**Вопросы к экзамену по дисциплине «Технологии международных переговоров»**

1. Определите понятие, функции и типы переговоров.
2. Определите роль переговоров в международном сотрудничестве.
3. Охарактеризуйте понятие международных переговоров.
4. Определите типы международных переговоров.
5. Укажите основные методы изучения переговоров.
6. Опишите методологию ведения международных переговоров
7. Определите цели и задачи переговоров в международном сообществе.
8. Укажите роль информации в переговорном процессе.
9. Опишите суть подготовка переговоров: выбор стратегии и тактики.
10. Проанализируйте характеристику основных фаз переговоров и их этапов.
11. Определите особенности основных элементов подготовки к переговорам, ориентированным на сотрудничество.
12. Опишите организационные аспекты подготовки переговорам.
13. Определите этические основы поведения на переговорах.
14. Охарактерезуйте протокольным аспекты переговоров.
15. Проанализируйте процесс работы с информацией при подготовке и ведении переговоров.
16. Опишите модели переговорного торга.
17. Проанализируйте «теорию игр» в переговорах.
18. Опишите интегративные переговоры.
19. Определите основные стратегии введения международных переговоров.
20. Проанализируйте роль связей с общественностью на международных переговорах.
21. Национальные стили введения переговоров: «немецкий стиль» введения переговоров и «американский стиль» введения переговоров. Сделайте сравнительный анализ.
22. Национальные стили введения переговоров: «английский стиль» введения переговоров и «французский стиль» введения переговоров. Сделайте сравнительный анализ.
23. Национальные стили введения переговоров: «китайский стиль» введения переговоров и «японский стиль» введения переговоров. Сделайте сравнительный анализ.
24. Два подхода к переговорам: «торг» и «совместный с партнером поиск пути решения проблемы». Сделайте сравнительный анализ.
25. Проанализируйте «торг» как подход к переговорам, его преимущества и недостатки в процессе переговоров.
26. Проанализируйте «совместный с партнером поиск пути решения проблемы» как подход к переговорам, его преимущества и недостатки в процессе переговоров.
27. Проанализируйте теорию «рационального эгоизма» в исследовании переговоров.
28. Охарактеризуйте работу Р. Аксельрода в сфере исследования подходов к переговорам.
29. Укажите основные приемы влияния на ход переговоров.
30. Определите смысл техник убеждения в процессе переговоров.
31. Укажите основные виды убеждающегося воздействия в процессе переговоров.
32. Проанализируйте роль итоговых документов переговоров.
33. Проанализируйте психологическую сущность понятия манипуляции.
34. Проанализируйте виды манипуляции на переговорах.
35. Опишите методы распознание манипуляции в процессе переговоров.
36. Охарактеризуйте методы психологической защита от манипуляции на переговорах.
37. Опишите важность работы с возражениями на переговорах.
38. Охарактеризуйте приемы аргументирования.
39. Определите навыки активного слушания.
40. Опишите значимость Сирийского процесса на мировой арене.
41. Проанализируйте роль Республики Казахстан в Сирийском процессе.
42. Укажите особенность Астанинского процесса по Сирии в 2017 году.
43. Проанализируйте переговоры по проблемам Украины и Крыма.
44. Охарактеризуйте позицию Казахстана по Крымскому вопросу.
45. Определите роль Республики Казахстан на международной арене.
46. Проанализируйте казахский национальный стиль переговоров.
47. Определите процесс введения переговоров в рамках Шанхайской Организации Сотрудничества.
48. Определите процесс введения переговоров в рамках Содружества Независимых Государств.
49. Определите процесс введения переговоров в рамках ООН.
50. Определите процесс введения переговоров в рамках ЕврАзЭС.
51. Охарактеризуйте переговорный процессу между Республикой Казахстан и Всемирной Торговой Организации.
52. Проанализируйте переговорный процесс между Президентом РК Н.А. Назарбаевым и Президентом США Д. Трампом.
53. Охарактеризуйте переговоры между Казахстаном, Россией и Китаем в рамках международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) в 2018 году.
54. Охарактеризуйте переговоры между Президентом Казахстана Нурсултана Назарбаева и Председателем КНР Си Цзиньпина в 2017 году.
55. Проанализируйте переговоры в области казахстанско-киргизских отношении за 2017 год.
56. Проанализируйте переговорам в области казахстанско-российских отношении за 2017 год.
57. Проанализируйте процесс переговоров по вопросу раздела Каспийского моря.