

УДК 327. 7 (4)

Медуханова Л.А. к.э.н. доцент, кафедры международных отношений и мировой экономики Казахский Национальный университет им.аль-Фараби

Балаубаева Б.М. к.и.н., доцент, кафедры международных отношений и мировой экономики Казахский Национальный университет им.аль-Фараби

Бейсембаева Р. магистрант 2 курса кафедры международных отношений и мировой экономики Казахский Национальный университет им.аль-Фараби

Двусторонние отношения между ЕС и Казахстаном в сфере торговли и инвестиций: итоги 2014 года

Резюме. В ноябре 2011 года ЕС и Казахстан приступили к подготовке нового, расширенного Соглашения о партнерстве и сотрудничестве, поскольку прежний формат договора, подписанного в 1999 году не соответствовал духу времени. 21 декабря 2015 года в Астане состоялось подписание нового Соглашения, которое является важной вехой для дальнейшего развития отношений и укрепления сотрудничества ЕС с Казахстаном.

Торгово-экономические отношения Казахстана со странами ЕС, начиная с 2002 года, находятся на подъеме. Казахстан входит в 30 крупнейших торговых партнеров ЕС. В 2014 году Казахстан занял 26 место по объему общего товарооборота ЕС, при этом 15 место по величине импорта. Почти 40% внешней торговли нашей страны приходится на страны ЕС. Более 80% от общего объема экспорта нашей страны в ЕС составляют нефть и газ.

Европейский союз является также крупнейшим иностранным инвестором в Казахстане.

Ключевые слова: ЕС, Казахстан, инвестиции, торговля, экспорт, импорт

В статье предпринята попытка осветить двусторонние отношения ЕС и Казахстана в сфере торговли и инвестиций, фокусируя главное внимание на 2014 год – периоду, который предшествовал подписанию Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве 21 декабря 2015 года и подвел итог сотрудничества предыдущих лет.

Правовая база двусторонних отношений. Правовая база двусторонних экономических и торговых отношений между ЕС и Казахстаном обеспечивается Соглашением о партнерстве и сотрудничестве (СПС) [1], которое вступило в силу в 1999 году. Документ предусматривает заключение соглашений о неpreferенциальной торговле, согласно которым стороны

предоставляют друг другу режим наибольшего благоприятствования в отношении таможенных тарифов и запрещают введение количественных ограничений в двусторонней торговле.

В ноябре 2011 года ЕС и Казахстан приступили к подготовке нового, расширенного Соглашения о партнерстве и сотрудничестве, поскольку прежний формат договора, подписанного в 1999 году не соответствовал духу времени. С истечением срока договора ЕС-Казахстан в конце 2006 года двусторонние торговые отношения регулировались на основе отдельных соглашений. Лишь только 9 октября 2014 года в Брюсселе в присутствии Президента Европейской комиссии и Президента Казахстана Н.А. Назарбаева состоялась церемония подписания Протокола о завершении переговоров по расширенному Соглашению о партнерстве и сотрудничестве (СПС) между Европейским Союзом и Казахстаном. 20 января 2015 года в Брюсселе состоялась церемония парафирования этого Соглашения. А 21 декабря 2015 года уже в Астане состоялось подписание Соглашения о расширенном партнерстве и сотрудничестве [2].

Расширенное СПС является важной вехой для дальнейшего развития отношений и укрепления сотрудничества ЕС с Казахстаном.

Данный договор будет способствовать дальнейшему росту взаимной торговли, всестороннему углублению эффективного взаимодействия. Существовавшее соглашение о непреференциальной торговле предоставляло сторонам режим наибольшего благоприятствования в отношении тарифов, которые запрещают введение количественных ограничений в двусторонней торговле. Соглашение также предусматривает постепенное приведение национального законодательства и практики торговли в соответствие со стандартами ЕС, в сфере технических регламентов и санитарных и фитосанитарных требований, защиты прав интеллектуальной собственности и таможен.

ЕС стремится помочь странам-партнерам, в том числе нашей стране, интегрироваться в мировую торговую систему и воспользоваться преимуществами глобальной экономики. ЕС убежден, что международная торговля – путь к устойчивому экономическому росту и развитию. Поэтому европейское сообщество готово оказывать помощь странам-партнерам, чтобы они могли успешно воспользоваться преимуществами от либерализации торговли.

Европейский Союз последовательно поощрял и поддерживал вступление Казахстана в ВТО, надеясь, что вступление нашей страны в эту организацию поможет ей интегрироваться в мировую экономику и применение международных правил и норм торговли приведут к более интенсивным торговым и инвестиционным отношениям.

9 октября 2014 года в Брюсселе между ЕС и Казахстаном был подписан Протокол о завершении двусторонних переговоров по взаимному доступу на рынки в связи с предстоящим вступлением Казахстана в ВТО.

На заседании Генерального Совета 27 июля 2015 года с участием президента Н. Назарбаева члены ВТО официально приняли условия вступления Казахстана в эту организацию.

Еврокомиссия считает, что страны-партнеры должны рассматривать торговлю в качестве основного приоритета в своих стратегиях развития и устранять существующие структурные проблемы в экономиках, которые мешают бизнес-деятельности. Например, высокие транспортные расходы, недостаточно оперативная работа таможи и неэффективность финансовых систем могут стать барьерами на пути к эффективной торговле на быстро растущих мировых рынках.

Среди программ и проектов, способствующих получению выгоды от торговли странами-партнерами, можно назвать, в частности, Содействие торговле (trade-related assistance, TRA). Данная программа является частью сотрудничества ЕС с Казахстаном. TRA охватывает широкий спектр вопросов сотрудничества, начиная от разработки торговых стратегий и соглашений и завершая ведением переговоров с ВТО, в которую Казахстан уже вступил. TRA также оказывает содействие в разработке современных таможенных систем, принятии международных стандартов на продукцию, поддержании присутствия частных компаний на экспортных рынках и развитию справедливой торговли.

Представители Европейской Комиссии в Казахстане оказывают техническую помощь проектам и программам, связанных с торговлей. С казахстанской стороны в данных инициативах участвуют Министерство индустрии и торговли, НПО и бизнес-ассоциации. Одним из бизнес-посредников, деятельность которой направлена на укрепление двустороннего сотрудничества, является ассоциация «Central Asia Invest». Программа «Central Asia Invest» направлена на сотрудничество партнеров по проектам, бенефициаров, представителей Евросоюза и государственных чиновников из различных стран Центральной Азии.

Стратегия нового партнерства между ЕС и Центральной Азией, где Казахстан является ключевой страной, ставит своей целью:

- поддерживать более глубокую интеграцию Казахстана в мировую торгово-экономическую систему, в частности, посредством вступления и окончательного членства в ВТО;
- повышать региональную торговлю через более эффективное использование системы существующих преференций;
- развивать необходимые системы, в том числе касающиеся нормативной базы, с целью гармонизации с законодательством ЕС, что облегчит доступ центральноазиатской продукции на рынок ЕС;
- продолжать поддерживать усилия Казахстана в полной мере реализовать положения Соглашения о партнерстве и сотрудничестве (СПС) в торгово-экономической сфере;
- расширить Содействие в области торговли и оказание консультации по

вопросам обеспечения упрощенного формирования законодательной и институциональной базы, ведущей к созданию лучшего делового климата и привлечению прямых иностранных инвестиций [3].

Торгово-экономические двусторонние отношения. До вступления Казахстана в ВТО, торговля по определенному ряду ключевых продуктов между ЕС и Казахстаном регулировалось двусторонними или отдельными соглашениям.

Торгово-экономические отношения Казахстана со странами ЕС, начиная с 2002 года, находятся на подъеме. За эти годы страны ЕС стали основным торговым партнером Казахстана. Почти 40% внешней торговли нашей страны приходится на страны ЕС. Около 90% от общего объема экспорта нашей страны составляют нефть и газ. Энергоресурсы Казахстана для ЕС имеют важное геоэкономическое значение. Более половины объема ПИИ в нефтегазовой отрасли приходится на страны ЕС.

Таблица 1. Импорт ЕС из Казахстана (млн евро) за период с 2004-2014 гг.

Период	Стоимость (млн евро)	Рост (%)	Доля Казахстана в импорте ЕС (%)
2004	6,933		0,7
2005	10,275	48,2	0,9
2006	13,979	36,0	1,0
2007	13,371	-4,4	0,9
2008	17,890	33,8	1,1
2009	10,834	-39,4	0,9
2010	15,909	46,9	1,0
2011	22,920	44,1	1,3
2012	24,555	7,1	1,4
2013	23,864	-2,8	1,4
2014	23,900	0,2	1,4

[4,1] Источник: Евростат. <http://www.ec.europa.eu>

Наибольшая доля (57%) экспорта РК направлялась в страны ЕС. Снижение экспорта в 2014 году по сравнению с 2013 годом главным образом произошло за счет снижения условной стоимости одной тонны экспортированной казахстанской нефти и сокращения поставок сырой нефти, рафинированной меди, руды и концентратов железных, урановой продукции.

Основными покупателями данной группы товаров являлись Италия, Швейцария, Нидерланды, Польша, Великобритания, Германия, Финляндия и т.д.

Таблица 2. Товарная структура импорта ЕС из Казахстана

Товары по степени значимости (наименования товаров даны по Международной стандартной торговой классификации)	Млн евро	%	Доля Казахстана в общем объеме импорта ЕС (%)
Горючее и смазочные материалы	22,266	93,2	5,0
Химикаты	432	1,8	0,3
Промышленные товары, классифицированные по материалу	431	1,8	0,3
Сырье (кроме горючего)	241	0,9	0,3
Продукты питания и животные	86	0,4	0,1
Промышленное оборудование и транспорт	74	0,3	0,0
Товары и транзакции, неупомянутые в списке	12	0,1	0,0
Другие промышленные товары	11	0,1	0,0
ВСЕГО	23 900	100,0	1,4

[4,2] Источник: Евростат. <http://www.ec.europa.eu>

В структуре импорта ЕС из РК всегда доминировали энергоносители (более 90% в 2014 году). Наибольшую долю занимает экспорт Казахстана в Нидерланды (45%), Польшу (9%), Великобританию (8%), Германию (7%) и т.д.

Таблица 3. Экспорт ЕС в Казахстан (млн евро) за период с 2004-2014 гг.

Период	Стоимость (млн евро)	Рост (%)	Доля Казахстана в экспорте ЕС (%)
2004	3, 268		0,3
2005	3,584	9,7	0,3
2006	4,973	38,8	0,4
2007	6,040	21,5	0,5
2008	5,683	-5,9	0,4
2009	5,319	-6,4	0,5
2010	5,236	1,6	0,4
2011	5,985	14,3	0,4
2012	6,925	15,7	0,4
2013	7,472	7,9	0,4
2014	6,754	-9,6	0,4

[4,3] Источник: Евростат. <http://www.ec.europa.eu>

Наиболее крупными экспортерами Казахстана среди стран ЕС являлись Германия, которая заняла третье место по объему экспорта в Казахстан, Франция, Италия, Великобритания, Польша и Испания. Совокупная доля этих стран в импорте Казахстана составила около 15%.

Таблица 4. Товарная структура экспорта ЕС в Казахстан

Товары (наименования товаров даны по Международной стандартной торговой классификации) в порядке их значимости	Млн евро	%	Доля Казахстана в общем объеме экспорта ЕС (%)
Промышленное оборудование и транспорт	3,442	51,0	0,5
Химикаты	1,221	18,1	0,4
Промышленные товары, классифицированные по материалу	873	12,9	0,5
Другие промышленные товары	241	0,9	0,3
Продукты питания и животные	280	4,1	0,4
Горючее и смазочные материалы	91	1,3	0,1
Напитки и табачные изделия	59	0,9	0,2
Сырье (кроме горючего)	58	0,9	0,2
Товары и транзакции, неупомянутые в списке.	46	0,7	0,1
Животные и растительные жиры, воск	5	0,1	0,1
ВСЕГО	6,754	100,0	0,4

[4,4] Источник: Евростат. <http://www.ec.europa.eu>

В структуре экспорта стран ЕС в Казахстан преобладает изделия машиностроения и транспортное оборудование, а также продукция обрабатывающей и химической промышленности.

Основу же экспорта ЕС (51% в 2014 году) составили продукция машиностроения и транспортное оборудование, главным образом предназначенные для европейских нефтяных и газовых компаний, работающих в Казахстане

Казахстан имеет значительное положительное сальдо в торговле со странами ЕС. В 2014 году экспорт ЕС в Казахстан был равен 6,7 млрд евро, а импорт из Казахстана – 23,9 млрд евро, в результате чего образовался дефицит в 17,2 млрд евро.

Казахстан входит в 30 крупнейших торговых партнеров ЕС. В 2014 году Казахстан занял 26 место по объему общего товарооборота ЕС, при этом 15 место по величине импорта. 45,6% от общего объема экспорта и 18% импорта Казахстана в 2013 году также приходилось на ЕС. Торговля

Казахстана со странами ЕС в стоимостном выражении снизилась до 30 млрд евро в 2014 году, по сравнению с 31,3 млрд евро в 2013 году, а в 2015 году наблюдалось еще большее ее снижение и составила порядка 28 млрд евро (около 31,2 млрд долларов США).

Европейский союз также остается крупнейшим инвестором Казахстана. За 2000-2014 гг. общий объем инвестиций ЕС составил около 106 млрд долларов США, значительная их часть была направлена в энергетический сектор. По данным Национального Банка Республики Казахстан, в 2014 году общий объем притока ПИИ в Казахстан составил 23,9 миллиарда долларов США, из которых 10,7 млрд долларов США приходилось на ЕС, что равно 45%.

Две трети из них были направлены на добычу полезных ископаемых, а четверть в проведение геологоразведочных работ. Помимо нефтегазовой сферы, ЕС инвестировал в такие отрасли экономики Казахстана, как сельское хозяйство, пищевая промышленность, машиностроение, строительство, банковское дело и транспорт.

Таблица 5. ПИИ из ЕС в Казахстан, 2013 гг. млрд. евро.

Год	Ввоз	Вывоз	Баланс
2013	15,6	51,2	35,6

[4,5] Источник: Евростат. <http://www.ec.europa.eu>

Несмотря на то, что более 60% всех зарубежных ПИИ вкладываются в геологоразведку и добычу природных ресурсов (нефть, газ, металлы), Казахстан остается привлекательной для инвестиций страной, поскольку обладает значительными природными ресурсами, хорошо образованным населением с высоким уровнем гендерного равенства, а также предсказуемой правовой средой, основанной на членстве в ВТО и более тесными отношениями с ведущими торговыми партнерами, как ЕС. Вместе с тем, существенными факторами оказывающими негативное влияние на приток иностранных инвестиций остаются относительно небольшой размер внутреннего рынка (более 17 миллионов человек), удаленность от многих крупных рынков сбыта и потребления, и необходимость улучшения транспортной и логистической инфраструктуры

Таким образом, более половины (51,4%) казахстанского внешнеторгового оборота и около половины (49%) привлеченного иностранного капитала в экономике Казахстана приходится на страны ЕС, что делает его одним из самых крупных торговых партнеров Казахстана. В последние годы компании ЕС вносят большой вклад и в индустриальное развитие нашей страны.

Список источников

1. The Partnership and Cooperation Agreement (PCA), signed in 1999 // http://eeas.europa.eu/delegations/kazakhstan/documents/eu_kazakhstan/pca_kazakhstan_en.pdf

2. Enhanced Partnership and Cooperation Agreement (EPCA), signed in 2015//http://eeas.europa.eu/delegations/kazakhstan/eu_kazakhstan/political_relations/index_en.htm

3. EU and Central Asia: Strategy for a New Partnership //http://www.consilium.europa.eu/uedocs/cms_data/librairie/PDF/EU_CtrlAsia_EN-RU.pdf

4. Евростат. <http://ec.europa.eu/eurostat>

Түйіндеме

Медуханова Л.А. э.ғ.к., доцент, Балаубаева Б.М. т.ғ.к., доцент, Бейсембаева Р. 2 курс магистранты Әл-Фараби атындағы Қазақ ұлттық университеті, халықаралық қатынастар және әлемдік экономика кафедрасы Қазақстан, Алматы қ.

ЕО және Қазақстан арасындағы сауда және инвестициялық екіжақты қатынастар: 2014 жыл нәтижелері

2011 жылдың қарашасында ЕО және Қазақстан жаңа, кеңейтілген серіктестік және ынтымақтастық туралы Келісімге дайындықты бастады, себебі 1999 жылы қол қойылған келісімшарттың бастапқы үлгісі уақыттың ерекшелігіне сай келмеді. 2015 жылдың 21 желтоқсанында Астанада ЕО-тың Қазақстанмен ынтымақтастығын нығайту және қарым-қатынасты одан арғы дамыту үшін маңызды кезең болған жаңа Келісімшартқа қол қоюы болды.

2002 жылдан бастап, Қазақстанның ЕО мемлекеттерімен сауда-экономикалық қарым-қатынастар өрлеуде. Қазақстан 30 ірі сауда серіктестердің қатарына кіреді. 2014 жылы Қазақстан ЕО-тың жалпы тауар айналымының көлемі бойынша 26 орын алды, сонымен бірге импорттың көлемі бойынша 15 орында. Біздің еліміздің сыртқы саудасының 40 пайызға жуығы ЕО елдеріне келеді. ЕО-тағы біздің еліміздің экспорттың жалпы көлемінің 80 пайыздан астамы мұнай мен газды құрайды.

Сонымен қатар, Еуропалық Одақ Қазақстандағы ең ірі шетелдік инвестор болып табылады.

Түйін сөздер: ЕО, Қазақстан, инвестиция, сауда, экспорт, импорт

Summary

Medukhanova L.A. ., Candidate of Economic Sciences, Associate Professor, Balaubayeva B.M. Candidate of Historical Sciences, Associate Professor,, Beysembayeva R. Second year master degree student, Chair of International Relation and World Economy of International Relations Department, Al-Farabi KazNU

Bilateral relations between EU and Kazakhstan in the spheres of trade and investment: results of 2014

In November of 2011, the EU and Kazakhstan began to prepare a new, extended agreement for partnership and cooperation, as the previous format of the contract, signed in 1999, did not meet the spirit of the times. On December 21, 2015 The new Agreement was signed in Astana. This agreement was an important

milestone for the further development of strong relations and cooperation between the EU and Kazakhstan.

Trade and economic relations between Kazakhstan and the EU, since 2002, have continued to rise. Kazakhstan is among the 30 largest EU trade partners. In 2014, Kazakhstan took 26th place in terms of total EU trade, being the 15th largest in terms of imports. Almost 40% of Kazakhstan's foreign trade is to the countries of the EU. Oil and gas account for Over 80% of our country's exports to the EU.

Also, The European Union is the largest foreign investor in Kazakhstan.

Keywords: EU, Kazakhstan, investment, trade, export, import