Основная их роль и задача – это обеспечение гарантийных обязательств и залогового обеспечения предприятиям малого предпринимательства для возможности получения банковских кредитов для предпринимательства. Китайские программы развития страны предусматривают довольно внушительный экономический рост и увеличение эффективности деятельности народного хозяйства именно за счет комплексного развития, в том числе малого и среднего предпринимательства. Одной из таких программ является принятая в 2003 году Программа социально-экономического развития страны до 2020 года, предусматривающая к 2050 году полную модернизацию всех отраслей экономики. Необходимо отметить, что малые предприятия облагаются налогом на прибыль по ставке 20%.

Таким образом, зарубежный опыт развития МСП показывает наличие широко развитой системы как прямой, так и косвенной поддержки субъектов малого бизнеса.

Литература:

1. Оспанова М.М. Малый бизнес в Казахстане // Аль Пари. – 2013г. -№ 2-3. – С.41 – 44.
2. Программа «Дорожная карта бизнеса 2020». Постановление Правительства Республики Казахстан. От 13 апреля 2010, №301. Электронный ресурс. – <http://akimat-talgar.gov.kz/>
3. Финансирование малого и среднего бизнеса «Дорожная карта бизнеса - 2020». Электронный ресурс. – <http://www.mediasystem.kz/news>
4. Программа обусловленного размещения средств в БВУ для последующего кредитования. Официальный сайт АО «Фонд развития предпринимательства «ДАМУ». Электронный ресурс. – <http://fund-damu.kz>

не должна превышать 2,75 пункта ставки займа. По программе «504» осуществляется расширение и модернизация уже действующих малых предприятий. После анализа деятельности компании программа «504» предоставляет долгосрочный кредит для покупки недвижимого имущества, оборудования, технологий. Гарантия предоставляется под 40% займа, а максимальная сумма ее не превышает 1 млн. долл. США. В нашей стране эта схема также нашла отражение: в Казахстане действует Фонд развития малого предпринимательства.

АМБ работает совместно с частным сектором, государственной и местной властью и обучающими институтами, предлагая средства, являющиеся частью годового государственного бюджетного цикла и предметом федеральных аудиторских проверок [1]. Деятельность АМБ и правительства, состояние и проблемы развития предпринимательства обсуждаются ежегодно и предоставляются в отчете «Экономика малого предпринимательства» президенту США [2].

В Китае средние и малые предприятия представляют собой важную силу социально-экономического развития страны, и стимулирование их развития является необходимым условием для обеспечения стабильного быстрого развития народного хозяйства. Однако этот сектор испытывает трудности в привлечении капиталов, в заимствовании технологий и в приобретении информации. Правительство совершенствует систему размещения государственных закупок в этом секторе, занимается подготовкой квалифицированных и предприимчивых специалистов, оказывает помощь в освоении зарубежных рынков. Особое практическое значение имеют положения об учреждении «Государственного фонда развития малых и средних предприятий» (финансируемого за счет центрального бюджета), о защите государством законных доходов малых предприятий и их инвесторов от посягательств любых лиц и организаций, о налоговых льготах предприятиям, предоставляющим значительное количество рабочих мест безработным и инвалидам [3].

В 2012 г. было отмечено быстрое развитие малого предпринимательства, повысилась его прибыльность, в стране насчитывалось более 4,3 млн. малых и средних предприятий и 27,9 млн. индивидуальных предприятий, на которых работает свыше 75% занятого городского населения. Это составило 99,6 % от общего количества предприятий в стране, на которые приходилось почти 60% ВВП и 74,7% добавленной стоимости промышленной продукции. Сектору малого и среднего предпринимательства принадлежит 65% патентов, 75%) технических новшеств и более 80%) новой продукции Китая. На его долю приходится 46,2% налоговых поступлений всей страны и 62,3% общего объема экспорта Китая. При этом в категорию малых предприятий с числом занятых до 100 человек относится почти 99% предприятий и только 0,6% относятся к средним предприятиям с количеством занятых от 101 до 999 человек [4].

Основным проводником государственной экономической политики в стране является «Национальная комиссия по развитию и реформированию» (the National Development and Reform Commission – NDRC), одним из важнейших

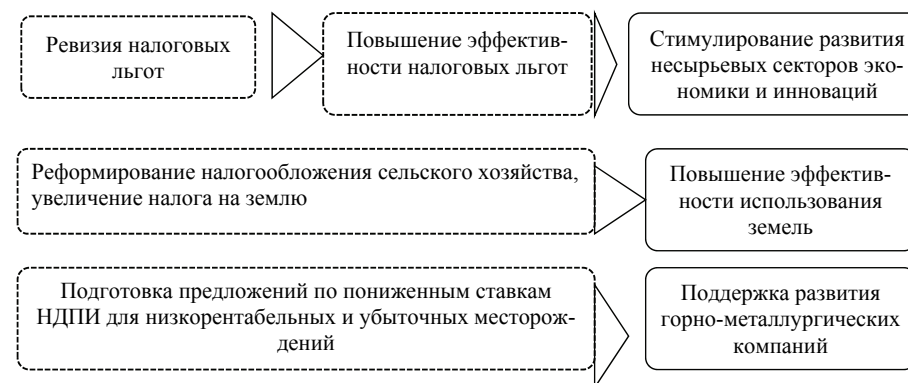


Рисунок 2. Направления формирования налогового регулирования

Внедрение БОР в процесс бюджетного планирования является основой для реформирования последующих фаз бюджетного цикла. Однако прежде чем приступить к этим преобразованиям, необходимо завершить комплексное реформирование фазы разработки, рассмотрения и утверждения бюджета с тем, чтобы среднесрочное бюджетирование, ориентированное на результаты, стало основной и единственной формой процесса бюджетного планирования [2]. Особое внимание в стратегии, предлагаемой нами, уделяется последовательности действий и взаимосвязи основных элементов реформы. В этой связи предлагается следующее: 1) необходимо консолидировать новации, внедренные в ходе реформы 2005-2011 годов и сделать их основой процесса бюджетного планирования и обеспечить тесную взаимосвязь между бюджетным планированием на макро-уровне (планированием «сверху-вниз») и планированием на уровне министерств и ведомств (планированием «снизу-вверх»); следует приступить к последовательному реформированию других фаз бюджетного цикла, а также управления общественными финансами в целом.

Литература:

1. Бюджетный кодекс Республики Казахстан (с изм. и доп. по состоянию на 29.01.2013 г.) статья 49 [Электронный ресурс] // URL: <http://www.zakon.kz>.
2. Шамшаева З. М. Планирование и расходование бюджетных средств с учетом индикативных показателей // Альпари, 2011. – №2-3. – С.82-86
3. Плясунова О. Анализ динамики субвенций и изъятий местных бюджетов РК. // Банки Казахстана, 2013. – №1. – С. 22-25
4. Концепция развития финансового сектора Республики Казахстан на 2011-2013гг. // www.minfin.kz

Никонюк Ю.В., студентка
Научный руководитель Керимов А.Т.

Крымский инженерно-педагогический университет, г. Симферополь

РОЛЬ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО УЧЕТА НА ПРЕДПРИЯТИИ

В современных экономических условиях все большую актуальность приобретает проблема внедрения управленческого учета на предприятиях и обеспечение его надлежащего функционирования. Общеизвестно, что управленческий учет является необходимым инструментом для управления организацией, позволяющим повысить качество и оперативность принимаемых управленческих решений, максимизировать ожидаемый результат и эффективно контролировать риски хозяйственной деятельности.

Цель исследования – раскрытие сущности и роли управленческого учета на предприятии.

Проблемы, связанные с внедрением и организацией управленческого учета на предприятии, рассматривались в работах отечественных и зарубежных авторов: Ю. Бакун, Ф. Бутынца, Б. Валуева, Л. Нападковского, В. Палия, М. Пушкаря и др.

Управленческий учет – это процесс выявления, измерения, сбора, накопления, анализа и передачи учетной информации, используемой управленческим персоналом внутри предприятия для принятия обоснованных управленческих решений [1]. Управленческий учет на большинстве украинских предприятий не ведется или развит очень слабо. Однако в настоящее время предприятия, функционируя в условиях конкуренции, испытывают острую необходимость в организации действенной системы управленческого учета. Так, Б. Валуев обращает внимание, что на современном этапе развития экономики важнейшей задачей является совершенствование системы управления производством на основе единых принципов планирования, учета, оценки, анализа и контроля. В этих условиях неизмеримо возрастает роль управленческого учета, являющегося необходимым инструментом в мобилизации всех имеющихся резервов повышения эффективности производственно-хозяйственной деятельности предприятий [2]. В связи с этим проблема его внедрения в украинскую практику приобретает важное значение. На сегодняшний день руководители не всегда осознают роль управленческого учета в организации, недостаточно четко понимают цели и задачи его постановки.

Основной целью управленческого учета является предоставление руководству предприятия полного комплекса плановых, прогнозных и фактических данных о функционировании предприятия как экономической и производственной единицы в целях обеспечения возможности принимать экономически взвешенные управленческие решения. Для осуществления главной цели управленческий учет решает следующие задачи [3]:

Ботагозов Ж.К.

Магистр международной политэкономии университета г.Шеффилд
(Великобритания)

Казахский университет международных отношений и мировых языков
им. Абылай хана, Республика Казахстан

Ст.преподаватель Габдуллина Р.Ж.

Жетысуский государственный университет им. И.Жансугурова,
Республика Казахстан

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ ПОДДЕРЖКИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

Анализ государственного финансирования МСП в развитых странах имеет как положительный, так и отрицательный опыт. С этой точки зрения полезнее акцентировать внимание на проблемах, которые имеют место в зарубежном опыте финансово-кредитной поддержки.

Наиболее широко упоминаемым по значительности и длительности опыта финансово-кредитной поддержки является опыт США и ее Агентства по поддержке малого предпринимательства (АМБ).

Американская схема предполагает прямую поддержку непосредственно малых предприятий за счет государственных средств и независимое сосуществование государственного и частного финансирования малого предпринимательства. В настоящее время по этой схеме действует большинство развитых стран. При этом государственное вмешательство в финансовую инфраструктуру для малых предприятий характеризуется, помимо непосредственного установления критериев малого предпринимательства, прямым финансированием и поддержкой малых предприятий. С этими целями более 50 лет назад и была создана Администрация Малого Предпринимательства США (SBA). По всей стране действуют филиалы SBA, различные межрегиональные подразделения и около 1000 местных центров (SBDCs – Small Business Development Centers), финансирование которых осуществляет федеральное правительство. Такие центры оказывают множество разнообразных услуг, связанных с конкретными проектами в самых различных сферах. В рамках SBA ежегодно обновляются и развиваются действующие программы, создаются новые направления. Сегодня их количество почти достигло пятидесяти. Каждая программа всегда имеет свои конкретные цели, клиентов, сегмент реализации, условия участия.

По программе «7а» предприниматель может получить гарантии, если он по каким-либо причинам не имеет такой возможности при обращении в банк. Для суммы не более 750 тыс. долл. США гарантия предоставляется на 75% займа; не более 100 тыс. долл. США – на 80%. Сроки предоставления гарантий: до 10 лет на оборотный капитал и до 25 лет на основной, при этом процентная ставка

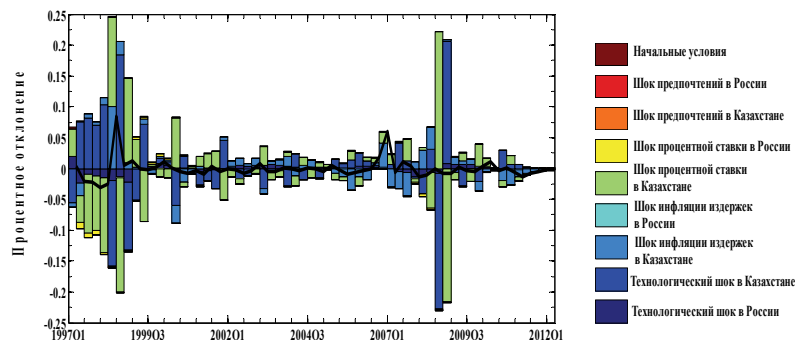


Рисунок 2 – Историческая декомпозиция вклада рассматриваемых шоков в динамику инфляционного разрыва в Казахстане

Примечание – Расчеты проведены автором с использованием программного обеспечения Dynare Matlab Toolbox

Так отклонение анализируемого показателя от тренда за третий квартал 2008 года равно $-2,16\%$, есть сумма положительных слагаемых:

1. Влияний технологического шока в России (a_t^f) равный $4,41\%$ отклонения показателя «инфляции» от тренда;
2. Влияний шока инфляции, обусловленного ростом издержек производства в России (u_t^f) равный $0,79\%$ отклонения показателя «инфляции» от тренда;
и отрицательных слагаемых:
3. Влияний технологического шока в Казахстане (a_t^h) равный $-2,62\%$ отклонения показателя «инфляции» от тренда;
4. Влияний шока инфляции, обусловленного ростом издержек производства в Казахстане (u_t^h) равный $-0,01\%$ отклонения показателя «инфляции» от тренда;
5. Влияний шока процентных ставок в Казахстане (a_t^h) равный $-1,07\%$ отклонения показателя «инфляции» от тренда;
6. Влияний шока процентных ставок в России (v_t^f) равный $-3,66\%$ отклонения показателя «инфляции» от тренда.

- учет доходов и расходов, исчисление прибыли и определение отклонений фактических значений этих показателей от их нормативных и плановых значений;
- учет наличия и движения материальных, финансовых и трудовых ресурсов используемых предприятием в своей деятельности;
- исчисление различных показателей фактической себестоимости продукции (работ, услуг) и отклонений их фактических значений от их нормативных и плановых значений;
- определение финансовых результатов хозяйственной деятельности;
- планирование финансово-хозяйственной деятельности предприятия;
- прогнозирование и оценка прогноза возможных финансовых результатов и последствий принимаемых управленческих решений;
- составление управленческой отчетности и представление ее управленческому персоналу и собственникам предприятия.

Функции управленческого учета можно сгруппировать по следующим направлениям: обеспечение информацией руководителей всех уровней управления, необходимой для текущего планирования, контроля и принятия оперативных управленческих решений; формирование информации, которая служит средством внутренней коммуникационной связи между уровнями управления и различными структурными подразделениями одного уровня; оперативный контроль и оценка результатов деятельности внутренних подразделений предприятия в достижении цели; перспективное планирование и координация развития предприятия в будущем на основе анализа и оценки фактических результатов деятельности.

В Украине управленческая отчетность не предусмотрена стандартами бухгалтерского учета и официально не утверждена каким-либо государственным органом. Однако в мировой практике существуют стандарты управленческого учета. Значительный вклад в дело систематизации терминов, концепций и методов управленческого учета сделала Национальная ассоциация бухгалтеров США, которая в начале 80-х годов начала разработку Положений управленческого учета. Сегодня этой проблемой занимается Институт управленческих бухгалтеров США, который пересматривает и разрабатывает новые положения управленческого учета. Эти положения, по сути, являются методическими рекомендациями для предприятий.

Таким образом, организация управленческого учета имеет важное значение для предприятий. Правильно поставленный управленческий учет даст информацию, необходимую для расстановки приоритетов в деятельности предприятия и планирования его дальнейшей деятельности, предоставит базу для оценки перспективности открывающихся возможностей и снабдит механизмами контроля за исполнением принятых решений.

Литература:

1. Валуев Б. Управленческая отчетность: проблемы создания / Б. Валуев // Бухгалтерский учет и аудит. – 2012. – №11. – С. 15-24.
2. Голов С. Управлінський облік: сутність, цілі та вимоги до фахівців / С. Голов // Вестник бухгалтера и аудитора Украины. – 2012. – №9-10. – С. 12-16.
3. Тлущкевич Н. Организация управленческого учета / Н. Тлущкевич // Бухгалтерский учет и аудит. – 2012. – №2. – С. 13-18.

Ишуова Ж.Ш.

Казахский Национальный Университет имени аль-Фараби, Казахстан

ИСТОРИЧЕСКАЯ ДЕКОМПОЗИЦИЯ ВКЛАДА ШОКОВ В ДИНАМИКУ РАСХОДОВ НА ПОТРЕБЛЕНИЕ ДОМОХОЗЯЙСТВ И ИНФЛЯЦИОННОГО РАЗРЫВА РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Рассматривая динамику расходов на потребление домохозяйств в Казахстане на рисунке 1 в период кризиса 2008 года необходимо отметить, что в третьем квартале 2008 года на анализируемый показатель сильное отрицательное влияние оказывал технологический шок в Казахстане, а положительное – шок предпочтений. Также можно наблюдать, что экономические шоки в Российской Федерации на потребительские расходы домашних хозяйств Казахстана заметного воздействия в рассматриваемом периоде не оказывали.

Отклонение макроэкономического показателя «расходы на потребление домохозяйств» от тренда на ретроспективном периоде формировалось в соответствии с положительными и отрицательными влияниями рассматриваемых шоков. Так отклонение анализируемого показателя от тренда за третий квартал 2008 года равно $-0,43\%$, есть сумма положительных слагаемых:

1. Влияний шока инфляции, обусловленного ростом издержек производства в Казахстане (u_t^h) равный $0,3\%$ отклонения показателя «расходы на потребление домохозяйств» от тренда;
2. Влияний шока предпочтений в Казахстане (e_b^h) равный $32,75\%$ отклонения показателя «расходы на потребление домохозяйств» от тренда и отрицательных слагаемых:
3. Влияний технологического шока в России (a_t^f) равный $-1,32\%$ отклонения показателя «расходы на потребление домохозяйств» от тренда;
4. Влияний технологического шока в Казахстане (a_t^h) равный $-22,38\%$ отклонения показателя «расходы на потребление домохозяйств» от тренда.

5. Влияний шока процентных ставок в Казахстане (a_t^h) равный $-8,47\%$ отклонения показателя «расходы на потребление домохозяйств» от тренда;
6. Влияний шока процентных ставок в России (v_t^f) равный $-0,45\%$ отклонения показателя «расходы на потребление домохозяйств» от тренда.

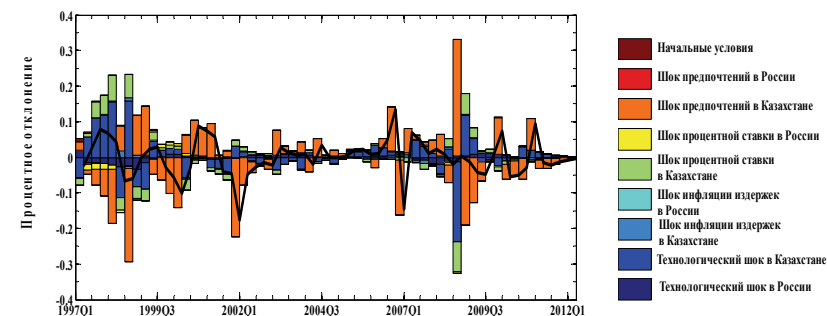


Рисунок 1 – Историческая декомпозиция вклада рассматриваемых шоков в динамику расходов на потребление домохозяйств Казахстана

Примечание – Расчеты проведены автором с использованием программного обеспечения Dynare Matlab Toolbox

Отклонение инфляции от равновесного уровня на промежутке 2002–2011 гг. почти полностью объяснялось шоками процентной ставки и инфляции издержек. Другими словами, все остальные шоки модели на значения инфляции на указанном промежутке времени практически не влияли. Небольшое влияние в 1997–1998 гг. оказывал на рассматриваемый показатель шок процентной ставки в России. 2010–2012 гг. характеризовались стабильным уровнем инфляции в Казахстане в рамках намеченного уровня в 6–8%, а рассматриваемые шоки за тот же период почти не оказывали на темп инфляции сильного воздействия (рисунок 2). Отклонение показателя «инфляции» от тренда в России на ретроспективном периоде формировалось в соответствии с положительными и отрицательными влияниями рассматриваемых шоков.